

Коммерсантъ

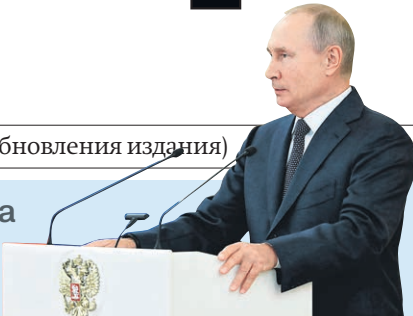


Четверг 24 сентября 2020 №174 (6895 с момента возобновления издания)

Газета издательского дома «Коммерсантъ» Издаётся с 1909 года. С 1917 по 1990 год не выходила по независящим от редакции обстоятельствам. С 1990 года выходит в еженедельном режиме. С 1992 года — в ежедневном.

kommersant.ru | КоммерсантъFM 93,6

новости | Встреча Владимира Путина с Советом федерации прошла без кадровых перемен — 3



новости | Алексея Навального выписали из клиники в Берлине. Доследственная проверка происшедшего с ним в России продолжается — 3

Настройка бедности

Минтруд предлагает уйти от карточной системы в вопросе прожиточного минимума

Министерство труда и социального развития представило на заседании правительства проект одного из самых значимых изменений в системе соцподдержки — коррекции принципа установления прожиточного минимума и МРОТ. С 2021 года предлагается отказаться от расчета прожиточного минимума (ПМ) как статистической стоимости корзины потребления — и определить его как часть (44,2%) среднедушевого дохода. МРОТ же до 2026 года Минтруд предлагает установить на уровне 42% медианной зарплаты. Переход от «карточной системы» расчета ПМ к общемировому стандарту обойдется в 128,5 млрд руб. дополнительных расходов в 2021 году и 439 млрд руб. в 2025 году — это первые крупные вложения Белого дома в сокращение доходного неравенства, которое при действующей системе расчета ПМ и МРОТ могло только расти.

Как стало известно «Ъ», на вчерашнем заседании правительства был одобрен готовившийся не менее полутора года новый подход к установлению прожиточного минимума (ПМ) и минимального размера оплаты труда (МРОТ). Соответствующие поправки в два профильных федеральных закона представил Минтруд.

Действующая модель социального минимума потребления, ПМ, введена федеральным законом №134-ФЗ в 1997 году. РФ, как и большинство постсоветских стран, унаследовала от СССР подход к определению ПМ (а вместе с ним — и бедности), называемый экономистами и социологами «абсолютным»: бедными считаются те, кто не имеет доходов для потребления минимальной корзины товаров и услуг. В ЕС и в большинстве стран ОЭСР применяется относительный подход: граница бедности определяется относительно принятого в обществе «стандартного», обычного потребления. Существует третий подход: бедным считается тот, кто субъективно считает себя бедным; в чистом виде он не используется нигде, как дополнительный — в Армении, Казахстане, Белоруссии. В США и Канаде используются «гибриды» первого и второго подходов.

Нынешний состав российской «минимальной потребительской корзины» работает с 1999 года и с 2012 года закреплен в 227-ФЗ, но восходит, по существу, к военной и послевоенной «карточной» системе рacionamento потребления в Европе. В минимальной корзине 50% составляет продовольствие (42 наименования продуктов, от 126,5 кг хлеба в год на трудоспособного до 11 кг растительного масла). Стоимость этого набора рассчитывается раз в квартал (из-за чего нередко в третьем квартале ПМ снижается из-за сезонного снижения цен на овощи). В то же время «продовольственная кор-



Правительство готовится определять бедных не по содержанию потребительской корзины, а по тому, насколько их доходы меньше доходов более успешной половины граждан ФОТО РИА НОВОСТИ

зина» ПМ имеет мало отношения к понятию «здоровое питание» в определении ВОЗ.

Непродовольственная часть «корзины» ПМ привязана к продовольственной — считается, что минимальное непродовольственное потребление должно стоить 50% продуктовой корзины, услуги — столько же. Наконец, к ПМ добавляются обязательные платежи и сборы. Эта «натуральная» корзина должна пересматриваться раз в пять лет — последний раз это должно было произойти в 2018 году, но из-за существенного увеличения МРОТ и доведения его до уровня ПМ пересмотр был отложен до конца 2020 года. В регионах рассчитываются собственные ПМ по территориальным группам.

Кроме оценки уровня бедности и установления МРОТ, ПМ используется для назначения соцподдержки (выплаты на детей, соцконтракты, соцобслуживание) и для расчета региональных и федеральных доплат к пенсии. Причины, по которым Минтруд предлагает менять методику определения ПМ и МРОТ, прозаичны. Расчеты правительства показали, что только в 13 регионах России (среди них — Краснодар, Волгоград, Ивано-

во) ПМ соответствует федеральной методике. В 11 регионах (Москва, ХМАО и ЯНАО, Мурманск, Карелия) он выше, в 61 регионе — ниже условной федеральной «нормы минимального потребления» на 4,1–36,8%.

Есть и долгосрочная проблема. ПМ в России с 2016 года составляет все меньшую часть медианных доходов населения (уровень, выше которого доходы ровно у половины населения РФ, этот показатель считается справедливым вычисления среднего дохода). И если сохранить «натурально-карточную» систему расчета ПМ, его вес будет снижаться и далее — гарантированный социальным государством минимум в реальности не привязан к росту зарплат в стране, а реальная доля питания в потреблении снижается.

Идея Минтруда и заключается в переходе от «абсолютного» к «относительному» подходу — прожиточный минимум предлагается рассчитывать как долю медианного дохода по стране и на ближайшие пять лет зафиксировать ее на уровне 44,2% (пересматривать показатель предлагается не реже). ПМ для трудоспособного населения предла-

гается определить как 109% от этого показателя, ПМ для детей — 97%, для пенсионера — 86% (это в среднем выше, чем сейчас). Соответственно, МРОТ, который по закону не может быть меньше ПМ для трудоспособного населения, составит 42% медианной зарплаты в стране (она выше медианного дохода).

Региональные ПМ мгновенно довести до новой нормы не удастся — субъектам РФ предлагается сделать это поэтапно в 2021–2025 годах, регионам, которые сейчас «завышают» ПМ, можно продолжать это делать. ПМ на 2021 год предлагается установить на уровне второго квартала 2020 года и далее увеличивать по всем группам по правительственной методике.

«Целом переход к относительной линии бедности, устанавливаемой в долях от медианного душевого дохода, — это правильный путь. Такой подход соответствует мировой практике определения порога бедности на основе соотношения с преобладающим стандартом потребления», — отмечает проректор Высшей школы экономики Лилия Овчарова.

НОВОСТИ — С2

Специнаугурация

Как Александр Лукашенко стал шестикратным президентом

Александр Лукашенко в среду в шестой раз принес присягу президента Белоруссии. Однако привычное для него мероприятие было обставлено крайне необычно. Оно готовилось как спецоперация. Заранее о церемонии было известно лишь нескольким сотням приглашенных чиновников и провластных общественных деятелей. Простые граждане узнали о ней, лишь когда президентский кортеж уже ехал по перекрытому Минску. Необычную церемонию тут же назвали «тайной инаугурацией», а сразу несколько западных стран заявили, что не признают Александра Лукашенко президентом. Вечером центр Минска наполнился тысячами протестующих — милиция применила против них водометы.

Церемония среди «Синих ночей»

Хотя обычно крупнейшие протестные акции в Минске и других городах Белоруссии проходят в выходные, вчера на улицах столицы республики было шумно и многолюдно. Повод был весьма веселым: Александр Лукашенко, который, по данным ЦИКА, победил на президентских выборах, неожиданно провел инаугурацию. О том, что это произошло, гражданам страны стало известно уже по факту — когда центр Минска оказался полностью перекрыт и по нему ехал правительственный кортеж. Тайну хранило даже государственное телевидение, обычно первым сообщающее о наиболее важных событиях. В те минуты,

когда господин Лукашенко произносил речь о «выстраданной победе», «подъеме на новую ступень самосознания» и провале «цветной революции», по каналу «Беларусь-1» шла мелодрама «Входя в дом, оглянись», а по ОНТ — сериал «Синие ночи».

«Этот торжественный день президент дает клятву на верность Отечеству и народу с особым чувством. В нем очень много гордости за белорусов, которые с честью прошли испытания на прочность, прежде всего своих убеждений», — сказал Александр Лукашенко. — Нашей государственности был брошен беспрецедентный вызов — вызов неоднократно отработанных безотказных технологий уничтожения независимых государств. Но мы оказались в числе очень немногих — даже, может быть, единственных, — где цветная революция не состоялась. И это выбор белорусов, которые ни в коем случае не хотят потерять страну». По словам господина Лукашенко, «когда-то божьим промыслом народ Беларуси легко и, скажем прямо, неожиданно обрел свою независимость». «И мы долго воспринимали ее как данность. Порой не ценили. Сегодня же, выстрадав эту победу, мы поднялись на новую ступень самосознания. Остыв от горячки электоральных баталий, увидели, как взростает вся наша нация. И пусть Беларусь по мировым меркам совсем молодое независимое государство, но белорусы как нация уже не дети, мы — народ», — заявил президент.

НОВОСТИ — С4

Счетчики метят в платежку

Правительство может переложить стоимость приборов на население

Как выяснил «Ъ», установка умных приборов учета может привести к сверхнормативному росту коммунальных платежей граждан. Правительство поручило профильным министерствам проработать вопрос, обосновать точный объем роста платежей и принять меры для сглаживания эффекта. Последние годы коммунальные платежи повышались в среднем на 4%, из-за покупки новых счетчиков этот уровень может быть превышен, опасаются эксперты. Дополнительная нагрузка на потребителей оценивается в 60 млрд руб. в год, или в 1% роста конечной цены на электроэнергию.

Правительство поручило ФАС, Минэнерго, Минэкономики и другим профильным ведомствам проработать вопрос включения стоимости приборов учета электроэнергии в коммунальные платежи граждан, следует из поручений вице-преьера Юрия Борисова от 18 сентября (с ними ознакомился «Ъ»). Как отмечается в документе, «факторы, связанные с организацией учета электроэнергии» могут быть выведены из-под ограниченного роста общего платежа, который ограничен предельными индексами (устанавливаются для каждого региона). Срок исполнения поручения — 19 ноября.

В аппарате Юрия Борисова подтвердили «Ъ», что увеличение платы за коммуналь-

ные услуги возможно. Но чтобы включение затрат на организацию учета не привело к сверхнормативному росту платежей, профильные министерства, в частности ФАС, Минэнерго и Минэкономики, должны представить проект постановления о деталях финансирования экономического обоснования финальной суммы, на которую могут повыситься общий платеж граждан. Затем правительство будет дополнительно рассматривать и дорабатывать проект, а после этого примет окончательное решение по этому вопросу, подчеркивают в аппарате вице-преьера.

● Федеральный закон об интеллектуальном учете электроэнергии вступил в силу 1 июля 2020 года. Теперь гарантирующие поставщики (ГП) электроэнергии обязаны за свой счет устанавливать приборы в многоквартирных домах, а сетевые компании — в коммерческом секторе и в частных домах. За невыполнение требований предусмотрены штрафы.

По закону об интеллектуальном учете электроэнергии расходы сетевой компании на покупку, установку и замену приборов могут включаться в тариф и в плату за техприсоединение, но окупаемость также может быть обеспечена за счет повышения эффективности процессов.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — С6

05 На последнем издании Книжная отрасль просит расширить пакет антикризисных мер

05 Рыбаки зальют горе метанолом У химического комплекса в Усть-Луге появились новые инвесторы

05 Соса-Cola подает кофе в розницу Компания запускает в России новый сегмент бизнеса

06 НОВАТЭК сплавил баржи государству Финансировать их строительство по лизинговой схеме будет ГТЛК

07 На «Юлмарт» повесили ценник Товарные знаки ритейлера подготовили к торгам

07 Рестораторов отправят на полку В России создали маркетплейс для операторов общепита

Век крипто не видать

Минфин обновляет регулирование виртуальных валют

Минфин разослал заинтересованным ведомствам очередной пакет законопроектов по регулированию обращения в России криптовалюты. Основные изменения касаются обязанности граждан по декларированию операций с криптовалютой, а также содержания криптокошельков. В частности, министерство предлагает обязать биржи и обменники сообщать в налоговый орган о переводах цифровой валюты. Нарушения влекут ответственность вплоть до уголовной. Эксперты считают поправки чрезмерно жесткими.

На следующей неделе в Минфине запланировано совещание для обсуждения новой версии законопроектов, подлежащих принятию в связи со вступлением в силу с 1 января 2021 года закона «О цифровых финансовых активах, цифровой валюте...». Об этом сообщили источники «Ъ» в двух ведомствах. К совещанию министерство разослало новую версию законопроектов (с ней ознакомился «Ъ»). Речь идет о поправке в УК, УПК, КоАП, НК и закон о противодействии легализации (отмыванию) доходов.

Предыдущая редакция поправок уже оценивалась рынком как существенное ограничение обращения криптовалюты в России (см. «Ъ» от 3 сентября). В нынешнем варианте картина усугубилась. В частности, любое лицо (физическое или юридическое), которое за календарный год получило цифровой валюты или цифровых прав более чем на 100 тыс. руб., обязано сообщать об этом налоговикам и подавать ежегодный отчет об операциях с такими активами и об остатках этих активов.

По словам старшего юриста налоговой практики Bryan Cave Leighton Paisner (Russia) LLP Дмитрия Кириллова, если поправки будут приняты, первый отчет придется подать за 2020 год до 30 апреля 2021 года. За несообщение в налоговый орган можно получить штраф в размере 30% от криптовалюты, но не менее 50 тыс. руб.

Кроме того, отмечает член комиссии по правовому обеспечению цифровой экономики Московского отделения Ассоциации юристов России Роман Янковский, иностранные организации — обменники, биржи, депозитарии, прочие организации из очень широко описанного круга — должны ежеквартально направлять налоговикам информацию об операциях россиян с криптовалютой. Впрочем, по его мнению, «вряд ли это положение кто-то воспримет всерьез».

Но штрафами ответственность не ограничивается. Недекларирование криптокошелька, если через него прошло более 1 млн руб. в год, становится уголовно наказуемым деянием вплоть до трех лет лишения свободы. Также в качестве наказания могут применяться принудительные работы.

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ — С6

Подписной индекс 50060 П1125

НОВОСТИ

План идет по плану

Экономику восстановят потребительский спрос и частные инвестиции

Правительство, вынесшее вчера на формальное утверждение проект Общенационального плана восстановления экономики, уже готовится к началу реализации его второго этапа — принятию мер по оживлению потребительского спроса и росту частных инвестиций, которые в условиях бюджетной консолидации должны обеспечить в 2021 году рост российской ВВП на 3,3%. В дальнейшем, в 2022–2024 годах, Белый дом рассчитывает привлечь частные средства не только для восстановления экономики, но и для достижения обновляемых сейчас национальных целей.

Работа над Общенациональным планом восстановления экономики, как сообщил вчера премьер-министр Михаил Мишустин на заседании кабинета, завершается — по данным, «Ъ», документ одобрен правительством. В рамках этого плана, рассчитанного до 2024 года, Белый дом ставит перед собой задачу восстановления занятости и доходов населения, а также и роста экономики с одновременными долгосрочными структурными изменениями. Документ, насчитывающий около 500 мероприятий общей стоимостью в 5 трлн руб., был представлен Владимиру Путину еще в июне и тогда был одобрен в целом. Правительство приступило к его исполнению до формального утверждения — в итоге, как ранее сообщил глава Минэкономики Максим Решетников, план уже «больше чем наполовину реализован». Это можно объяснить и тем, что в документе, среди прочих, включались близкие к завершению и даже уже выполненные мероприятия (см. «Ъ» от 8 июня).

Изначально говорилось о реализации плана в три этапа. Первый уже фактически истекает — до конца сентября правительство должно было стабилизировать экономическую ситуацию. Вчера, выступая в Совете федерации, первый вице-премьер Андрей Белоусов подвел итоги этой работы — всего из бюджета на стабилизацию потрачено 4 трлн руб., или 3,9% ВВП, что, по его словам, позволило локализовать кризис.

Второй этап — восстановление экономики, он продлится



Выступивший вчера в Совете Федерации первый вице-премьер Андрей Белоусов сообщил сенаторам об успешной локализации вызванного пандемией кризиса

до конца 2021 года и предусматривает рост потребительских расходов, частных инвестиций и экспорта — минимум на 5%. Это должно способствовать росту ВВП на 3,3% в условиях сокращения госрасходов из-за выхода из антикризисных программ поддержки экономики. «Бюджетная консолидация исключает государственный спрос как фактор роста в течение ближайшего года, на самом деле — двух лет. Это означает, что факторы частного спроса, такие как потребление, частные инвестиции, экспорт, должны расти с опережающим темпом по отношению к ВВП», — пояснил вчера первый вице-премьер. Финальный этап реализации плана охватит 2022–2024 годы, он предусматривает рост ВВП выше 3% в год, реальных располагаемых доходов населения — около 2,5%, инвестиций в основной капитал — более 5%, нефтегазового экспорта — на 3–4%.

Ситуацию с урезанием госрасходов усугубляет и сокращение госкомпаниями инвестиционных программ. На них приходится почти четверть всех инвестиций в стране, и ожидаемое сокращение инвестспроса со стороны девяти крупнейших госкомпаний может составить

15% от запланированного, или 270 млрд руб. Это в свою очередь повлечет сокращение производства и проблемы неплатежей и экспорта — минимум на 5%. Это должно способствовать росту ВВП на 3,3% в условиях сокращения госрасходов из-за выхода из антикризисных программ поддержки экономики. «Бюджетная консолидация исключает государственный спрос как фактор роста в течение ближайшего года, на самом деле — двух лет. Это означает, что факторы частного спроса, такие как потребление, частные инвестиции, экспорт, должны расти с опережающим темпом по отношению к ВВП», — пояснил вчера первый вице-премьер. Финальный этап реализации плана охватит 2022–2024 годы, он предусматривает рост ВВП выше 3% в год, реальных располагаемых доходов населения — около 2,5%, инвестиций в основной капитал — более 5%, нефтегазового экспорта — на 3–4%.

