

СТАТИСТИКА**Рост ВВП России в третьем квартале 2018 года замедлился**

с. 3 →

КУРС

Райффайзенбанк прогнозирует скорое ослабление российской валюты

с. 9 →

СДЕЛКА

«Газпром» заключил прямой контракт на оборудование для «Силы Сибири»

с. 10 →

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ
ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
14 ноября 2018
Среда
№ 199 (2923)**Сергей Собянин,**
мэр Москвы

1% москвичей готов поддержать Сергея Собянина, если он будет баллотироваться в президенты

ОПРОС, С. 4 →

ФОТО: Владимир Астапкович/РИА Новости

ПОЛИТИКА ЭКОНОМИКА ЛЮДИ БИЗНЕС ДЕНЬГИ**www.rbc.ru**

Индекс РТС

Московская биржа, 13.11.2018

1100,05

пункта ↓

Цена нефти Brent

Bloomberg, 13.11.2018, 20:00 мск

\$67,34

за баррель ↓

Международные резервы

России ЦБ, 02.11.2018

\$459,7

млрд ↓

Курсы валют ЦБ

14.11.2018

\$1 = ↑
₽67,68€1 = ↓
₽76,07**ТОРГОВЛЯ** Аналитики допустили отказ США от закупок российской нефти

Санкции в розлив

ИВАН ТКАЧЁВ

Среди санкций, которые готовятся ввести против России Госдепартамент США, может оказаться запрет на импорт российской нефти, предупредили своих клиентов аналитики FGE. В 2017 году США закупили российской нефти на \$7–8 млрд.

Второй раунд американских санкций из-за «дела Скрипалей» должен быть объявлен в ближайшее время, под санкции могут подпасть поставки российской нефти или нефтепродуктов в США, написала в записке для клиентов международная консалтинговая компания FGE, специализирующаяся на анализе рынков нефти и газа. «Новые санкции могут потенциально включать запрет на импорт любых российских товаров в США <...> и/или дальнейшее ограничение экспорта американских технологий и непродовольственных товаров в Россию. Применительно к нефтяному сектору это означает, что приблизительно