Наибольшие надежды по привлечению частных инвестиций правительство возлагает на механизм СЗПК: до конца года власти рассчитывают заключить 20 соглашений на 900 млрд руб., а до 2024 года — не менее 1 тыс. соглашений на 14 трлн руб. С 2021 года механизм будет распространен на регионы с понижением порога для таких инвестпроектов и введением механизма налогового вычета (см. «Ъ» от 15 сентября). Впрочем, господин Белоусов предупредил, что повсеместной раздачи денег ждать не стоит: регионам придется представить инвестиционный стандарт (он еще в разработке) и подготовить «правильно упакованные проекты». Сейчас к таким требованиям готова треть регионов, отметил первый вице-премьер.

Повышать инвеститивность правительство намерено и за рамками Общенационального плана. В целом меры по восстановлению экономики синхронизированы с задачами правительства на 2022–2024 годы, которые войдут в план по достижению национальных целей на период до 2030 года. По словам Андрея Белоусова, помимо инвестиций правительство выделит пять направлений работы. Это, в том числе, регуляторные (реформа контроля и надзора и план трансформации делового климата) и секторальные меры (диверсификация оборонной промышленности, поддержка агропромышленного комплекса). Новые направления работы связаны с пересмотром национальных целей: так, речь идет об обновлении инфраструктурного нацпроекта и нацпроекта по развитию малого и среднего предпринимательства. Сектору МСП Белый дом обещает промежуточный налоговый режим для растущих компаний, а также цифровую экосистему с возможностью уплаты налогов, получения кредитов и предоставления информационной поддержки.

Диана Галиева, Евгения Крючкова

Пандемия отняла у торговли пятую часть

Глобальный экспорт во втором квартале упал на 21%

Мировой экспорт во втором квартале этого года испытал беспрецедентный спад — в денежном выражении общий объем торговли в годовом выражении просел сразу на 21%, в физическом (не учитывая снижение цен на энергоносители и ряд других факторов) — на 14,3%. Эксперты отмечают, что летом мировая торговля активно восстанавливалась, но сейчас опережающие индикаторы состояния деловой активности указывают на замедление темпов этого роста.

Физический объем мировой торговли во втором квартале сократился сильнее, чем ожидалось, — на 14,3% относительно показателя за первые три месяца года, сообщила вчера Всемирная торговая организация (ВТО, оценка приводится с очисткой от сезонности). Это снижение обусловлено жесткими ограничениями, введенными странами для борьбы с пандемией коронавируса. Для сравнения: во время мирового финансового кризиса между третьим кварталом 2008 года и первым кварталом 2009 года глубина спада была меньшей — 10,2%.

Сильнее всего экспорт сократился у стран Северной Америки — на 24,5%, тогда как импорт — на 14,5% (в первом квартале было снижение на 1,5% и 2,2%). В Азии поставки за рубеж упали на 6,1%, тогда как ввоз — на 7,1% (минус 1,7% и минус 0,7% соответственно). В Южной Америке экспорт в апреле—июне снизился на 5,3% (минус 1,6%), а импорт — на 13,7% (минус 1,1%). В Европе падение было более выраженным — по экспорту на 21,8% (в первом квартале — на 4,3%), по импорту — на 19,3% (на 2,9%).

Отчасти спад объемов торговли объясняется существенным падением стоимости энергоносителей (минус 35,1% в первом квартале — минус 18,5%). При этом по прочему сырью спад был гораздо менее выра-

женным — на 4,1% (в январе—марте рост на 0,4%). Цены производителей снизились еще меньше — на 1,2%.

Считая объемы торговли уже не в физическом, а в денежном выражении, в ВТО подсчитали, что суммарная стоимость мирового экспорта в годовом выражении во втором квартале 2020 года сократилась значительно — на 21%, до \$3,7 трлн (при этом объем мирового импорта из-за искажений в статистике составил \$3,8 трлн). Особенно заметно сокращение коснулось стран Северной Америки, где спад составил 32%, и Европы, где экспорт сократился на 23%. В кризисном втором квартале 2009 года, впрочем, падение в стоимостном выражении было более сильным — 33%. Что касается России, то, по данным ЦБ РФ, российский экспорт в денежном выражении в апреле—июне в годовом выражении сократился с \$88,1 млрд до \$67,9 млрд, импорт же остался почти без изменений — \$56,2 млрд против \$53,6 млрд (что привело к фактическому обнулению сальдо платежного баланса).

Третий квартал этого года, по оценкам экспертов, должен показать более позитивную динамику торговли, однако темпы восстановления замедляются по мере исчерпания эффекта от снятия ограничений. Так, значительные индикаторы состояния деловой активности — индекса менеджеров по закупкам (PMI) по версии Markit в зоне евро в сентябре снизилось до 50,1 пункта с 51,9 пункта в августе (оценка выше 50 пунктов указывает на рост, ниже — на снижение). В секторе услуг показатель снизился с 50,5 до 47,6 пункта, хотя в промышленности, напротив, вырос с 51,7 до 53,7 пункта. В США показатели также не фиксируют дальнейшего ускорения роста — композитный индекс в сентябре составил 54,4 пункта против 54,6 пункта в августе.

Татьяна Едовина

Есть бесконтакт

Госдума утвердила правила free-flow на платных дорогах

Госдума приняла законопроект, необходимый для запуска на платных дорогах системы free-flow — безбарьерного проезда с автоматическим списанием денег со счета прямо во время движения. Технология впервые будет применена на Центральной кольцевой автомобильной дороге (ЦКАД), большую часть которой обещано запустить уже до конца 2020 года. Правда, для работы free-flow нужно еще два закона и восстановление правительства, работа над которыми началась недавно.

Вчера Госдума приняла в третьем чтении поправки к закону «Об автомобильных дорогах и дорожной деятельности в РФ». В документе описаны принципы работы системы безбарьерного проезда по платным трассам, когда для оплаты не нужно останавливаться перед шлагбаумом, а деньги списываются автоматически во время движения (технология «свободный поток», или free-flow). Перспективы внедрения такой технологии в РФ обсуждаются с 2014 года, «Ъ» рассказывал об этом.

Когда в салоне машины установлено «электронное средство регистрации проезда» (бесконтактный транспондер), при езде средства со счета списываются автоматически, говорится в законопроекте. Если у водителя нет (или недостаточно) денег на счете либо у него нет транспондера, он обязан будет оплатить проезд в течение пяти дней с момента фиксации проезда. В противном случае последует штраф — его закрепят в КоАП. О судьбе этого законопроекта «Ъ» рассказывал в начале года: санкция 2,5 тыс. руб. для водителей легковых авто, 5,5 тыс. руб. — для водителей грузовиков и автобусов. Оператор платной дороги обязан информировать водителей о задолженности, но каким образом, в законопроекте не сказано. Компания не будет нести ответственности за некорректное списание платы и формирование задолженности, если «нарушен установленный оператором порядок проезда, скоростной режим движения и дистанция» либо если транспондер неправильно размещен под стеклом. Такие нормы содержатся в проекте «правил оказания услуг по организации проезда транспортных средств по платным автодорогам», который Минтранс опубликовал на днях на regulation.gov.ru.

Для оперативного информирования водителя о задолженности и путей ее погашения нужно использовать сразу несколько каналов — СМС-рассылку, информацию на электронном табло при проезде пунктов оплаты, push-сообщения в приложения и т. д., считает координатор движения «Синие ведерки» Петр Шкуматов. По его мнению, это необходимо отразить в правилах работы для операторов. Пятидневный срок должен отсчитываться не с момента фиксации проезда без оплаты, а с момента информирования водителя о задолженности, настаивает эксперт. Также необходимо закрепить минимальный порог долга, при котором постановления не выносятся (например, 10–20 руб.), говорит Петр Шкуматов.

Первая трасса, где будет применена технология free-flow, — это ЦКАД: традиционных способов оплаты проезда (ПВП со шлагбаумом) на ней в принципе не предусмотрено. На днях госкомпании сообщила, что на северо-восточном участке ЦКАД (3-я секция) уже установлены рамки для free-flow с камерами, считывающими номера машин, лазерными датчиками для определения габаритов машин и другое оборудование. График запуска участков ЦКАД закреплен распоряжением правительства, власти заявляли, что собираются открыть ЦКАД-3 в октябре 2020 года. В мае 2020 года вице-премьер Марат Хуснуллин говорил: «Сроки уже переносились не один раз, поэтому лучше допустить срывов мы не можем». В июне он же обещал запустить 75% кольцевой дороги до конца года.

При этом поправки к КоАП со штрафами за бесбилетный проезд (внесены в парламент в конце 2019 года) даже не рассматривались в первом чтении. Законопроект уже поддержали в администрации президента, скоро их «возьмет в работу» профильный комитет, говорит знакомый с ситуацией источник «Ъ» в парламенте. «У Госдумы в целом и у комитета есть свой график работы, сейчас приоритетным является все, что реализует поправки к Конституции», — заявил «Ъ» первый зампред комитета Госдумы по госстроительству Вячеслав Лысаков. Также необходимы изменения в Бюджетный кодекс: проект внесен в 2019 году, но опять-таки не рассматривался. Проект правил взимания платы от Минтранса, в свою очередь, проходит общественное обсуждение — процедура заканчивается 5 октября.

Иван Буранов

Настройка бедности

СИ

«В свое время, в 1990-е, потребительская корзина позиционировалась как временная, кризисная мера. Полагали, что мы через короткое время сможем отказаться от этого подхода и перейти к определению бедности через медианные доходы граждан. Но мы прожили с этой временной мерой почти четверть века, — отмечает глава НИИ труда Дмитрий Платыгин. — Сегодня переход к установлению минимального размера оплаты труда в зависимости от медианного размера заработной платы — общемировой тренд. Социальный смысл установления минимального размера оплаты труда — защита наиболее уязвимых, низкооплачиваемых групп работников. В этом смысле увязка МРОТ с медианной заработной платой, которая растет более быстрыми темпами, чем стоимость потребительской корзины, будет «подтягивать» зарплаты уязвимых категорий работников».

Есть еще один аспект проблемы ПМ, о котором упоминает руководитель общественной палаты Лидия Михеева. «Россия — страна с исторически большой долей серых зарплат, поэтому расчет от медианной зарплаты может показаться рискованным на первый взгляд. На мой взгляд, риск таких искажений не настолько существенный. Правительство уже сильно продвинулось в сфере налогового администрирования, налоговая уже видит большую часть доходов, расширен и успешно функционирует

налог на профессиональный доход, решающий проблему теневого рынка самозанятых, — со временем этот риск будет снижаться еще больше», — уверена она.

Цена вопроса в ближайшие годы высокая для бюджета не будет. В 2021 году она составит для федерального бюджета 48,2 млрд руб. допрасходов, для регионов — 23,4 млрд руб., для внебюджетного сектора — порядка 60 млрд руб. Цифры будут расти к 2025 году, когда федеральный бюджет должен будет найти дополнительные 241,3 млрд руб.

Долгосрочно же эффект от реформы более значим: по существу, это первая структурная мера в социальной политике, которая, привязывая соцплату к стандартным для страны доходам, а МРОТ — к медианной зарплате, будет непосредственно влиять на масштабы социального расслоения (в том числе через использование медианных, а не средних оценок как базы для ПМ). Субъективное ощущение значительной части населения РФ прожиточного минимума и МРОТ как «очень низких» во многом следствие «абсолютного» подхода к оценке бедности и массового занижения ПМ в регионах. В массовой культуре в европейских странах (и в этом смысле РФ — страна европейская) бедность интуитивно оценивается от «нормы», близкой к медиане, тогда как «абсолютный» подход более понятен в странах третьего мира, где бедность — это не несоответствие стандартам «обычной» жизни, а невозможность вы-

живания. В действующей модели лишь завышенные МРОТ и ПМ богатыми регионами могли немного противостоять росту доходного расслоения, тогда как предлагаемая новая модель делает ПМ буквально отражением интуитивно понимаемого «среднего дохода»: при реализации концепции Минтруда «бедным» в РФ будет считаться тот, кто может тратить на жизнь меньше двух пятых «среднего», то есть медианного для всей страны, дохода.

Неудивительно, что Минтруд предложил именно эту меру в качестве первого крупного изменения в социальности. С одной стороны, ПМ — базовое понятие для любой конструкции «сети безопасности» в любой модели социального государства с XX века, и сохранять ее в архаичном «карточном» виде бессмысленно — такой ПМ просто будет обесцениваться, вызывая рост социального неравенства. С другой стороны, все другие возможные инициативы Белого дома в соцсфере, в том числе адресность соцпомощи, будут так или иначе тормозиться постоянным бюджетным торгом Минфина с регионами вокруг расходов на поддержку наиболее проблемных социальных групп. Наконец, хотя доля бедных в РФ, определяемая по новой методике, сама по себе не изменится, для региональных властей «справедливость» в поддержке таких социальных групп — важный и нефальсифицируемый фактор внутренней стабильности.

Дмитрий Бутрин

Коммерсантъ
ежедневная газета

16+

ОГОНЕК
еженедельный журнал

Коммерсантъ Weekend
еженедельный журнал

Коммерсантъ Автопилот
ежемесячный журнал

О случаях отказов в приеме подписки, отсутствии в продаже изданий ИД «Коммерсантъ», нарушениях сроков доставки, а также о других недостатках в нашей работе сообщайте по бесплатному телефону (800) 200 2556

Учредитель, редакция и издатель АО «Коммерсантъ». Адрес: Рублевское шоссе, 28, Москва, 121609. Зарегистрировано в Роскомнадзоре, регистрационный номер и дата принятия решения о регистрации: ПИ № ФС 77-76924 от 9 октября 2019 года. Телефоны для справок: (495) 797 6970, (495) 926 3301. E-mail: kommersant@kommersant.ru. Цена свободная. © АО «Коммерсантъ». Представителем авторов публикаций в газете «Коммерсантъ» является издатель. Перепечатка только с согласия авторов (издателя). Время подписания в печать: по графику — 23-00, фактически — 23-00. Газета отпечатана в АО «Принт Москва». Адрес: Лихачевский пр.-д, д. 58, г. Долгопрудный, Московская обл., 141700. Заказ №2452 | WWW.KOMMERSANT.RU. Подписка на электронные версии и размещение рекламы на сайте. Тел.: (495) 797 6996, (495) 926 5262. | ПРОДАЖИ ПО ПОДПИСКЕ И В РОЗНИЦУ: АО «Коммерсантъ-Пресс». Генеральный директор Альфред Хакимов. Отдел розничного распространения: тел. (495) 721 1201. Отдел подписки: тел. 8 (800) 200 2556 (звонок по РФ бесплатный), e-mail: rospiska@kommersant.ru. Подписные индексы 50060, П1125, П1126 (суботный выпуск) | ДИРЕКЦИЯ ПО РЕГИОНАЛЬНЫМ ПРОЕКТАМ: тел. (495) 797 69 66.

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АО «КОММЕРСАНТЪ» — Владимир Желонкин | РЕДАКТОР ЛЕГИЯ Владимир Желонкин — главный редактор газеты «Коммерсантъ», Елена Нуонова — главный редактор журнала «Коммерсантъ WEEKEND», Сергей Агафонов — главный редактор журнала «Огонек», Кирилл Урбан — заместитель шеф-редактора АО «Коммерсантъ», директор по информационной платформе АО «Коммерсантъ», Дмитрий Бутрин, Александр Стукалин, Иван Сухов, Рената Ямбаева — заместители шеф-редактора АО «Коммерсантъ», Евгений Козачев — руководитель информационного центра, Татьяна Крючкова — ответственный секретарь СПЕЦИАЛЬНЫЕ КОРРЕСПОНДЕНТЫ АО «КОММЕРСАНТЪ» Дмитрий Азаров, Ольга Алленова, Сергей Долгин, Андрей Колесников, Григорий Резвин, Денис Скоробогатько, Алексей Тарханов | ГРУППА ВЫПУСКАЮЩИХ РЕДАКТОРОВ Алексей Киселев, Иван Кузнецов, Вячеслав Попов, Михаил Прокопов; Ольга Боровягина (санкт-петербургский выпуск) | ЗАВЕДУЮЩИЕ ОТДЕЛАМИ Халиль Аминов (потребительский рынок), Юрий Барсуков (бизнес), Павел Белавин (медиа и телекоммуникации), Максим Варшавин (преступности), Леонид Ганкин (внешняя политика), Дмитрий Ждакаев (общество), Дмитрий Камышев (политика), Грант Косин (спорт), Дмитрий Ладыгин (финансы), Олег Саложков (экономическая политика), Сергей Ходяев (культура) | РУКОВОДИТЕЛИ ГРУПП Иван Богачев (слепоговоры — «Прямая речь»), Ксения Деметрива (финансовый анализ), Евгений Жиров (историко-архивная), Николай Зубов (инностранная информация), Иван Макаров (оперативная информация), Татьяна Трофимова (региональная корресп.), Петр Холобаев (нормативно-словарный) | СЛУЖБА КОНТРОЛЬНЫХ РЕДАКТОРОВ — Алексей Кондратьев | КОРРЕКТОРЫ — Елена Вилкова | ВИЗУАЛИЗАЦИЯ — Наталья Архиван | Анастасия Гусев — автор макета, Сергей Цылок — главный художник газеты «Коммерсантъ», Галина Дидман — художник газеты «Коммерсантъ», Виктор Ильян — начальник отдела верстки | ФОТОСЛУЖБА Сергей Виленский — руководитель | ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА ПО СТРАТЕГИИ Виктор Лошак | ДИРЕКТОР РЕКЛАМНОЙ СЛУЖБЫ Надежда Ермоленко, тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262 | РУКОВОДИТЕЛЬ ОТДЕЛА ПО МАРКЕТИНГУ И PR Екатерина Богомолова, тел. (495) 797 6996 д.2648 | ИЗДАТЕЛЬСКИЙ СИНДИКАТ Владимир Лаврицкий — директор, тел. (495) 926 3301 д.2594

ЗАКАЗЫ НА РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ в газете «Коммерсантъ» принимаются рекламной службой АО «Коммерсантъ» тел. (495) 797 6996, (495) 926 5262, e-mail: sdr@kommersant.ru. В регионах заказы на размещение рекламы принимаются представителями: Воронеж ООО «Печатный Двор»; (473) 206 81 09; Екатеринбург ЗАО «Коммерсантъ» в Екатеринбурге; (343) 287 37 05; Ижевск ИП Власова Анастасия Сергеевна (3412) 945 075; Иркутск ООО «Издательский Дом „Восточная Сибирь“» (3952) 487 225, 487 120, 487 125; Казань ООО «Профи-Ньюс» (843) 253 20 41; Краснодар ООО «ЮМБ» (861) 201 94 26; Красноярск ООО «Коммерсантъ Красноярск» (391) 274 54 43; Нижний Новгород ООО «Коммерсантъ Приволжье» (831) 430 13 92; Новосибирск АО «Коммерсантъ-Сибирь» (383) 209 34 42, 223 03 93, 212 02 42; Пермь ООО «Деловая журналистика» (342) 246 22 56; Ростов-на-Дону ЗАО «Коммерсантъ» в Ростове-на-Дону; (863) 308 15 05, 308 15 01; Самара АО «Коммерсантъ-Волга» (846) 203 00 88; Санкт-Петербург ЗАО «Коммерсантъ» в Санкт-Петербурге; (812) 325 85 96; Саратов ООО «Медиа-группа „ОМ“» (8452) 23 79 65, 23 79 67; Уфа ООО «Энак» (347) 292 79 66; Челябинск ООО «Энак 74» (351) 247 90 54, 7001 88.

Тираж газет «Коммерсантъ» 61 203
Издана сертифицированной бумагой экологического класса — АБС

Газета печатается во Владивостоке, Воронеже, Екатеринбург, Иркутске, Казани, Краснодаре, Красноярске, Москве, Нижнем Новгороде, Новосибирске, Перми, Ростове-на-Дону, Самаре, Санкт-Петербурге, Саратове, Уфе, Челябинске.

В региональных выпусках газеты редакцией могут быть внесены изменения.

Редакция несет ответственность за содержание публикуемых материалов на условиях, указанных на коммерческой услуге.

НОВОСТИ

Палата в Кремль пришла

Как Владимир Путин встретился с большим количеством людей

23 сентября президент России Владимир Путин в Кремле встретился с членами Совета федерации и не сказал им ничего такого, чего бы они не ждали или, наоборот, ждали. То есть, считает специальный корреспондент „Ъ“ Андрей Колесников, Владимир Путин приободрил сенаторов перед началом их осенней работы, а то, что не анонсировал никаких новых кадровых перемен, для всех, кого это могло коснуться, и является, без сомнения, лучшей новостью.

От встречи Владимира Путина с сенаторами ожидали чего-то выдающегося. Или по крайней мере заметного. И не для того ли, например, у Валентины Матвиенко утром появились новые первые замы, чтобы уже днем один из них получил, например, еще более стремительное повышение?

Нет, как выяснилось — не для этого. Встреча состоялась, как сказал Владимир Путин, потому что уже давно договорились.

— Безусловно, — заявил президент сенаторам, приехавшим в Кремль в своем полном составе после заседания на Большой Дмитровке, — отдельно отмечу участие представителей Совета федерации в подготовке поправок в Конституцию России.

Владимир Путин настаивает: поправки — «на десятилетия вперед» (то есть только попросите, в том смысле, что даже не думайте...).

И если не пробовать, то «это историческая преемственность, моральные ценности, это надежные социальные гарантии, повышение роли гражданского общества. Наконец, это укрепление и совершенствование баланса, равновесия между всеми ветвями власти при сохранении России как сильной президентской республики».

При этом своими полномочиями господин Путин, как известно, поделился, в том числе и с сенаторами. Он напомнил и об этом:

— Так, существенно расширяются полномочия обеих палат парламента. Возрастает роль Государственной думы в формировании правительства, Совета федерации — в назначении руководителей силовых ведомств, генерального прокурора и его заместителей, прокуроров субъектов федерации. Во всяком случае, уважаемые коллеги, мы с вами делаем шаги в правильном направлении.

То есть речь идет о сильной президентской республике, но не о такой сильной, как раньше. Или все-таки не о такой президентской.

Владимир Путин прошелся и по другим поправкам, так что ученики, которым, как выяснилось, уже в следующем году сдавать ЕГЭ по обществознанию с учетом этих поправок, могут не страшились такого: им достаточно перепечатать начало этой речи перед сенаторами, чтобы уже никогда не оконфузиться перед экзаменаторами (которым тоже надо будет это сделать, чтобы ни перед кем не оконфузиться).

Президент развернул перед сенаторами масштабную картину разнообразных выплат,



В кремлевских палатах верхняя палата смотрела сиротливо безнижней ФОТО РИА НОВОСТИ

обещанных в период пандемии, а также до нее и после, и предложил учесть все эти обстоятельства при работе над новым бюджетом.

А также он констатировал отсутствие тотальной зависимости бюджета от колебаний нефтяных котировок:

— Если в 2011 году доходы от углеводородов составляли половину всех доходов бюджета, то в 2021 году их доля снизится до одной трети. Соответственно, доля нефтегазовых доходов бюджета возрастет почти до 70%. На такой уровень устойчивости бюджетной системы мы выходим впервые в современной истории России.

В какой-то момент речь Владимира Путина стала напоминать не годовое, конечно, послание президента Федеральному собранию, но все-таки полугодовое, что ли, причем полупосланное как раз половине его состава (депутатов Госдумы в зале ведь не было).

Обозначались цели, ставились задачи... Говорилось об индексации пенсий в 2021 году на 6,3% (немало, кстати)... Наконец Владимир Путин решил объяснить по поводу повышения НДФЛ с 13% до 15%. Обещание не повышать НДФЛ было последним из устоявших (до прошедшего лета) краеуголь-

ных. Владимир Путин не нарушал его много лет — потому что обещал, однажды сказав.

Что же произошло такого, что уже можно было нарушить?

— Мы долго держали НДФЛ 13%, это все понятно, — кивнул любителю выполнять обещания Владимир Путин, — и правильно делали, надо сказать! Потому что когда мы ввели плоскую шкалу, собираемость налогов в стране резко подросла. Поэтому все мы сделали правильно! Ситуация изменилась — тоже правда. И с 1 января с суммы дохода граждан, превышающей 5 млн руб. в год, этими гражданами будет уплачиваться повышенный налог на доходы физических лиц в размере 15%. Это даст дополнительно порядка 60 млрд руб. в бюджет. По предварительным подсчетам, может быть, 62 млрд.

То есть вот что, оказывается, произошло: изменилась ситуация. И цена слова теперь известна: 62 млрд руб. Не так уж мало для Атоса, да. Но уж точно не много для графа де Ла Фер.

Утешать плательщиков должно то, что их деньги направят на борьбу с орфанными заболеваниями и на проведение высокотехнологических операций, так что у тебя вроде даже и не может оказаться морального права быть против. Но откуда тогда у тебя ощущение, что с тобой поступили как обидно?

Говоря о том, как государство любит поддерживать учреждения культуры, Владимир Путин отвлекся:

— Стати говоря, не хочется нарушать благостного течения моего сообщения, моего выступления перед вами, но не могу не сказать, и обращаю на это внимание представителей города Санкт-Петербурга, о реконструкции и ремонте Санкт-Петербургской консерватории. Замечательная и современная идея реконструировать. Скоро она превратится просто в беду. Я уже обращал на это внимание действующих сегодня руководителей. Они, правда, прямой ответственности за этот долговремен не несут, они недавно работают. Я прошу и вас, уважаемые коллеги, и еще раз правительству напоминать заняться этим вопросом и довести его в конце концов до конца, до логического завершения.

Все-таки в стремительной карьере Владимира Путина была впопыхах пропущена одна должность, губернатора Санкт-Петербурга, и эта фантомная боль, такое ощущение, не дает ему покоя, и время от времени он все-таки работает губернатором Санкт-Петербурга (а может быть, еще и правда поработает).

После этого выступления, в отличие от традиционного послания президента, состоялся выход Валентины Матвиенко.

— Искренне скажу, — призналась она, — что мы находимся под большим впечатлением от услышанного, от вашего предметного доклада. Владимир Владимирович, пронизанной заботой о наших гражданах, о развитии страны! Мы получили сегодня четкие ориентиры для нашей предстоящей работы, я бы сказала, оптимизм и мощный энергетический заряд! Все поставленные вами задачи, безусловно, найдут конкретное отражение в наших планах!

А вот последняя фраза прозвучала как-то недопустимо уклончиво. Что значит «планах»? То есть сенаторы во главе с Валентиной Матвиенко все это количество слов учтут, а дальше как получится?

— Именно сейчас, на мой взгляд, по-новому, совершенно на ином уровне в обществе сформировался запрос на стабильность, — рассказала Валентина Матвиенко. — Мы это чувствуем, люди хотят, чтобы мир вокруг них, ближайший мир (семья, работа, дом...) не подвергался разрушению, был понятен, правила и условия жизни стабильные и привычные. Это еще раз убеждает нас в том, что выбранный вектор на определенную, я, может, так сформулировала бы, здоровую государственную интровертность, ориентированность на себя, на Отечество — абсолютно верный!

«Государственная интровертность» — новый термин (полностью оправдывающий любой застой), который, конечно, не прижился, потому что для того, чтобы прижился, его надо не только понять, но и запомнить, как произнести, а это, подозреваю, дано не всем даже (и тем более) из сидевших в этот момент в зале.

И что тогда, кстати, здоровая государственная экстривертность?

Не стоит и говорить, что отдельную главу своей речи Валентина Матвиенко посвятила своевременности, актуальности, народности и подлинности поправок к Конституции.

— Валентина Ивановна упомянула об избирательной кампании, — неожиданно вычленил одно избранное место из ее выступления Владимир Путин, и тут, конечно, все проснулись, хотя президент вроде ограничился благодарностью всем за результаты этой кампании (выборы в региональные и муниципальные органы власти).

Но проснулись, потому что именно сейчас, в самом конце логично было бы что-то сказать про какие-нибудь назревшие кадровые изменения. Тем более что президент добавил, поглядев на Валентину Матвиенко:

— И одно маленькое практическое замечание, которое напрямую касается вас!

Впрочем, и продолжил после паузы: — ... Тех людей, которые вас делегировали в верхнюю палату парламента России. Это касается региональных бюджетов. Правительство... будет оказывать точечную, адресную поддержку тем регионам, которые в этом действительно будут нуждаться. Всем спасибо, все обошлось.

Роботы над ошибками

ЦИК по просьбе экспертов сократил использование САРТСНА на своем сайте

Итогом прошедшей в среду встречи председателя Центризбиркома (ЦИК) Эллы Памфиловой с экспертами стали решения о сокращении использования технологии защиты от атак роботов САРТСНА на сайте комиссии и о модернизации сайта ЦИКа в преддверии кампании по выборам в Госдуму 2021 года. При этом госпожа Памфилова извинилась перед теми, кому использование САРТСНА доставило неудобства. Кроме того, она объявила о возобновлении работы экспертного совета при ЦИКе, распущенного в конце февраля этого года за неэффективность.

Основной темой встречи Эллы Памфиловой с экспертами стала работа сайта Центризбиркома и, в частности, использование на нем технологии защиты от роботов САРТСНА. Речь идет о вкладке «Информация о выборах и референдумах», при переходе на которую пользователь оказывается на портале izbirkom.ru, где содержится данные из системы ГАС «Выборы» о проводимых в России избирательных кампаниях.

Напомним, впервые САРТСНА появилась на портале во время летнего общероссийского голосования по поправкам к Конституции, но тогда проверка была довольно редкой. Однако с 13 сентября портал начал требовать проверку при переходе на каждую страницу, что заметно осложнило и затормозило процесс получения информации о выборах.

Особенно это обстоятельство возмутило тех, кто занимается анализом электоральной статистики. Группа экспертов направила главе ЦИКа открытое письмо с требованием отменить САРТСНА, подкрепив эти подсчеты, согласно которым для анализа данных по всей России нужно вручную ввести цифровой код около 100 тыс. раз, потратив на это около 30 млн секунд, то есть почти год. Элла Памфилова тогда ответила, что защита была усилена из-за возросшей нагрузки на сайт, вызванной действиями скачивающих информацию программ-роботов, но пообещала разобраться в ситуации и пойти навстречу экспертам. В начале этой недели активисты «Голоса» запустили зеркало сайта izbirkom.ru, где все страницы с результатами выборов открылись без САРТСНА. Днем 22 сентября САРТСНА временно исчезла с сайта ЦИКа, но в течение часа появилась снова.

От участия во встрече с главой ЦИКа публично отказались несколько известных политологов, в том числе Александр Пожаров, Константин Калачев, Аббас Галлямов. А те, кто пришел, например, сопредседатель «Голоса» Григорий Мельников и политолог Екатерина Шульман, вновь раскритиковали чрезмерное использование САРТСНА.

После их выступлений Элла Памфилова передала слово главе Федерального центра информатизации при ЦИКе Михаилу Попову. Он напомнил, что сайт ЦИКа создан еще в 2010 году и на тот момент содержал порядка 430 млн страниц с информацией о выборах, сейчас же их 4 млрд. Кроме того, сайт регулярно пополняется новыми информационными сервисами. «За последние три года число посетителей портала выросло примерно в два раза», — сообщил господин Попов, добавив, что в дни голосования пиковая нагрузка возрастает более чем в 100 раз. При этом сайт регулярно сталкивается с хакерскими атаками: за год их активность увеличилась втрое, а продолжительность — в 4,5 раза (одна из атак

длилась более 50 часов). Михаил Попов также отметил, что большую нагрузку создают боты, причем 61% из них заходит на сайт из стран американского континента, 24% — из России, и еще 14% — из стран Юго-Восточной Азии и Евросоюза. Кроме того, по словам чиновника, сегодня ресурс сайта находится в «красной зоне», то есть на грани исчерпания, когда повышенная нагрузка может привести к обрушению системы. «А самый страшный сон у меня по жизни — если портал ЦИКа обрушится», — признался он. Одним из методов защиты и стало внедрение технологии САРТСНА.

Заместитель министра цифрового развития Олег Качанов, присоединившийся к встрече по видеосвязи, пришел к выводу, что для снижения нагрузки сервисы адресного информирования ЦИКа надо перенести на портал госуслуг, а сам движок портала ЦИКа — требует модернизации. Необходимость модернизации сайта признала и Элла Памфилова: «Навигация отвратительная, надо это менять. Сайт не отвечает удобству и простоте. Мы напрягаем все силы, чтобы к думской кампании использовать наш информационный сервис максимально прозрачным и динамичным». Хотя в ходе прошедших выборов сайт доказал свою надежность, эффективность и сохранность информации, так что «ни одна запятая не была убрана», подчеркнула глава ЦИКа.

Элла Памфилова также извинилась перед пользователями портала за неудобства от САРТСНА: «Я хочу принести извинения перед теми, кто хотел воспользоваться информацией, независимо — много это или мало, и они столкнулись (с проблемой САРТСНА. — „Ъ“). По ее словам, о проблеме в ЦИКе узнали от политика Евгения Минченко, так как в комиссии используют внутреннюю систему, не требующую никакой проверки. Госпожа Памфилова признала справедливыми «проклятия», посылавшиеся в ее адрес из-за усложнения работы сайта, и призвала Михаила Попова незамедлительно эту ситуацию разрешить, сократив введение тестов. САРТСНА на сайте останется, но будет использоваться только при открытии страницы избирательной кампании, а далее для пользования информацией проверка не требуется. Как убедился корреспондент „Ъ“, к концу встречи, длившейся более трех часов, это указание было выполнено.

Кроме того, на встрече госпожа Памфилова сообщила о возобновлении работы экспертного совета при ЦИКе. Напомним, 28 февраля она упразднила Научно-экспертный совет (НЭС) при ЦИКе (77 человек) и Экспертно-консультативную группу (четыре человека), пояснив, что формат, в котором работали эксперты, себя изжил. «Мы возобновили работу экспертного совета. Мы очень заинтересованы в диалоге сейчас. Тем более в преддверии избирательной кампании в Госдуму, которая будет, я так понимаю, в установленные сроки, то есть примерно через год», — подчеркнула госпожа Памфилова.

Политолог Екатерина Шульман, одна из немногих, кто досидел до конца встречи, сказала „Ъ“, что заметила «некоторую смену тона» в общении с экспертами: «Я не была членом НЭС, но я слышала, что тут было раньше: тон был совершенно другой. Это тот минимум, который я не могу не отметить». По мнению эксперта, восстановление совета «скорее хорошо, чем плохо», как и смягчение режима САРТСНА на сайте ЦИКа.

Елена Рожкова

Алексей Навальный больше не пациент

Оппозиционера выписали из больницы

Вчера, 23 сентября, врачи берлинской клиники «Шарите» выписали оппозиционного политика Алексея Навального после более чем месячного пребывания в стационаре. Состояние господина Навального медики считают удовлетворительным, сейчас он проходит курс физиотерапии, а после собирается вернуться в Россию. В то же время европейские политики требуют от России проведения расследования отравления Алексея Навального. Российские власти и правоохранительные органы по-прежнему ждут от ФРГ и Франции доказательств отравления оппозиционера.

Как следует из пресс-релиза больницы, на фоне улучшения состояния здоровья политика медики приняли решение о выписке. Врачи не исключают полного выздоровления, но об отдельных последствиях тяжелого отравления по-прежнему не берутся судить. Сам Алексей Навальный написал в Instagram, что после выписки планирует ежедневно посещать физиотерапевта и, возможно, будет обращаться в реабилитационный центр. «Планы пока простые: стоять на одной ноге, полностью вернуть контроль над пальцами, держать баланс», — сообщил он. Господин Навальный также собирается «больше читать, писать в соцсети и играть в видеоигры».

Напомним, Алексею Навальному стало плохо 20 августа в самолете во время перелета в Москву из Томска, где он вместе с командой занимался очередным расследованием. Самолет совершил экстренную посадку в Омске. Господин Навальный был доставлен в местную клинику в тяжелом состоянии и почти сразу впал в кому. Омские врачи заявили, что у Алексея Навального произошло нарушение обмена веществ. Спустя два дня оппозиционера увезли в берлинскую клинику «Шарите», где врачи диагностировали у него отравление веществом группы «Новичок». Исследования, проведенные в лабораториях в Германии, Франции и Швеции, подтвердили наличие в организме Алексея Навального следов яда из группы «Новичок». Яд также был найден в бутылке из-под воды, изъятый сотрудниками Алексея Навального из его гостиничного номера в Томске. Правительство ФРГ передало взятые у оппозиционера пробы Организации по запрещению химического оружия. В больнице господин Навальный пролежал 32 дня, 24 из них — в реанимации, в состоянии комы, из которого вышел 7 сентября.

В ответ на сообщения о выписке Алексея Навального пресс-секретарь президента России

Дмитрий Песков заявил, что оппозиционер может приехать в Россию, когда посчитает нужным. «Мы ждем ему скорейшего выздоровления», — сказал господин Песков.

В середине сентября пресс-секретарь Навального Кира Ярмыш заявила, что политик обязательно вернется в страну после завершения лечения и «других вариантов никогда не рассматривалось». Юрист Фонда борьбы с коррупцией (ФБК) Любовь Соболь подтвердила, что Алексей Навальный продолжит жить в России, потому что вести политическую деятельность вне страны трудно. Однако о точном времени возвращения в Россию ни сам Алексей Навальный, ни его соратники не сообщают.

МВД продолжает следственную проверку по факту произошедшего с Алексеем Навальным, несмотря на то что предельные сроки ее проведения (30 суток) прошли. В ведомстве „Ъ“ не прокомментировали создавшуюся правовую коллизию. Ранее МВД РФ сообщило, что на данный момент по инциденту с господином Навальным опрошено около 200 человек. Соратники оппозиционера тоже опрашивали, но вызывают на допросы снова. Глава ФБК Иван Жданов заявил, что ни один сотрудник ФБК больше не пойдет на допрос, потому их опрашивали для видимости. Господин Жданов считает, что, поскольку максимальный срок проверки истек, должно быть возбуждено уголовное дело либо последовать отказ в его возбуждении. По мнению господина Жданова, сроки проведения проверки продлили, чтобы не возвращать Алексею Навальному одежду, в которой он был госпитализирован в Омске, поскольку на ней могут быть следы яда.

В то же время страны Европейского союза продолжают требовать от России провести расследование отравления Алексея Навального. В ответ МИД требует предоставить российским правоохранительным органам доказательства отравления «Новичком», имеющиеся в распоряжении иностранных государств. В среду МИД направил ноту послу Германии с прежним требованием передать исчерпывающую информацию по ситуации с Алексеем Навальным. Ответа на запрос в России ожидают в положенный десятидневный срок. Ранее Генпрокуратура России направила запросы о правовой помощи по вопросу отравления Алексея Навального во Францию, Швецию и дважды в Германию, где изучали анализы господина Навального, но ответов пока не получила.

Кира Дюрягина

НОВОСТИ

Специнаугурация

С1

Выходившие из Дворца независимости люди неохотно общались с журналистами, которые пытались выяснить — когда же самим приглашенным стало известно об инаугурации. «Не было уж такой особой секретности. Все, кто должен был присутствовать, были осведомлены», — рассказал «Ъ» политолог Петр Петровский, не подтвердив и не опровергнув, что он присутствовал на церемонии. — Просто инаугурация проходила в обстановке обеспечения повышенной безопасности. Администрация президента качественно поработала с приглашенными». Всего было приглашено около 700 человек.

«Где ликующие граждане?»

«Сегодня мы стали свидетелями беспрецедентной ситуации. Уходящий президент, который утверждает, что набрал более 80% голосов на выборах, провел спецоперацию по своей самоинаугурации», — прокомментировал из Варшавы член президиума координационного совета оппозиции Павел Латушко. — Где ликующие граждане? Где дипломатический корпус? Честно говоря, это больше напоминает воровскую сходку для коронации очередного вора в законе».

О том, что Александра Лукашенко считает президентом лишь узкий круг приближенных, но никак не народ, заявила и неформальный лидер белорусской оппозиции Светлана Тихановская, соперничавшая с ним на выборах 9 августа. «Эта так называемая инаугурация, конечно, фарс. На самом деле сегодня Лукашенко просто ушел на пенсию», — считает она. — Это значит, что его приказы силовым структурам больше не ле-



Сама церемония инаугурации Александра Лукашенко ничем не отличалась от пяти предыдущих. Разница состояла в том, что о ней ничего не было объявлено ФОТО BELTA / HANDOUT VIA REUTERS

гитимны, а значит, не подлежат исполнению». После этого госпожа Тихановская напомнила о своих дипломатических успехах в Евросоюзе, которыми господин Лукашенко похвастаться не может (см. «Ъ» от 22 сентября): «Я встречалась с европейскими лидерами, министрами иностранных дел, выступила в Европарламенте и общалась с диаспорами. Страны Европы поддерживают бе-

лорусский народ в требовании остановить насилие, освободить политических заключенных и провести новые — честные и прозрачные — выборы. Они готовы оказать реальную помощь — существуют серьезные инвестиционные пакеты, которые предусмотрены для Беларуси после победы демократии».

Западные политики были солидарны со Светланой Тихановской

в этой оценке. «Президент, избранный на недемократических выборах, не может считаться законно исполняющим обязанности независимо от того, является ли присяга тайной или официальной», — сказали в МИД Польши. Кроме того, о непризнании Александра Лукашенко президентом заявили дипломатические ведомства Германии, Словакии, Литвы и Эстонии. Впрочем,

премьер Литвы Саулус Сквернялис уточнил, что о разрыве отношений с Минском речь не идет.

В Кремле же к инаугурации Александра Лукашенко отнеслись максимально сдержанно. «Я предпочту никак не комментировать, ибо это абсолютно суверенное внутреннее решение белорусского руководства, и если такое решение руководством принято, значит, так посчитали целесообразным», — сказал журналистам пресс-секретарь президента России Дмитрий Песков. Напомним, что российский лидер Владимир Путин был в числе тех, кто после выборов 9 августа поздравил — причем неоднократно и в разных форматах — Александра Лукашенко с переизбранием.

Сокращенный рабочий день

Проведя тайную инаугурацию, Александр Лукашенко отдельно позаботился о том, чтобы присягу ему как можно скорее принесли белорусские военнослужащие. О том, что это произошло, агентство БЕЛТА сообщило менее чем через час после инаугурации, отметив: принявшие участие в церемонии представители различных родов войск поклялись, что «всегда готовы надежно защитить суверенитет и территориальную целостность Родины».

Гражданских госслужащих, в свою очередь, вчера отпустили с работы на час раньше, объяснив это «мерами безопасности». Об этом сообщили собеседники агентства «РИА Новости». Что же касается оппозиционно настроенных белорусов, то они постарались сами сократить себе рабочий день — чтобы выйти на акции протеста. «Какая физра, когда в стра-

не происходят такие события», — процитировал портал Tut.by одного из студентов Белорусского государственного университета информатики и радиоэлектроники (БГУИР).

К вечеру протестующие стали привычно выполнять указания авторов Telegram-канала Nexta — главного медиа белорусского протеста. Предложенный план мало чем отличался от плана традиционных воскресных акций: людей призывали собираться в небольшие группы и двигаться к стеле «Минск — город-герой» на проспекте Победителей. Судя по кадрам оппозиционного телеканала «Белсат», групп людей, в каждой из которых было по несколько сотен человек, было достаточно много. Силовики старались задерживать их еще на подходе к точке сбора, обливая из водометов как обычной, так и странно выглядящей коричневой водой. Как предположил телеведущий, это необходимо для того, чтобы затем силовики могли опознать участников акций. Агентство «Интерфакс» со ссылкой на очевидцев сообщило, что от использования водометов как минимум два человека получили ранения.

Выходили на акции и жители других городов — Жодино, Витебска, Могилева, Солигорска. На видеоролике из Солигорска слышно, что люди скандируют ранее не использовавшийся лозунг: «Крыса». Впрочем, в ход шли и прежние кричалки: «Ходи и «Пошел ты вон и твой ОМОН».

На воскресенье уже запланированы новые акции протеста по всей Белоруссии. Речь идет об уже ставших традиционными шествиях и манифестациях. Но в этот раз они грозят быть особенно массовыми.

Кирилл Кривошеев

Генералы МВД уступили место бизнесмену

Начали слушать дело девелопера, из-за которого арестовали высокопоставленных полицейских

Как стало известно, «Ъ», в Москве начался процесс по делу девелопера Альберта Худояна. Следствие считает его организатором хищения недвижимости на Ленинградском проспекте Москвы на общую сумму 2,2 млрд руб. Дело предпринимателя положительно начало скандальному расследованию в отношении бывших генералов следственного департамента (СД) МВД, по версии СКР, двое заместителей начальника СД попытались развалить дело господина Худояна, рассчитывая на вознаграждение с его стороны.

Коптевский райсуд столицы начал рассмотрение по существу скандального уголовного дела владельца Optima Development и гендиректора ООО «Авиасити» очень оперативно: материалы поступили в райсуд днем 31 августа, а уже несколько

дней спустя представители прокуратуры зачитали обвинение. Его фабула не изменилась. Альберту Худояну и его поделщику Сергею Коноплеву инкриминируется мошенничество в особо крупном размере (ч. 4 ст. 159 УК РФ). При этом первый считается следствием организатором преступления, а второй — его исполнителем. Согласно материалам дела, в 2015 году офшорная компания Mansfield Executive Ltd выкупила 50% долей «Авиасити», принадлежавшего господину Худояну, став полноправным партнером последнего по строительству элитного жилого комплекса общей площадью почти 400 тыс. кв. м на Ленинградском проспекте столицы. Совладельцем фирмы-покупателя был Эльдар Саймиев, бывший на тот момент депутатом Госдумы от «Справедливой России». При этом строительство на момент

сделки лишь планировалось, а продавец владел земельными участками, на которых предполагалось возвести высотные башни. Однако год спустя господин Худоян, по версии следствия, при содействии гендиректора «Авиасити» Сергея Коноплева с помощью «совершения притворных сделок» якобы похитил у своих партнеров принадлежащие им участки, передав их третьим лицам. Для этого у «Авиасити» была создана искусственная задолженность, в рамках погашения которой и передавалась земля. В результате махинаций, следует из материалов дела, Mansfield Executive Ltd был причинен материальный ущерб на сумму 2,2 млрд руб. Компания была признана потерпевшей по уголовному делу.

На первом заседании рассмотрения уголовного дела по существу никто из подсудимых вину не при-

знал, сообщила «Ъ» адвокат господин Худояна Светлана Мальцева. Теперь суд заслушает полтора десятка свидетелей. Первым планируется допросить потерпевшего — предпринимателя Сергея Говядина. Как ранее рассказывал «Ъ», этот бизнесмен является не только ключевым свидетелем обвинения по делу господина Худояна, но и инициатором другого, гораздо более громкого расследования. Именно после его заявления в 2019 году в правоохранительные органы под арест попали заместители руководителя СД МВД РФ генерал-майоры юстиции Александр Бирюков и Александр Краковский, а также их подчиненный, старший следователь по особо важным делам Александр Брянецев. Им теперь вменяют злоупотребление должностными полномочиями, повлекшее тяжкие последствия (ч. 3 ст. 285 УК РФ). По версии

Следственного комитета России, генералы и их подчиненный якобы намеревались похоронить дело Худояна. Для этого они, считает следствие, организовали передачу дела из московского полицейского следствия в СД, а следователь Брянцев добился перевода бизнесмена из СИЗО под домашний арест, а также снятия ареста с земельных участков, фигурировавших в деле о мошенничестве. За развал дела, считает СКР, полицейские впоследствии рассчитывали получить от господина Худояна вознаграждение. Отметим, что в ходе обысков, проведенных в рамках дела, никаких кризисных денег не было обнаружено. Кроме того, никаких свидетельств какого-либо сговора господина Худояна с генералами СД следствие также не установило. Напомним, в защиту генералов и господина Брянцева выступили более трид-

цати сотрудников СД, которые посчитали уголовное дело в отношении их надуманным.

Тем временем защита господина Худояна считает все предъявленные ему обвинения недоказанными. При этом она ссылается на результаты аудита, проведенного специалистами PricewaterhouseCoopers. Как ранее сообщал «Ъ», согласно мнению проверяющих, фирма, которая проходит по делу потерпевшей, так и не оплатила 50% долей «Авиасити», несмотря на их символическую стоимость в €500, и не инвестировала требуемые \$50 млн в строительство жилого комплекса. Эти обстоятельства, считает защита, ставят под сомнение законность получения ее статуса в деле и отменяют обвинение господина Худояна в совершении преступления, которое ему предъявлено.

Владислав Трифонов

Вирус волнуется два

COVID-19 продолжает распространяться по миру

По Европе и всему миру распространяется вторая волна коронавируса: Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ) отчиталась о новом недельном рекорде по заражениям. «Ъ» изучал ситуацию и пытался понять, что ждет заблуждающую планету.

«Наибольшее число зафиксированных случаев заражения за неделю с начала эпидемии» — за этой су-

хой констатацией Всемирной организации здравоохранения скрываются вполне конкретные цифры: почти 2 млн новых выявленных случаев инфицирования SARS CoV-2 за неделю.

Число заражений растет почти везде: в Европе — на 11%, в США — на 12%. Лишь Африка в повнедельной статистике демонстрирует положительную динамику: число новых

случаев там снизилось на 12%. За минувшую неделю в мире упало и число смертей: их на 10% меньше, чем неделей ранее, — за семь дней умерло 37,7 тыс. человек. Падение смертности обеспечили Африка и американский континент, причем не «лидер» по заболеваемости вроде США и Бразилии, где умерло более 5 тыс. человек, а страны «второго эшелона» вроде Колумбии и Эквадора.

Тревожная ситуация складывается в Европе. В частности, по данным Европейского центра по борьбе и контролю за заболеваниями, в Испании число зараженных на 100 тыс. человек достигает 300 — это рекорд для всего континента. На втором месте Чехия, далее следуют Франция, Люксембург, Мальта, Бельгия, Венгрия и Австрия. Проблемная ситуация также наблюдается в Албании, Болгарии, Италии, Польше, Нидерландах, Черногории и Северной Македонии.

Накануне новые меры по борьбе с вирусом были объявлены в Великобритании: премьер-министр Борис Джонсон среди прочего анонсировал ограничения в работе баров и ресторанов, повышение штрафов за нарушение масок, сокращение числа общественных мероприятий. К дополнительным ограничениям готовятся и в других странах. В частности, в Чехии из-за достижения показателя в 50 тыс. заболевших ушел в отставку министр здравоохранения, анонсировав возможность введения в стране режима ЧС. Во Франции наболее «зараженные» города вводят карантин: в Ницце, Бордо и Марселе, например, запрещены собрания численностью более десяти человек.

Региональный директор по чрезвычайным ситуациям в европейском регионе ВОЗ Дорит Ницан заявила, что ситуация должна стать «тревожным звонком» для континента. По ее словам, сейчас число зараженных за неделю выше, нежели на предыдущем пике эпидемии в марте.

В США общее число зараженных перевалило за 200 тыс.: об идущих вверх показателях по заболеваниям сообщают 20 штатов. По прогнозу Вашингтонского университета, за грядущие

три месяца около 150 тыс. человек могут погибнуть из-за COVID-19.

«Мы подходим к осени и зиме: это значит, что мероприятий внутри помещений будет больше, чем снаружи. Учитывая это, я хотел бы, чтобы ежедневное число заражений резко шло вниз, а не застревало в диапазоне от 30 тыс. до 40 тыс. человек каждый день», — сказал главный инфекционист США Энтони Фаучи. Об опасности второй волны открыто говорят и власти канадской провинции Квебек. Опасения в связи с возмозможной нехваткой коек высказывали и в Индии, и в Израиле, и в Уганде.

Как рассказала в интервью ABC News пресс-секретарь ВОЗ Маргарет Харрис, причина такой удручающей мировой статистики в том, что многие люди расслабились и сочли угрозу несуществующей. «Мысль, что летом все будет проще, не помогла, хотя люди поверили. Это все от сравнения коронавируса с гриппом — а грипп это преимущественно вирус холодного времени года. Но в любом случае вирус летом куда не уходил, а люди стали вести себя так, будто он исчез: именно потому цифры неуклонно росли с середины июня», — сказала она.

По словам госпожи Харрис, свою роль сыграла и мобилизация во время первых заражений, которую она сравнила с военной — когда люди по всему миру поняли, что победить угрозу можно только сообща. «Были и некий обратный эффект: теперь люди думают, мол, «отлично, пришло мирное время, мы свободны, все закончилось», — пояснила она.

Как отметила пресс-секретарь, эта логика неверна, вирус останется с человечеством на долгие годы и даже появление вакцины полностью си-

туацию не исправит. «Очень немногие болезни были полностью побеждены с помощью вакцин. Если вакцина должной эффективности и безопасности появится, темп передачи вируса упадет, станет более контролируемым. Но одна вакцина ничего не решит», — резюмировала эксперт, подчеркнув, что, несмотря на значительно более эффективное лечение COVID-19, крайне важно продолжать носить маски.

Накрывающая мир вторая волна, которую эксперты призывают считать продолжением все той же первой волны, поскольку вирус никуда не уходил, уже заслужила сравнение со второй волной испанки, которая была заразнее и смертоноснее первой. Эпидемия тогда длилась с января 1918-го по 1920 год. Директор Европейского регионального бюро ВОЗ Ханс К्लюге предупредил: «В октябре-ноябре будет больше смертей. Я понимаю, что страны эти плохие новости слышать не хотят».

Тем не менее автор книги «Великая инфлюэнца» Джон Барри в разговоре с телеканалом France 24 пояснил, что смертоносность второй волны испанки была вызвана мутацией вируса, а SARS CoV-2 гораздо более стабилен. Его выводы подтвердила профессор микробиологии и иммунологии Джорджтаунского университета Эрин Соррелл. «Повышенная летальность, предположительно, отчасти была вызвана мутациями вируса после первой волны. Вирус инфлюэнцы подвержен точечным мутациям, называемым «антигенный дрейф», которые позволяют ему обходить выработанный предыдущими инфекциями иммунитет», — сказала она France 24.

Алексей Наумов

24.09

онлайн-конференция Коммерсантъ

COVID-19 как драйвер экономики замкнутого цикла

kommersant.ru/conference

CLIMATE WEEK NYC

Климатическая неделя в Нью-Йорке

РОССИЙСКОЕ ПАРТНЕРСТВО ЗА СОХРАНЕНИЕ КЛИМАТА



Et+ GROUP

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ

+ индикаторы

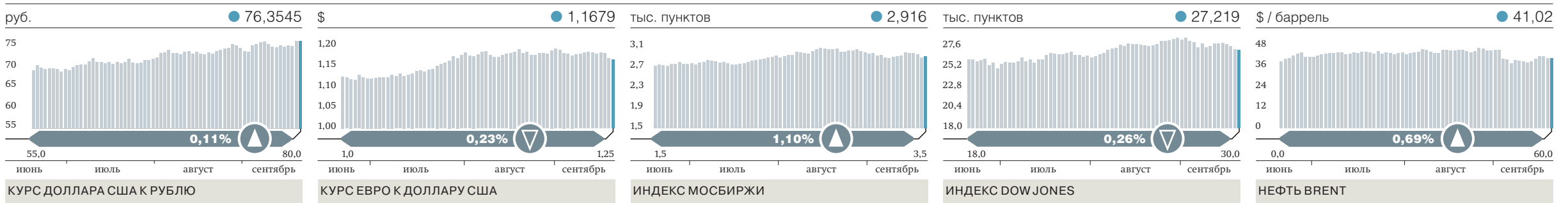
Официальные курсы ЦБ России на 24.09.20

Австралийский доллар	54,3110	Доллар США	76,3545	Канадский доллар	57,2630	Сингапурский доллар	55,8514	Швейцарский франк	82,9219
Английский фунт	96,8022	Евро	89,2508	Китайский юань*	11,2423	Новая турецкая лира	99,4134	Японская иена**	72,6805
Белорусский рубль	13,9539	Индийская рупия**	10,3792	Норвежская крона*	81,2913	Украинская гривна*	27,0852	*За 10 **За 100	
Датская крона*	11,9873	Казахский тенге**	17,9472	СДР	107,8026	Шведская крона*	85,4201	По данным агентства Reuters.	

Индексы ведущих фондовых бирж на 23.09.20 (пунктов)

Nikkei 225	23346,49 (-13,81)	DAX 30*	12642,97 (+48,58)
FTSE 100	5899,26 (+69,8)	DJIA*	27213,19 (-74,99)
		NASDAQ Composite*	10853,021 (-110,616)

* На 19:50. По данным агентства Reuters.



На последнем издании Книжная отрасль просит расширить пакет антикризисных мер

Участники книжного рынка просят правительство распространить господдержку отраслей, наиболее пострадавших от пандемии, на издательство и типографию, которые не получили льгот из-за несоответствия кодов ОКВЭД. Меры поддержки готовились на бегу и не учли всей специфики рынка, уверены книжники. По их словам, у большинства издательств в стране основной код не подходит для получения помощи.

Президент Российского книжного союза (РКС) Сергей Степашин в письме премьеру Михаилу Мишустину от 14 сентября (копия есть у «Ъ») попросил о дополнительных мерах поддержки издателей книг. В РКС подтвердили подлинность письма, в пресс-службе правительства сообщили, что оно получено и «направлено для проработки» в Минцифры, Минэкономки, Минкульт и Роспечать.

Союз просит дополнить перечень отраслей, наиболее пострадавших от пандемии, кодами ОКВЭД «Издательская деятельность» и «Деятельность полиграфическая и предоставление услуг в этой области», а также напоминает о мерах, о которых рынок просил правительство ранее, включая снижение НДС для электронных книг с 20% до 10%. По итогам 2020 года РКС прогнозирует снижение выпуска печатной продукции на 20%, а объема книжного рынка — на 15%. Дополнительная поддержка ускорит восстановленные индустрии, указано в письме.

Как сообщал «Ъ» 30 мая, в перечень пострадавших отраслей вошло ограниченное количество кодов ОКВЭД. Из-за этого часть издательств и типографий остались без поддержки в виде отсрочки по уплате налогов и аренды, беспроцентных кредитов на выплату зарплат и др.

Отсутствие в перечне пострадавших отраслей кода «Издательская деятельность»



кажется техническим недоразумением, говорит гендиректор издательства «Альпина нон-фикшн» Павел Подкозов. «Мы не получили ни субсидию на поддержание численного состава компании, ни отсрочку по налогам и взносам. Добились только банковского целевого кредита, который при соблюдении нескольких условий может быть невозвратным. Перегистрация ОКВЭД

не помогла, так как он был другим на момент принятия решения о дотациях и льготах», — рассказал он.

Почти у всех издательств в стране основной код не подходит для получения помощи, сетует исполнительный директор ИД «Питер» Анна Титова. «Мы на 90% занимаемся изданием книг и журналов, но ОКВЭД у нас «Рекламные агентства», —

говорит главный редактор пермского издательства «Стиль-МГ» Олег Андрияшкин. Ставропольская «Губерния», по словам ее гендиректора Натальи Емцовой, тоже не получила господдержки из-за несоответствия ОКВЭД; некоторые издательства в крае в схожей ситуации уже закрылись, а количество печатной продукции сократилось в шесть раз.

«Все документы и пакеты поддержки бизнеса готовились на бегу, поэтому государство не предусмотрело специфику отрасли», — полагает коммерческий директор петербургской типографии «Девиз» Илья Имамназаров.

Между тем компании, которые прошли по первоначальному критерию господдержки, жалуются на трудности с получением льгот из-за сложного процесса оформления документов — о подобных проблемах говорят директор ИД «Удмуртия» Юрий Кузнецов и директор издательства АМБ Владимир Лобок.

Льготы — это хорошо, но разовая помощь «принципиально не спасет отрасль», убежден гендиректор «Парето-Принт» Павел Арсеньев. Индустрии предстоит затяжной кризис, связанный с падением доходов россиян, он обострил необходимость систематической поддержки — снижения НДС для печатных книг, которые составляют большую часть рынка, с 10% до 0% по всей цепочке производства, как это сделано в европейских странах, считает он.

Для типографий же, по мнению коммерческого директора петербургской «Премиум-Пресс» Владимира Гаврилова, наиболее актуально субсидирование курсовой разницы, так как из-за обесценивания рубля стоимость материалов и комплектующих для оборудования выросла на 30–40%.

Валерия Лебедева;
корреспондентская сеть

правила игры



с долгосрочными накоплениями оценивает корреспондент отдела финансов

Илья Усов

Если москвичей «испортил квартирный вопрос», то некредитные финансовые организации (НФО) испортил пенсионный вопрос. Точнее, вопрос пенсионных денег. Такое впечатление возникает, когда наблюдаешь за дискуссиями о «долгосрочных накоплениях» граждан.

Не так давно бурно обсуждались индивидуальный пенсионный капитал и гарантированный пенсионный продукт. К ним по умолчанию хотели допустить НПФ, однако такими услугами хотели заниматься и страховые компании. Сейчас в гонку за пенсионными деньгами активно включились управляющие компании. За последние два месяца пенсионный вопрос с заинтересованными организациями и представителями Банка России обсуждался пять раз — в формате встреч в ЦБ и на специализированных конференциях. Управляющие компании лоббировали

Управляющие стараются не называть ИИС-3 пенсионным продуктом, опасаясь регуляторных ограничений доверительного управления

ли концепцию индивидуального инвестиционного счета (ИИС) третьего типа, развивая успех первых двух типов ИИС, число которых приближается к 3 млн.

Впрочем, управляющие стараются не называть ИИС-3 пенсионным продуктом, опасаясь, вероятно, регуляторных ограничений при организации доверительного управления этими средствами. Ведь тогда по аналогии с НПФ придется следовать жесткой инвестиционной декларации и нести фидуциарную ответственность. Однако это не мешает компаниям требовать поправки в виде отдельного инвестиционного вычета при внесении средств и освобождения от налогообложения при получении вылат.

НПФ, оставив надежду на обязательные формы пенсионных накоплений, настроены на льготы со стороны государства в отношении добровольных программ (НПО) и также просит о специальных налоговых вычетах, освобождении от НДФЛ при выплатах, сформированных за счет третьих лиц. «Все остальное мы сделаем сами», — оптимистично написал в Facebook топ-менеджер одного из крупнейших НПФ.

Интерес НФО к «долгосрочным накоплениям» понятен. Ничего так не обеспечит им устойчивую клиентскую базу и стабильный денежный поток, особенно если еще получить соответствующее вознаграждение. При этом УК допускают возможность «ограничения размера вознаграждения и регулирования расходов». НПФ же просто хотят переключиться на НПО практику вознаграждения от стоимости активов и иметь возможность получать плату с взносов клиентов.

Но, похоже, помимо своих интересов, никто из них не преследует интересы клиентов. За отказом называть ИИС-3 пенсионным продуктом, например, явно кроется банальное нежелание гарантировать сохранность денег, встроено в нынешнее НПО. А за требованием увеличения вознаграждения и взимания платы с взносов — снижение доходности инвестиций, и без того не радующих в последние годы. «Любят деньги, но ведь это всегда было», — говорят на рынке. Действительно, ничего нового.

Соса-Кола подаст кофе в розницу

Компания выходит в новый сегмент в РФ

Крупный производитель безалкогольных напитков Соса-Кола начинает новый бизнес в России — продажу зернового и молотого кофе. Потребление этой продукции растет, но конкурировать с существующими игроками Соса-Кола будет сложно, прежде всего из-за дорогого импорта.

О том, что Соса-Кола запускает продажу в России зернового и молотого кофе под брендом Costa Coffee, «Ъ» рассказал представитель компании. Рекомендованная регулярная полочная цена с НДС за упаковку в 200 г — 399 руб. В дальнейшем компания рассматривает возможность дистрибуции кофе в капсулах и для профессионального использования.

По собственным прогнозам, на рынках присутствия Соса-Кола категория кофе будет расти на 4% в год. Соса-Кола в России выпускает напитки под брендами Соса-Кола, Соса-Кола Zero, Fanta, Sprite, Schweppes, «Добрый», Rich,

«Моя семья» и пр. В Metro и «Ленте» от комментариев отказались. В X5 Retail Group («Пятерочка», «Перекресток», «Карусель», «Магните») и Auchan на вопросы «Ъ» не ответили.

Потребление зернового и молотого кофе в России растет. По данным Nielsen, в крупнейших розничных сетях РФ с августа 2019 года по июль 2020 года продажи категории выросли на 16,1% в денежном выражении и на 12,8% в натуральном. В Euromonitor International оценивают объем российского рынка кофе в 140,13 тыс. тонн, а оборот — в 224,7 млрд руб. на 2020 год. Крупнейший игрок — Nestle (марка Nescafe) с долей 19,4% российского рынка кофе в 2019 году. В компании от комментариев отказались.

По словам гендиректора Соса-Кола НВС в России Александра Ружевица, компания внимательно анализирует рынок в России: «Большинство чашек кофе употребляется именно дома, это самый большой сегмент, поэтому мы начали с горячих напит-

ков, а также сегмента самообслуживания в канале HoReCa. Мы также рассматриваем возможности и в других кофейных сегментах», — заявил он.

Собеседник «Ъ» в крупном производителе продуктов питания отмечает, что Соса-Кола может стремиться выйти в выгодный сегмент — рентабельность в продажах кофе выше, чем в безалкогольных напитках. Кроме того, потребление кофе в РФ увеличивается, хотя ранее страна считалась «чайной», рассуждает он.

Гендиректор и совладелец Famous Amazing Brands (марки Vanilla Flight и Anarchy) Антон Стельмаков добавляет, что кофе в рознице хорошо продается при условии обжарки и продвижения продукции: «И то и другое Соса-Кола делать может». По словам господина Ружевица, запуск продаж зернового и молотого кофе — один из первых ключевых этапов в реализации стратегии компании по развитию сегмента кофе и кофейных напитков.

Рыбаки зальют горе метанолом

У химического комплекса в Усть-Луге появились новые инвесторы

Как стало известно «Ъ», в проект метанолового комплекса в Усть-Луге Виталия Южилина вошли совладельцы Северо-Западного рыбопромышленного консорциума (СЗРК) Геннадий Миргородский и Дмитрий Озерский. Инвесторы объясняют диверсификацию «удручающей ситуацией» в профильном бизнесе. Однако новый актив также рискует их разочаровать: эксперты предупреждают, что цены на метанол, рухнувшие в прошлом году на треть, могут не восстановиться в ближайшие годы.

В проекте строительства комплекса по производству метанола в Усть-Луге Ленинградской области 17 сентября появились два новых собственника, следует из данных ЕР-РЮЛ. Если ранее ООО «УК „Русхим“», которому принадлежит 99% инвестора проекта, ООО «Русхимком» (РХК), полностью контролировал экс-депутат Госдумы Виталий Южилин, то теперь его доля снизилась до 50%, а по 25% перешло к Геннадрию Миргородскому и ООО «Столичная трастовая компания», принадлежащему Дмитрию Озерскому.

● Строительство метанолового комплекса рядом с Усть-Лугой анонсировали в 2019 году. В него должен войти завод мощностью 1,7 млн

тонн в год, метанолопровод и отгрузочный терминал. По информации на сайте РХК, построить комплекс планировали к 2023 году, но вчера «Ъ» в компании сообщили, что ввод в эксплуатацию намечен на 2025 год. Влажность оцениваются в €1 млрд. В результате ввода комплекса, говорят в РХК, объемы экспорта метанола в РФ увеличатся вдвое.

Петербургские бизнесмены Геннадий Миргородский и Дмитрий Озерский — совладельцы Северо-Западного рыбопромышленного консорциума (СЗРК), занимающегося добычей и переработкой крабов и рыбы. СЗРК переключился на рыболовную промышленность отрасли прошла реформа распределения квот на вылов краба, главным выгодоприобретателем которой источник «Ъ» называют Русскую рыбопромышленную компанию (РРПК) Глеба Франка. В августе РРПК предложила правительству расширить механизм инвестквот и провести новые аукционы на самые прибыльные биоресурсы, что также может изменить положение участников на рынке.

Господин Озерский от комментариев отказался. Геннадий Миргородский сообщил «Ъ», что решение о диверсификации вложенный принято на фоне изменений в рыбопромышленной отрасли: «В нашем профильном

бизнесе происходит очевидные тенденции: отрасль фактически разрушается. Мы бы, может, и наращивали объемы, но, к сожалению, то, что происходит на рынке последние три года, — вне нашего понимания. В отрасль вошла группа Глеба Франка, и вся государственная машина работает в интересах одной компании. Я давно знаю Виталия (Южилина, — «Ъ»), это мой приятель, он мне по-человечески понятен, и я ему доверяю. Он пригласил меня вложить средства. На следующих этапах, чтобы получить финансирование, вероятно, нужно привлечь других партнеров. Бизнесмен не раскрыл цену пакета и объем потенциальных инвестиций. «Потребление метанола в мире растет, верить в экспорт можно, а остальное — это наши коммерческие риски», — добавил он.

По словам главы «Петромаркета» Ивана Хомутова, учитывая, что в 2019 году мировой спрос на метанол составил 82 млн тонн (на 3 млн тонн больше, чем годом ранее), продать 1,8 млн тонн будет не слишком сложно. «Вопрос лишь в цене, — уточнил эксперт. — Но это серьезный вопрос с учетом того, что проект запланирован до 2019 года, когда на мировом рынке держались высокие цены на метанол. Едва ли есть надежда, что

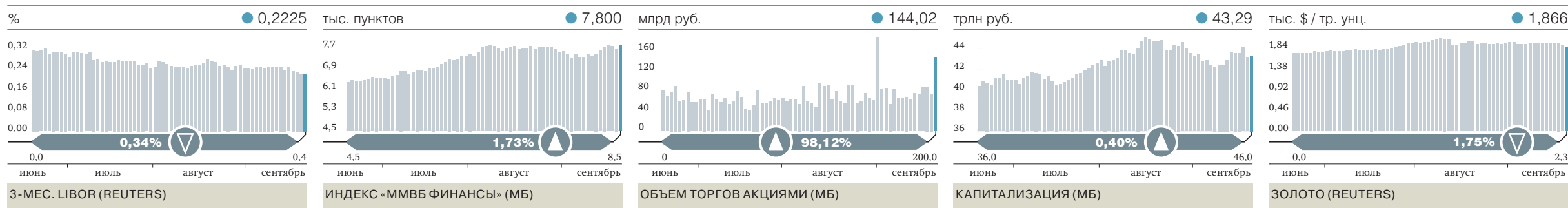
РХК сможет продать произведенную продукцию на экспорт по ценам 2017–2018 годов».

Цена на метанол упала почти на 35%: в 2018 году средняя стоимость на спотовом рынке Европы составляла \$397 за тонну, в 2019 году — \$263 за тонну, говорит господин Хомутов. Уже в 2018 году рост мировых мощностей опережал рост спроса на продукт, отмечает он, и высока вероятность, что низкие цены на метанол сохранятся до 2023 года, что может серьезно навредить окупаемости инвестиций в комплекс в Усть-Луге.

Но в РХК говорят, что норма окупаемости остается привлекательной даже при низких ценах на метанол, добавляя, что проведенные переговоры с международными трейдерами и крупными потребителями подтверждают их готовность приобретать у компании 100% продукции по долгосрочным контрактам. Источник «Ъ» в отрасли также отмечает, что основная затратная часть в производстве метанола — газ, мировые цены на который резко упали.

Яна Войцеховская,
Константин Куркин,
Санкт-Петербург;
Дмитрий Козлов,
Анатолий Костырев

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



НОВАТЭК сплавил баржи государству

Финансировать их строительство по лизинговой схеме будет ГТЛК

По данным „Ъ“, получателем кредита Газпромбанка в \$522 млн на строительство двух СПГ-барж для перегрузочных комплексов НОВАТЭКа в Мурманске и на Камчатке стала Государственная транспортная лизинговая компания (ГТЛК). У ГТЛК уже заключен контракт на строительство барж с корейской Daewoo Shipbuilding & Marine Engineering стоимостью \$748,2 млн, и после получения барж компания передаст СПГ-хранилища в лизинг подконтрольной НОВАТЭКу «Арктической перевалке». Такая схема управления позволит акционерам проекта не брать на баланс долг за строительство танкеров.

Газпромбанк предоставит кредит в размере \$522 млн (или \$610 млн) на строительство двух плавучих хранилищ сжиженного природного газа для проектов НОВАТЭКа в Мурманске и на Камчатке Государственной транспортной лизинговой компании, сообщили „Ъ“ источники, знакомые с ситуацией. 22 сентября Газпромбанк сообщил, что даст кредит сроком на 16 лет с условием по следующей сдаче барж в лизинг. Ни получатель кредита, ни лизингополучатель в сообщении не раскрывались, дополнительно в банке и НОВАТЭКе этого не уточнили.

В июне 2020 года южнокорейская верфь Daewoo Shipbuilding & Marine Engineering сообщила, что получила заказ на строительство двух барж для проекта НОВАТЭКа стоимостью \$748,2 млн. У верфи заключен опцион еще на два таких хранилища. Объем одной баржи — 380 тыс. кубометров СПГ. Верфь также будет отвечать за доставку СПГ-барж в Петропавловск-Камчатский и Мурманск. Поставка плавучих хранилищ синхронизирована с запуском терминалов в конце 2022 года.

ЦИТАТА



На большие формы мы смотрим. Газовозы для НОВАТЭКа (проект «Арктик СПГ-2») интересно было бы профинансировать. Возможно, купим какие-то из действующих 15 газовозов, построенных для «Ямал СПГ»
— Сергей Храмагин, тогда глава ГТЛК, в интервью «Ведомостям» 27 августа 2019 года

Судостроительный контракт был подписан с ГТЛК, и компания уже выплатила по нему первый аванс. После завершения строительства баржи перейдут в собственность ГТЛК, и она передаст их в лизинг ООО «Арктическая перевалка» — дочерней компании НОВАТЭКа, которая будет отвечать за перевалку СПГ «борт в борт» в Мурманске и на Камчатке.

Аналогичная схема, позволяющая не консолидировать долг на ба-

лансе акционеров проекта, применяется для другого проекта НОВАТЭКа — «Арктик СПГ-2». Там заказчиком и лизингодателем 14 газовозов ледового класса стоимостью \$4,5 млрд выступает ВЭБ.РФ, совместная компания НОВАТЭКа и «Совкомфлота» берет их в лизинг, а НОВАТЭК подписывает с ней долгосрочные тайм-чартерные контракты. Среди причин, по которым НОВАТЭКу может быть выгодно не прямое владение СПГ-хранилищами, а лизинговая схема, Дмитрий Маринченко из Fitch выделяет выгодную процентную ставку (по сути, объект находится в залоге), а также большую операционную гибкость. В ГТЛК, Газпромбанке и НОВАТЭКе „Ъ“ не ответили.

Стационарная перевалка в Мурманске и на Камчатке необходима НОВАТЭКу для того, чтобы оптимизировать использование специально построенных для СПГ-проектов на Ямале танкеров усиленного ледового класса Arc7, способных самостоятельно ходить во льдах. В районе Мурманска и Петропавловска Камчатского море уже свободно ото льда, и дальше газ в Европу и Азию смогут везти обычные СПГ-танкеры. Строительство СПГ-терминалов обойдется в 150 млрд руб. (с учетом днууглубления и береговой инфраструктуры).

Пока непонятно, станет ли «Арктическая перевалка» самостоятельно управлять хабом или наймет кого-то в качестве оператора. Сообщается, что в этой роли может выступить японская MOL, отмечает один из собеседников „Ъ“, но также может рассматриваться и «Совкомфлот».

Татьяна Дятел

Век крипто не видать



По словам сооснователя Exante Анатолия Князева, столь суровая ответственность представляется непропорциональной сумме нарушений. «Очень вероятно, что законодатель до сих пор не может определиться, где поставить запятую во фразе „легализовать нельзя запретить“, — считает он. Причем документ в этой части явно составлялся наспех, поскольку из текста следует введение уголовной ответственности юридических лиц, которой, по словам гендиректора Moscow Digital School Дмитрия Захарова, в российской правовой системе просто нет.

Между тем уголовная часть довольно обширна. В частности, она оговаривает признание использования криптовалюты при соверше-

нии преступлений отягчающим обстоятельством. Дмитрий Захаров считает это необоснованным: в России, например, не встречается среди отягчающих или смягчающих обстоятельств использование наличных денежных средств. Роман Янковский отмечает странность самой формулировки — «с использованием» криптовалюты. «В буквальном понимании его можно считать, купив запрещенные объекты, поскольку там само приобретение выступает в качестве преступного деяния», — пояснил он.

Судя по предыдущим письмам финансовых ведомств, выступить за смягчение законопроекта могут Миноэкономики (см. „Ъ“ от 10 июня, но ему Минфин новые законопроекты не отправил и на совещание не пригласил), Минюст („Ъ“ ознако-

мился с отзывом тогда еще замминистра юстиции Дениса Новака в июне) и Минцифры (по информации источника „Ъ“).

В Минфине подчеркивают, что окончательных решений по регулированию цифровых валют до сих пор нет в принципе: мировая практика и рекомендации ФАТФ предлагают два варианта — контролируемый оборот или полный запрет, и обсуждаются оба. В ЦБ и ФНС не ответили на запрос „Ъ“. В Росфинмониторинге часть пакета поправок, которая касается сферы ответственности ведомства, поддерживают. В Минцифры обещают сформировать позицию к совещанию в Минфине. В Минюсте лишь подтвердили, что предложенные законопроекты находятся на рассмотрении.

Полина Смородская

Связанные одной сетью

МТС-банк расширит обслуживание и МТС, и МСП

МТС-банк собирается более чем втрое увеличить количество POS-терминалов для расширения эквайрингового бизнеса в 2021–2022 годах. Поддержку проекту окажет развитие бизнеса с материнской компанией МТС, часть терминалов которой до сих пор обслуживает Сбербанк. Потенциально подобное расширение сети должно заметно увеличить выручку банка. Но конкуренция на рынке сильная, крупные компании уже разобраны банками, а разброс прибыльности в сегменте малых и средних предприятий (МСП) очень большой, отмечают эксперты.

МТС-банк собирается значительно расширить сеть платежных терминалов. На 2021 год он приобретает 16,9 тыс. POS-терминалов и пин-падов различного типа, следует из опубликованного тендера на сайте закупок. Сейчас банк использует свыше 6,4 тыс. устройств. Как отмечают два собеседника „Ъ“, в ближайшее время завершится переход его материнской компании — сотового оператора МТС — на собственный банк-эквайер. До настоящего времени часть сети салонов связи оставалась на эквайринговом обслуживании Сбербанка. В банке перенаправили вопрос в МТС, где отказались от комментариев. Всего у МТС на данный момент около 5,7 тыс. точек обслуживания.

Закупленное оборудование пойдет и в целом на развитие эквайрингового бизнеса в двухлетней перспективе, уточнили в банке. «Следующий год для нас должен стать поворотным», — заверил вице-президент банка Владимир Стаевич. За счет расширения POS-оборудования в 2021 году банк планирует рост оборота более чем на 20%.

Кроме того, банк делает ставку на интернет-эквайринг. «Во время пандемии мы наблюдали резкий рост онлайн-платежей и востребованность данного сегмента. Часто это был единственный инструмент приема оплаты, помимо того что средний органический рост сегмента составляет 28% в год, и пик насыщения еще не достигнут», — говорит господин Стаевич.

По данным ЦБ, в России сейчас используется 3,2 млн электронных терминалов и ежегодно их количество растет примерно на треть.

16,9 тысячи POS-терминалов собирается приобрести МТС-банк к 2021 году

Львиная доля приходится на Сбербанк, у которого свыше 2,2 млн POS-терминалов. «Русский стандарт» по состоянию на конец 2019 года обслуживал почти 670 тыс. терминалов, ВТБ — 220 тыс. терминалов, Тинькофф-банк — около 50 тыс. Как отмечает независимый эксперт на рынке платежных карт Дмитрий Вишняков, если сравнивать по количеству POS-оборудования среди небольших игроков, исключив тройку лидеров, доля МТС-банка может достигнуть 18%.

Планы МТС-банка могут быть связаны с реализацией задачи по увеличению доли охвата малых предприятий обслуживанием по приему карт, считает господин Вишняков: «Учитывая, что общее количество МСП составляет

около 4 млн, возможности для роста еще есть».

Однако значительно расширить долю в рыночном сегменте эквайринга у МТС-банка вряд ли получится, полагают опрошенные „Ъ“ участники рынка. В том числе из-за высокой конкуренции как со стороны крупных игроков, так и соразмерных с ним банков.

С учетом того, что около половины трат россиян совершаются по картам, оборот одного терминала в среднем составляет несколько миллионов рублей в год, и с каждой операции берется комиссия, отмечает директор технологической практики КПМГ Сергей Вихарев. «Доходы от увеличения количества терминалов в таком случае могут составлять до миллиарда рублей», — оценивает он. Согласно отчетности банка по МСФО, в первом полугодии 2020 года доходы от эквайринга составили 1,54 млрд руб., так что это будет весомая добавка.

По словам Дмитрия Вишнякова, оборудование может достигать по стоимости от 15 тыс. до 40 тыс. руб. и может быть как отдельным программным продуктом для торговой точки (например, приложение для смартфона для приема карт), так и полной интегрированной системой с кассой, торговым залом, программами лояльности. Однако необходимо учитывать, что разброс прибыльности от каждого терминала очень большой и зависит от места его установки, отмечает господин Вихарев. Если ставка будет сделана на малый и средний бизнес, полагают он, то объемы и количество платежных операций, а следовательно, и доходы будут значительно ниже.

Ольга Шерункова, Максим Буйлов, Ксения Деметьева

Счетчики метят в платежку



Расходы ГП на умные счетчики включаются в состав сбытовой надбавки. Но у ГП отсутствует прямой эффект от внедрения систем учета, который мог бы принести средства для возврата вложенных инвестиций в полном объеме, отмечают в аппарате Юрия Борисова. «При этом доля сетевых компаний в конечной цене на электроэнергию в среднем по стране превышает 40%, а доля сбытовых компаний, к которым относятся и ГП — порядка 6%», — отмечают там.

Согласно перечню поручений, ведомства также должны до 6 октября представить согласованные предложения по «дополнительному росту тарифов на электроэнергию», учитывающему затраты на установку приборов, в течение не менее трех лет. Для новых потребителей платеж за техприсоединение, включающий цену прибора, будет различным в зависимости от потребляемой мощности (ниже или выше 670 кВт).

Участники рынка смогут устанавливать только российские счетчики. Минпромторг должен разработать меры господдержки производителей. Вместе с тем участники рынка и регуляторы будут работать над снижением требований к приборам, чтобы уменьшить их цену. Период установки предлагается уве-

личить: ГП и сетевые компании смогут осуществлять поверку старых счетчиков вместо их замены у малого и среднего бизнеса до 1 июля 2022 года, а у населения — до 1 января 2025 года.

В ФАС заявили „Ъ“, что поручения получены, ведется работа. В Минэнерго сообщили, что поручено «проанализировать объем финансирования по установке приборов учета, который подлежит включению в тарифы», расчет будет вестись с учетом предложений министерства по минимизации финансирования, в том числе за счет проведения проверок старых счетчиков вместо их замены, продления срока по установке счетчиков для потребителей, которые до 1 июля не сделали этого сами. В Минпромторге рассказали, что для российских производителей предусмотрены льготы, в отдельных случаях может быть применен механизм компенсации потерь выпадающих доходов. В Минэкономике не ответили на запрос „Ъ“.

Источники финансирования мероприятий по развитию интеллектуального учета были определены к 1 июля, они не предусматривают внесения изменений в упомянутые нормативные документы, отмечают в «Росстате». Холдинг планирует, что расходы будут компенсироваться экономией от снижения потерь и

издержек, а также за счет роста операционной эффективности благодаря автоматизации. В Ассоциации ГП и ЭСК не ответили на запрос „Ъ“.

В последние годы предельный индекс роста коммунальных платежей составлял в среднем 4% по стране, отмечает член общественного совета при Минстрое Алексей Макарушин. Если ограничение платы коммунальных услуг действительно снять, природ энерготарифов в составе коммунального платежа населения за счет новых счетчиков может составить 5–10% сверх планов индексации (5% в год), отмечает Николай Посыпанко из Vugon Consulting. За счет этого общий коммунальный платеж может дополнительно вырасти примерно на 1,5–2%. По оценкам Владимира Скляра из «ВТБ Капитала», дополнительная тарифная нагрузка на потребителей составит около 60 млрд руб. в год, или 1–1,2% роста конечной цены на электроэнергию.

Цифра может быть ниже при трех условиях, уточняет эксперт: более дешевые счетчики по сравнению с расчетным ценником в 15–20 тыс. руб. за штуку, продление периода установки более чем на семь лет или снижение нормы возврата на инвестиции в приборы со стороны сбытовых и сетевых компаний, например, за счет субсидирования ставки по кредитам.

Полина Смертина



информационный партнер

Kommersant events

* конференции «Коммерсантъ»

14 сентября состоялась онлайн-презентация программы Корпоративного университета Сбербанка: «Цифровая трансформация в новой реальности», где ИД «Коммерсантъ» выступил информационным партнером.

Чтобы узнать больше о программе, приглашаем посетить День открытых дверей, который пройдет в Корпоративном университете Сбербанка 2 октября.

Последние несколько лет тема цифровой трансформации компании — одна из самых актуальных в мировом бизнес-сообществе. Мощным драйвером цифровизации компаний в 2020 году стала пандемия. Новые экономические реалии, меняющиеся ожидания и поведение людей, новые технологии, которые позволяют воплотить ранее невозможное, — те факторы, которые заставляют компании переосмыслить свой бизнес и использовать новые возможности для его роста. Сбербанк — признанный лидер цифровой трансформации бизнеса — готов поделиться своим уникальным опытом в рамках новой программы, разработанной ведущей бизнес-школой INSEAD и Корпоративным университетом Сбербанка.

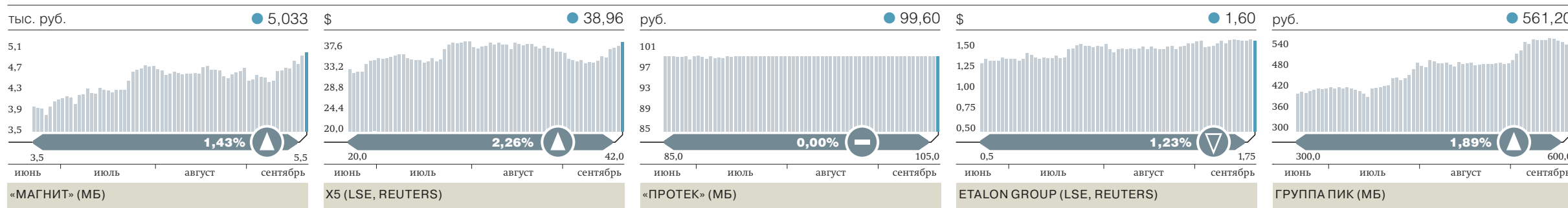
Регистрация на сайте Корпоративного университета Сбербанка

По вопросам поступления на программу:
Кирилл Грачев
+7 910 450 0369
Grachev.K.Va@sberbank.ru



* Бизнес-школа для мира

ДЕЛОВЫЕ НОВОСТИ



На «Юлмарт» повесили ценник

Товарные знаки ритейлера подготовили к торгам

В рамках банкротства некогда крупнейшего онлайн-ритейлера «Юлмарт» рыночную стоимость принадлежащих ему брендов оценили в 399 млн руб. Их планируется реализовать на торгах. У аудитория сохраняются некоторый уровень лояльности к бренду, поэтому потенциально стоить товарные знаки могут даже больше, не исключают участники рынка.

В рамках банкротства НАО «Юлмарт» (до 2017 года выступало операционной структурой одноименного онлайн-ритейлера) рыночная стоимость его интеллектуальной собственности, в первую очередь товарных знаков, оценена в 399 млн руб., свидетельствуют данные отчета от 18 сентября, опубликованные на «Федресурсе». Стоимость, по которой она учитывается на балансе компании, при этом составляет 3,2 млрд руб.

В оценке учитывались 62 товарных знака («Юлмарт», Ulmart, «Киббермаркет», «Ю» и др.), один патент и одна неисключительная лицензия на товарный знак. Самую высокую оценку — по 12,7 млн руб. за штуку — получили вариации товарного знака «Юлмарт». Исполнителем отчета выступило ООО «ФК — Юридические услуги», уточняется в раскрытых данных.

Имущество оценивается, чтобы быть реализованным на торгах, как предусмотрено законодательством, сообщил «Ъ» исполняющий обязанности конкурсного управляющего НАО «Юлмарт» Денис Тихмянов.

«Юлмарт» — прежде крупнейший онлайн-ритейлер России, в рейтинге Forbes 2016 года он занимал четвертую позицию среди крупнейших интернет-компаний с оценкой в \$1,1 млрд. В том же году между совладельцами компании разгорелся конфликт, перешедший в судебные претензии, в том числе в зарубежных юрисдик-

циях. Акционеры — Дмитрий Костыгин и Август Мейер с одной стороны и Михаил Васинкевич с другой — разошлись во взглядах на развитие бизнеса. На фоне этого «Юлмарт» потерял позиции на рынке, а с начала 2020 года фактически прекратил работу. Ряд юридических лиц компании проходят процедуру банкротства.

ЦИТАТА



«Юлмарт» мертв, и имущество компании теперь будут делить. Когда петуху голову отрубает, он все равно еще бежит — Михаил Скигин, председатель совета директоров Петербургского нефтяного терминала, кредитор «Юлмарта» (цитата «Фонтанка.ру», 22 июля)

Сам же рынок онлайн-ритейла России с 2016 года существенно вырос. Ассоциация компаний интернет-торговли тогда оценивала его в 920 млрд руб., а по итогам 2020 года ожидает объема в 2,9 трлн руб.

На рынке ритейла не всегда сохраняются даже очень известные бренды. Так, после приобретения некогда одного из крупнейших ритейлеров электроники «Техносила» группа «Сафмар» в 2017 году отказалась развивать магазины под этой вывеской. В 2010 году на фоне нараставших проблем компании бренд мог стоить до \$100 млн, оценивали тогда опрошенные «Ъ» эксперты.

«Раскрученные» товарные знаки, тем не менее, часто пользуются популярностью на банковских торгах, говорит партнер «Пепеляев групп» Юлия Литовцева. Но их стоимость может оказаться значительно меньше ожидаемой: в 2019 году завершены около 300 процедур банкротства, в рамках которых реализованы товарные знаки, при этом их цена зачастую оказывалась в десятки раз меньше оценочной, отмечает юрист банкротного направления Vegas Lex Валерия Тихонова.

Когда речь идет о брендах для маркировки товаров, продать их проще, а вот с сегментом услуг сложнее, говорит партнер юридической фирмы «Косенков и Суворов» Константин Суворов. «В данном случае знаки могут пригодиться для запуска онлайн-бизнеса, так что на них должен прийти какой-то специфический покупатель. И вряд ли удастся выручить за знаки существенную часть стоимости, в которую их оценили оценщики», — считает он.

В ситуации с «Юлмартом» в головах потребителей пока остается сила бренда, при правильной рекламной кампании его можно «оживить» и вернуть доверие, считает исполнительный директор «Оборот.ру» Иван Кургузов. Товарные знаки «Юлмарта» недооценены: речь должна идти о 1,3–1,5 млрд руб., уверен совладелец ГК «220 Вольт» Алексей Федоров. Но без доменного имени «Юлмарта» продавать их не очень логично, считает он, хотя в России доменные имена «все еще считаются предметом аренды, а не собственностью, как в Европе, что не позволяет вносить их, например, в конкурсную массу». Если же приобрести товарные знаки, то есть шанс отсудить и доменное имя, рассуждает он, но на это может потребоваться около года.

Дмитрий Шестоперов

Аптеки вышли на большую дорогу

«Еаптека» начала устанавливать автоматы на МЦК

Ужесточение конкуренции на онлайн-рынке лекарств после легализации дистанционной торговли вынуждает компании искать новые направления развития. Так, крупнейшая в России онлайн-аптека «Еаптека» начала заниматься вендинговым бизнесом, поставив автоматы с нелекарственным ассортиментом на станциях МЦК. Этот формат может стать успешным в период пандемии, полагают эксперты.

Сервис онлайн-заказа лекарств «Еаптека» начал развивать направление вендинговых автоматов. Объекты компания начала устанавливать на станциях МЦК. Совладелец «Еаптеки» Антон Буздальин подтвердил, «Ъ» запуск проекта, но подробности не раскрыл. Сервис «Еаптека» был основан бывшими акционерами сети А5 Романом и Антоном Буздальными в 2014 году. Компания является крупнейшей в стране онлайн-аптекой, так как в ней была доступна функция доставки лекарств на дом еще до легализации дистанционной торговли препаратами в этом году. По данным «СПАРК-Интерфакс», в 2019 году выручка ООО «Еаптека» была 5,1 млрд руб., чистый убыток — 354,4 млн руб.

Другие игроки рынка фармацевтической розницы развивают аналогичное направление не планируют. Гендиректор розничного подразделения «36.6» Александр Кузин отмечает, что в случае аптечных сетей

вендинговые автоматы могут быть менее доходным проектом, чем, например, для кофеен, так как в виду законодательных ограничений в нем может быть представлен крайне ограниченный ассортимент. Кроме этого, сам по себе автомат имеет меньшую вместимость, чем даже 1 кв. м аптеки, поэтому затраты на его установку могут быть несопоставимы с объемом выручки, говорит господин Кузин.

Гендиректор аптечной сети «Неофарм» (бренды «Неофарм» и «Столики») Евгений Нифантьев не исключает, что некоторым потребителям действительно может удобнее покупать отдельные виды нелекарственной продукции в автоматах и такой формат будет пользоваться спросом. Но «Неофарм» делает акцент на развитии электронной площадки для реализации расширенного ассортимента товаров для красоты и здоровья, отмечает господин Нифантьев.

Директор по развитию RNC Pharma Николай Беспалов напоминает, что на рынке аптечной розницы уже были попытки развития вендинга. Так, в 2012 году петербургская сеть «Первая помощь» заявила о намерении запустить работу 50 автоматов. В них предполагалась продажа биологически активных добавок, пластырей, тестов и др. Впоследствии о ходе реализации проекта не сообщалось. По словам господина Беспалова, такая продукция является низкомаржинальной, так как почти весь ассортимент, приносящий существ-

венный доход, требует наличия фармацевта. Установка вендингового автомата требует незначительных вложений, тогда как в случае с полноценной аптекой основные затраты приходится именно на сотрудников, отмечает эксперт Николай Беспалов также не исключает, что развивать новое направление руководство «Еаптеки» решило в связи с тем, что локации для полноценных аптек уже давно поделены.

Гендиректор агентства «Infoline Аналитика» Михаил Бурмистров полагает, что решение по развитию сети автоматов связано с ужесточением конкуренции на аптечном онлайн-рынке. После легализации дистанционной торговли препаратами в сегмент стало заходить все больше новых игроков: в частности, на этой неделе об открытии онлайн-аптеки заявила сеть «Магнит».

Но чтобы формат действительно стал заметным, «Еаптеке» придется установить хотя бы около 100 автоматов, добавляет эксперт. По его мнению, в условиях пандемии вендинговые автоматы имеют шанс на существование, поскольку в них можно разместить товары импульсного спроса — антисептики, маски и пр.

Глава DSM Group Сергей Шуляк отмечает, что вендинг мог заинтересовать «Еаптеку» в первую очередь как инструмент продвижения бренда. Аренда места и покупка автомата, утверждает эксперт, стоят дешевле, чем реклама в метро.

Мария Котова

«Манго Телеком» набрала номер

Компания приобрела сервис Calltouch

Крупнейший участник рынка виртуальных автоматических телефонных станций (АТС) компания «Манго Телеком» приобрела сервис аналитики, отслеживания звонков и управления рекламой Calltouch. По экспертным оценкам, стоимость актива могла превысить 1 млрд руб. Подобные решения уже развивают и конкуренты по телеком-рынку — «Межрегиональный Транзит Телеком» (МТТ) и «Ростелеком».

Компания «Манго Телеком» приобрела 100% в сервисе сквозной аналитики, отслеживания звонков (коллтрекинга) и управления рекламой Calltouch, рассказали «Ъ» представители компаний. Продавцами выступили основатель Calltouch Михаил Федоринин и акционеры группы компаний Kokos Group, консультировал сделку инвестбанк Aspring Capital. Ее сумма не раскрывается.

В «Манго Телеком» рассчитывают, что сделка позволит компании усилиться на рынке облачных коммуникаций и маркетинговой аналитики. Calltouch сохранит команду и бренд, изменения коснутся только совета директоров, также сервис получит доступ к возможностям обработки звонков и номерной емкости «Манго Телекома». Собственные сервисы маркетинговых технологий «Манго Телеком» не планирует переводить на техно-

логии Calltouch и будет развивать отдельно, уточнили в компании.

В «Манго Телеком» ожидают, что совокупная выручка компаний в 2021 году составит 5 млрд руб. Выручка «Манго Телекома» по итогам 2019 года, по собственным данным, составила 3,2 млрд руб. Чистая прибыль компании за тот же период составила 440 млн руб., следует из данных «СПАРК-Интерфакс». Выручка Calltouch по итогам 2019 года составила около 700 млн руб., сообщили в компании.

ООО «Манго Телеком» контролируется кипрской Mango Cloud System Ltd, среди ее инвесторов ранее назывались инвестфонд корпорации Intel и российский медиахолдинг РБК. С последним компания конфликтовала: в 2018 году Halveston Holdings Ltd, входящая в РБК, добилась от суда Никосии судебного ареста акций Mango Cloud System. Акционеры смогли решить конфликт мирным путем, иски были отозваны, уточняют в «Манго Телеком».

«Манго Телеком» лидирует на рынке виртуальных АТС с долей в 24% по итогам 2019 года, опережая МТТ и «Ростелеком», которые занимают 15% и 13% соответственно (оценка «ТМТ Консалтинга»). Весь рынок по итогам года аналитики оценили в 11 млрд руб., а число компаний-клиентов на нем выросло на 23%, до 328 тыс.

Рынок виртуальной телефонии и умной аналитики с рекламой и дальше будет консолидироваться, находя новые точки развития, считают в «Ростелеком». В 2020 году компания запустила собственные сервисы аналитики, коллтрекинга и управления рекламой. В МТТ также убеждены, что сервисы для автоматизации маркетинга будут расти в ближайшие годы. В начале лета МТТ запустила сервис Voicebox, который позволяет автоматизировать бизнес-процессы и, в частности, решать вопросы коллтрекинга.

Сервисы коллтрекинга позволяют отслеживать номера, участвующие в рекламных компаниях, и отслеживать их эффективность, поясняет аналитик «ТМТ Консалтинга» Елена Фролова. Такие решения, по ее словам, набирают популярность и наиболее востребованы в сегменте среднего и малого бизнеса.

Сделка с Calltouch нужна «Манго Телекому» для укрепления экосистемы, считает гендиректор TelecomDaily Денис Кусков. По его оценке, сумма сделки может составлять чуть более 1 млрд руб. На общем фоне телеком-рынка это не очень большое приобретение, отмечает он, но новый бизнес в следующем году позволит «Манго Телекому» расти быстрее, чем в текущем.

Юлия Тишина

Рестораторов отправят на полку

В России создали маркетинг-плейс для операторов общепита

Компания Mixcart, среди акционеров которой бывший управляющий директор Goldman Sachs Антон Шрейдер и топ-менеджер Альфа-банк в Белоруссии Федор Сапронов, запустила первый в России маркетинг-плейс для общепита. На площадке можно выбрать самое дешевое предложение у поставщиков. Сами рестораторы оценивают идею неоднозначно, некоторые считают, что важнее личные отношения с партнерами.

О том, что специализирующаяся на автоматизации закупок рестораторов система Mixcart запустила b2b-маркетинг-плейс для операторов общепита, «Ъ» рассказали в компании. Комиссия для поставщиков составляет 2%, рассказывают там, с 2021 года рестораторам также предстоит оплачивать годовую подписку за доступ к сервису. Среди поставщиков значатся сеть «Вкусвилл», «Фуд Сити» и холдинг «Московский». В «Вкусвилле» сообщили, что тестируют продажи.

Mixcart основана Ильдаром Хасановым и Артуром Шамаловым в 2016 году. Специализируется на разработке системы управления закупками для предприятий общепита. В 2018 году сообщалось, что компания привлекла 40 млн руб. на развитие. Инвесторами выступили партнер венчурного фонда IZBF Александр Невинский и Федор Сапронов. На данный момент по 25% в операционной компании сервиса ООО «Онлайн маркет» принадлежит господам Хасанову и Шамалову, 21,3% — кипрской Cab-baj Capital Ltd. Еще по 14,3% нахо-

дятся в собственности у Федора Сапронова и Антона Шрейдера. Последний как минимум до 2014 года работал управляющим директором в Goldman Sachs, следует из публикаций в СМИ.

Сеть «Теремок» тщательно и самостоятельно выбирает каждого поставщика, следит за ценами, торгуется, следит за оформлением документов и бракует при необходимости товар при получении, объясняет

699,6 миллиарда рублей был ресторанный рынок в январе—июне, по данным Росстата

ее основатель Михаил Гончаров. Кроме того, продолжает он, «Теремок» нацелен на многолетнее партнерство, но не на формат работы с разными поставщиками из-за их ценовой политики. «Не совсем понятно, какая нам от маркетинг-плейса может быть польза. Можно предположить, что найдем там поставщиков, о которых пока ничего не знаем, но мы в этом не уверены», — рассуждает господин Гончаров.

Поддержание стабильного качества продуктов в закупке — всегда большая проблема для рестораторов, отмечает основатель проекта StrEat Максим Попов: «Обычная история, когда повар только приносив и привык к определенному продукту, и его качество упало.

Именно поэтому шеф-повары нередко ездят лично закупать товары».

С другой стороны, указывает Максим Попов, b2b-маркетинг-плейс позволит компаниям общепита избежать коррупции. Подобная площадка может подойти небольшим сетям и единичным рестораторам, считает развивающийся сеть ресторанов Gagawa Ленар Кутлин. Даже небольшое заведение работает как минимум с десятью поставщиками, добавляет он, не заинтересованным в наращивании объемов поставок предпринимателям работа через один маркетинг-плейс может быть удобной. До этого на рынке существовали и другие стартапы, развивавшие аналогичные платформы для рестораторов, рассказывает основатель и акционер One Group (сети кофеен One Price Coffee и One Bucks Coffee) Сергей Румянцев, однако все они сталкиваются с проблемой коррумпированных закупщиков в ресторанах.

«Из-за уникальности каждой закупки или коррупции внутри компаний небольшие участники отказывались от сотрудничества с такими торговыми площадками. Крупным операторам общепита также неинтересно работать через контрагента — они годами работают с одними и теми же поставщиками, самостоятельно следят за качеством», — резюмирует Сергей Румянцев.

По данным NPD Group, из-за пандемии COVID-19 россияне могут сократить расходы на посещение заведений общепита на 22%. Это несколько ниже, чем на рынках стран ЕС, где из-за более серьезных ограничений рестораторы могут потерять до 40%.

Никита Щуренков

b2b аутсорсинг

РЕКЛАМА

АДВОКАТСКОЕ БЮРО ЩЕГЛОВ и ПАРТНЕРЫ

«У любой проблемы всегда есть одно свойство. Её можно решить»

Юрий Щеглов

www.advokats.ru
(495) 748-00-32 (964) 566-99-84

В ГАЗЕТЕ «КОММЕРСАНТЪ» ВЫ МОЖЕТЕ РАЗМЕСТИТЬ МЕЛКОФОРМАТНЫЕ РЕКЛАМНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ В СЛЕДУЮЩИХ ТЕМАТИЧЕСКИХ БЛОКАХ:

- Рестораны • Работа и образование
- Недвижимость • Деловые предложения
- Бизнес-маркет • Здоровье • Туризм
- Семинары и конференции и др.

По вопросам размещения рекламы звоните Алине Колосовой или Екатерине Ерохиной по телефонам: **8 (495) 797 6996, 8 (495) 797 6970**

direct mail

Издательский дом «Коммерсантъ» распространяет вместе со своими изданиями буклеты и листовки

Распространение осуществляется с розничным и подписным тиражами газеты «Коммерсантъ» в Москве и регионах России,

а также подписчикам журнала «Огонёк»
Дирекция по рекламе:
8 (495) 797 6996; 8 (495) 926 5262

kommersant.ru

Тенденции / фондовый рынок

Модный импортный портфель

Российские инвесторы все больше предпочитают иностранные акции

По итогам августа объемы сделок с иностранными акциями на российском рынке впервые превысили объемы сделок с российскими бумагами. Интерес инвесторов стабильно растет, особенно в секторах, слабо представленных российскими компаниями. Динамика спроса на иностранные акции такова, что участники рынка и эксперты уже говорят о риске новых регуляторных ограничений лишь недавно полноценно запущенных торгов. Речь идет как о защите российских эмитентов, так и о снижении спроса на доллары, который активно подстегивается торгами иностранными акциями.

Вирусная лихорадка

По оценке «Ъ», основанной на данных Московской и Санкт-Петербургской бирж, объем торгов иностранными акциями на российском рынке в августе составил 1,53 трлн руб., превысив объем торгов российскими на 9%. В первой половине сентября превышение достигло 31%. Увеличиваются и объемы вложений. По данным ЦБ, во втором квартале розничные инвесторы купили российские акции на 127 млрд руб., иностранные — на 91 млрд руб. В первом квартале соотношение было 88 млрд руб. против 28 млрд руб.

По оценке «Ъ», основанной на данных НАУФОР, на конец июня общая сумма средств россиян, вложенных в иностранные бумаги, превышала 270 млрд руб., почти в 2,5 раза больше показателя начала года. За то же время вложения в акции российских компаний выросли лишь на 8%, до 740 млрд руб.

Возможность покупать акции иностранных эмитентов на российских биржах, прежде всего компаний, работающих в России, но зарегистрированных за рубежом, появилась еще в 2012 году. В 2014 году начались регулярные торги акциями американских компаний на Санкт-Петербургской бирже (СПБ).

Но даже когда в прошлом году на рынок вышли миллионы розничных инвесторов, а количество доступных иностранных акций превысило тысячу, доля сделок с ними оставалась в пределах 10–15% от общего объема торгов.

Ускорил переход кризис, спровоцированный пандемией коронавируса. После мартовского обвала на фондовых рынках ситуация в России начала стремительно меняться в пользу иностранных ценных бумаг. Объем торгов российскими акциями также рос, но по темпам уступал иностранным. Это способствовало и резкое увеличение количества клиентов, регулярно совершающих сделки (более 950 тыс. человек в августе на Московской бирже). С начала года на бирже общее количество счетов выросло более чем на 2,6 млн — больше, чем за предыдущие десять лет.

Основным бенефициаром возросших оборотов с иностранными ценными бумагами стала Санкт-Петербургская биржа. К настоящему времени количество иностранных акций широкого круга компаний, торгующихся на американских и европейских биржах, уже превысило 1,6 тыс. Московская биржа также начала торги американскими акциями в августе, и до конца года инвесторам станут доступны бумаги 50 крупнейших эмитентов.

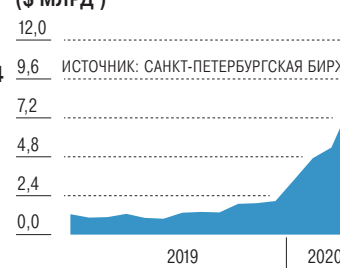
Покупайте американское
Высокая популярность американских акций связана в первую очередь с периодом беспрецедентного

КАКИМИ АКЦИЯМИ ТОРГОВАЛИ ИНВЕСТОРЫ НА РОССИЙСКИХ БИРЖАХ В 2020 ГОДУ

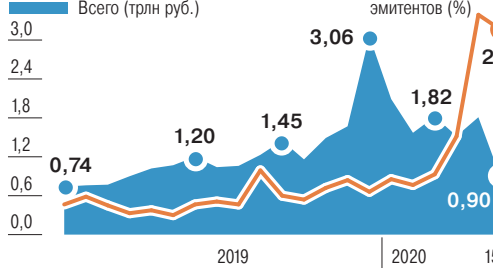
ОБЪЕМ ТОРГОВЛИ АКЦИЯМИ (ТРИЛН РУБ.)
ИСТОЧНИК: ОЦЕНКА «Ъ» ПО ДАННЫМ МОСКОВСКОЙ И САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКОЙ БИРЖ.



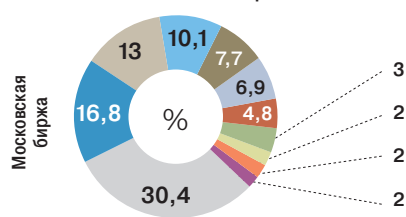
ОБЪЕМ ТОРГОВ АКЦИЯМИ НА САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКОЙ БИРЖЕ (\$ МЛРД)
ИСТОЧНИК: САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКАЯ БИРЖА.



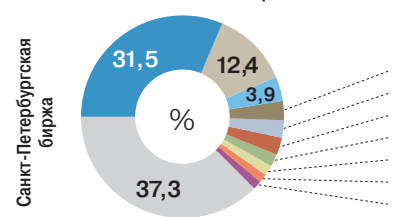
ОБЪЕМ ТОРГОВ АКЦИЯМИ НА МОСКОВСКОЙ БИРЖЕ
ИСТОЧНИК: МОСКОВСКАЯ БИРЖА.



САМЫЕ ПОПУЛЯРНЫЕ АКЦИИ СЕНТЯБРЯ

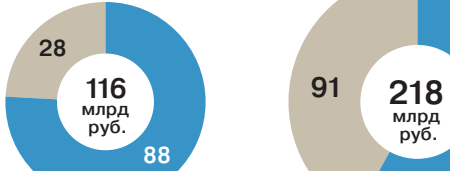


САМЫЕ ПОПУЛЯРНЫЕ АКЦИИ СЕНТЯБРЯ



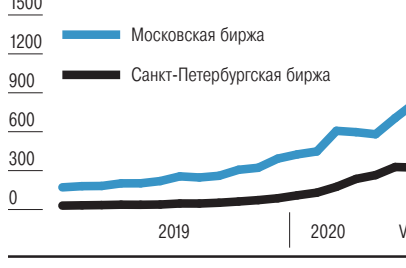
ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ В 2020 ГОДУ (МЛРД РУБ.)

ИСТОЧНИК: БАНК РОССИИ.



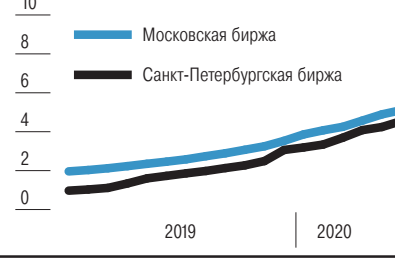
АКТИВНЫЕ КЛИЕНТЫ (ТЫС. ЧЕЛ.)

ИСТОЧНИК: МОСКОВСКАЯ И САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКАЯ БИРЖИ.



ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫЕ КЛИЕНТЫ (МЛН ЧЕЛ.)

ИСТОЧНИК: МОСКОВСКАЯ И САНКТ-ПЕТЕРБУРГСКАЯ БИРЖИ.



В АВГУСТЕ ОБЪЕМ ТОРГОВ АКЦИЯМИ СОСТАВИЛ

ИСТОЧНИК: ЦБ РФ.



«бычьего» рынка в США. По данным Bloomberg, в конце августа индекс S&P впервые в истории превысил уровень 3500 пунктов, прибавив с провального марта более 60%, а с начала года — почти 10%. С мартовских значений российские индексы выросли лишь на 40%.

Розничные инвесторы, по словам руководителя аналитического отдела департамента персонального банковского обслуживания банка «Зенит» Георгия Окрочедлишвили, реагируют в первую очередь на мощный и постоянный рост котировок активов, и для них многолетний рост американского рынка акций служит сильной приманкой. «Если американский рынок акций год за годом показывает рост, то российскому рынку, подверженному влиянию геополитики и внезапным налоговым инициативам правительства, приходится очень сложно», — отмечает гендиректор «Спутник — управление капиталом» Александр Лосев.

Российских инвесторов привлекает не только рост котировок, но и широта отраслевого предложения, а также валютная диверсификация. Если на Московской бирже обращаются акции всего лишь двух сотен эмитентов, то на СПБ количество эмитентов превышает 1,4 тыс. «У российского розничного инвестора есть запрос на альтернативные сектора и диверсификацию. Отраслевая узость российского рынка акций не позволяет вкладываться в сектора ИТ, фармацевтики, облачных решений и т. д.», — отмечает замгендиректора УК ТФР Равиль Юсупов.

По словам Георгия Окрочедлишвили, с расширением торгов иностранными акциями российским инвесторам доступны вложения в компании «новой экономики», которые радикальным образом меняют интернет-среду, медиа и отрасль развлечений. — Facebook, Apple, Netflix, Tesla, Alphabet и т. д. Востребованы, пусть в меньшей степени, эмитенты и из других отраслей. На акции Сбербанка и ВТБ есть ответ в виде бумаг Bank of America, Citigroup, JP Morgan, на ак-

ции «Аэрофлота» — Delta и American Airlines, на «Иркут» и ГАЗ — Boeing, Caterpillar и BMW.

Допуск иностранных бумаг на российский биржи дал внутренним инвесторам возможность глобальной диверсификации, а биржа, брокер и другим инфраструктурным компаниям — зарабатывать дополнительный комиссионный доход, отмечает директор по стратегическому развитию «Альфа Капитала» Вадим Логинов. Равиль Юсупов называет возможность торговать иностранными финансовыми инструментами из российской юрисдикции важным фактором в деофшоризации капиталов.

В то же время, подчеркивает господин Логинов, иностранные бумаги создают конкуренцию при распределении капитала как в страновом масштабе, так и на уровне отдельных отраслей и компаний. И у российских эмитентов есть шанс проиграть.

Риски экспортозамещения

Дальнейшее увеличение числа торгуемых в России иностранных эмитентов, а также активная их популяризация со стороны брокеров неизбежно приведет к уходу спроса из российской части рынка, уверены эксперты. «На каком-то этапе в условиях недостаточного интереса российских эмитентов могут столкнуться с дефицитом ликвидности их ценных бумаг как на первичном, так и вторичном рынке», — считает инвестиционный стратег УК «Ариакпитал» Сергей Суверов.

В первую очередь процесс может затронуть компании малой капитализации, отмечают аналитики, тогда как эмитентов первого и второго эшелона оно коснется не скоро. «Российские бумаги свою долю притока будут получать в ближайшие годы. Основная масса отечественных инвесторов по объему капитала — люди возрастные и консервативные. Должна пройти смена поколений, чтобы возникла серьезная угроза для российских эмитентов», — считает независимый финансовый аналитик Александр Головцов.

«Сомневаюсь, что американские акции нефтегазовых компаний более интересны, чем отечественные с точки зрения мультипликаторов», — добавляет Равиль Юсупов.

Риски уменьшения конкурентоспособности компаний в привлечении капитала стоит снижать в первую очередь повышением привлекательности собственного фондового рынка, считают эксперты. Однако для того, чтобы акции новых компаний были интересны частным инвесторам, государство должно проделывать комплексную работу — от пересмотра фискальной политики до повышения стандартов корпоративного управления эмитентами.

«Нужна серьезная защита прав миноритариев, которая исключала бы недружественные шаги менеджмента по отношению к ним и повышала бы доверие к компаниям второго эшелона», — жесткие стандарты предоставления информации о бизнесе эмитентов, прозрачность аудита, ответственность менеджмента за полное раскрытие информации по рискам», — поясняет Георгий Окрочедлишвили.

По мнению Вадима Логинова, брокеры и управляющие должны активнее разъяснять преимущества диверсификации, давать больше информации о рисках инвестирования в иностранные бумаги. Эту задачу призван решить недавно принятый закон о защите розничного инвестора, большая часть положений которого вступит в силу в 2022 году. В частности, закон вводит процедуру тестирования для неквалифицированных инвесторов при покупке иностранных ценных бумаг.

В ЦБ надеются, что благодаря новому подходу инвесторы будут более взвешенно принимать решения и выходить на новые для них рынки. «В то же время необходимо помнить, что международный рынок ценных бумаг действует по своим правилам, которые могут существенно отличаться от того, к чему привык российский инвестор», — подчеркивают в ЦБ. Там добавляют, что в случае возникновения претензий к эмитенту судиться придется в стране его регистрации.

Дедолларизация наоборот

Еще большее беспокойство у аналитиков вызывает активный уход инвесторов в валюту, необходимую для покупки иностранных ценных бумаг на СПБ. Это противоречит принципам активной деволларизации экономики. «Деволатаризация накоплений — очень важная компонента развития экономики страны. Пока этот риск небольшой, но он очевиден», — отмечает Равиль Юсупов.

Сейчас обороты СПБ не оказывают серьезного влияния на экономику, так как объемы перетока ликвидности невелики в ее масштабах. «Но если спрос на доллары для покупки зарубежных бумаг дойдет до \$5–10 млрд в год, возникнет смысл принимать меры», — не исключает Александр Головцов.

В какой-то момент власти могут пойти на ужесточение требований на инвестиции в иностранные ценные бумаги. «Дефицит ликвидности в перспективе может заставить регулятора принять протекционистские меры, например, сократить лимит инвестирования в иностранные бумаги неквалифицированными инвесторами», — отмечает Сергей Суверов.

Возможны и более жесткие ограничения, включая запреты, аналогичные тем, что действовали до недавнего времени в Китае. «Их фондовый рынок был закрыт для денег извне, а китайские граждане не могли инвестировать в иностранные акции. Это позволило дать рынку окрепнуть и набрать объемы», — отмечает Вадим Логинов.

Однако участники рынка сомневаются в реальной эффективности репрессивных мер. Фондовый рынок стал глобальным, подчеркивает руководитель департамента брокерского обслуживания ВТБ Владимир Потапов, если российские участники рынка не дадут клиентам доступа, то его обеспечат иностранные брокеры.

Виталий Гайдаев, Полина Смородская

Вопрос цены



Владимир Миловидов,
завкафедрой МГИМО МИД России,
экс-председатель ФСФР

Сделки с иностранными ценными бумагами на российском финансовом рынке становятся все более популярными среди розничных инвесторов. В 2007 году, возглавив ФСФР, я предложил их прямой допуск к биржевым торгам. Принятые тогда правовые нормы долгое время пребывали в полудреме и у многих вызвали скепсис. И вот наконец настал их звездный час. Есть ли повод радоваться?

Я бы назвал вложения в иностранные ценные бумаги, обращаясь к нашим торговым площадкам, отчаянными инвестициями. Потому что совершаются они от отчаяния. При этом они рациональны и неизбежны, так как обусловлены как глобальными трендами, так и сугубо российской спецификой.

Важнейшей среди первых — повсеместно проводимая в мире политика количественных смягчений и низких, вплоть до отрицательных, процентных ставок. Как бы эта политика ни обосновывалась, она противостоит законам экономики и финансов. Деньги не могут стоить меньше номинала, тем более если вы их отдаете кому-то для производимого использования. Если традиционные формы инвестирования не дают желаемой отдачи, по размещенному в банке депозиту приходится платить комиссию за обслуживание, а не получать доход, то инвестор будет отчаянно искать иные способы заработка.

Сегодня внимание розничных инвесторов отвлечено возможностью купить высоковолатильные активы, включая иностранные ценные бумаги

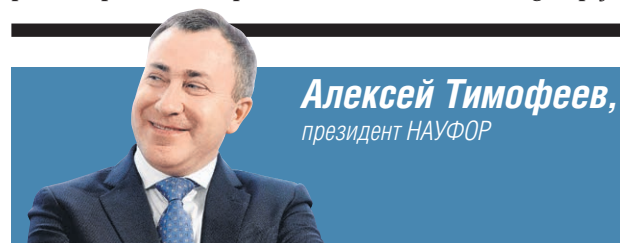
Сейчас таким заработком становится торговля активами с высокой волатильностью: криптовалюта, золото, сырьевые и валютные деривативы. А сама волатильность определяется не чем иным, как настроениями инвесторов. У каждого появляется шанс чуть дешевле купить, чуть дороже продать, опередив других. Не использовать этот шанс было бы непоследовательно и нерационально. Психологически мотивированная спекуляция становится главным двигателем глобального финансового рынка.

В России эти факторы также действуют, переплетаясь с особенностями экономической ситуации и производя еще большую степень инвестиционного отчаяния. Российский рынок не изобилует выбором активов, его емкость и ликвидность существенно меньше, чем у других. При этом аппетит на доход у российских инвесторов традиционно выше: накопления небольшие, риски высокие, жизнь дорожает.

В таких ситуациях обычно вырастают финансовые пирамиды и прочие виды мошенничества. Но сегодня внимание розничных инвесторов отвлечено возможностью купить упомянутые выше высоковолатильные активы, включая иностранные ценные бумаги. Мировой рынок растет, а российский который год испытывает давление до санкций, то падевший сырьевых цен, то коронакризиса. Постоянно что-то ухудшает инвестиционную привлекательность наших финансовых инструментов и стимулирует сделки с ними. При этом никого не волнует ни корпоративное управление, ни ожидаемая прибыль, ни иные фундаментальные показатели предпринимательской деятельности. Просто нужно уловить момент и заработать.

Что делать в этих условиях? Запрещать и ограничивать? Быстро найдутся другие альтернативные инвестиции, которые как раз могут попасть в разряд мошенничества. Стимулировать и развивать? Все больший объем денег будет перетекать в сугубо спекулятивные сделки с активами, которые не имеют ни малейшей связи с национальной экономикой.

Есть, конечно, еще один путь — менять финансовую политику, вернуться к реалистичной оценке экономических рисков и процентных ставок и выработать подходы к повышению долгосрочной доходности российских финансовых активов. Но на это приходится лишь робко надеяться.



Алексей Тимофеев,
президент НАУФОР

«Рынки российских и иностранных акций, разумеется, конкурируют»

Что дает российскому финансовому рынку возможность торговать на нем иностранными акциями, «Ъ» расспросил президента Национальной ассоциации участников фондового рынка (НАУФОР) Алексея Тимофеева.

— Как вы оцениваете рост инвестиций в иностранные акции на российских биржах, которые уже сравнимы с вложениями в российские акции. Не видите в этом рисков?

— Я вижу очень много достоинств в том, что на внутреннем рынке есть возможность инвестировать в иностранные финансовые инструменты. Благодаря этому розничные инвесторы имеют возможность диверсифицировать портфели здесь, внутри страны. Я говорю о страновой, от-

раслевой, валютной диверсификации, для которой необходим доступ к ценным бумагам разных стран.

Диверсифицировать следует и российские акции. Однако здесь необходимо иметь в виду малое разнообразие отечественных инструментов и высокую концентрацию капитализации и оборота. На десятку акций крупнейших компаний, среди которых пять нефтяных, приходится 71% капитализации. А на пять крупнейших, где три нефтяные, — 50%. На акции десяти крупнейших компаний, где четыре — нефтяные, приходится 76% оборота, а на пять, с двумя нефтяными, — почти 60%.

— Эта концентрация растет?

— Концентрация капитализации остается неизменной в течение нескольких лет, а вот концентрация оборота выросла за последние полгода на 5%. Понятно, что в стране в течение нескольких лет не было IPO и перспективы развития ее экономики не слишком определены. Это фундаментальная проблема, которая имеет отношение не столько к финансовому рынку, сколько к предпринимательскому климату в стране в целом.

— Согласны ли вы с утверждением, что рост вложений инвесторов в иностранные акции снижает спрос на российские акции второго эшелона?

— Все, о чем мы говорили, справедливо и для акций второго эшелона. С ростом объемов инвестиций розничных инвесторов объем покупок российских акций тоже растет. Но рынки российских и иностранных акций, разумеется, конкурируют. С регуляторной точки зрения выбор в том, следует ли направлять инвестиции в российские инструменты при нали-

чии лучшей, очевидной для инвесторов альтернативы, ограничив их возможность по диверсификации, а также в том, насколько это будет эффективно. Сейчас я вижу прагматичный подход, который позволяет российскому рынку развиваться, а его инвесторам снижать риски и зарабатывать.

— За границы регуляторы принимают решения об ограничении инвестиций розничных инвесторов в иностранные активы?

— Это делали в Китае, но у них всегда был Гонконгский рынок как исключение из всех правил. Я за естественный ход вещей — улучшение предпринимательского климата в стране и появление интересных российских бумаг обязательно найдет отклик у отечественного инвестора.

— На Санкт-Петербургской бирже часть сделок выводится на американскую биржу. При росте оборотов на российской бирже все меньше сделок будет выводиться за рубеж. Такой ход вещей уже может не понравиться американскому регулятору. Насколько возможны ответные реакции извне. Например, увеличение налога?

— Это всегда возможно и не исключено в конкурентной борьбе финансовых центров, это по-своему прагматично. Для нас же прагматично локализовать рынок иностранных ценных бумаг, если в настоящее время для этого нет препятствий. Санкции могли бы навредить российской инфраструктуре и индустрии, но не инвесторам, а значит, нет причин теперь уже двум биржам — Санкт-Петербургской и Московской — не развивать внутренний рынок иностранных ценных бумаг.

Интервью взяла Полина Смородская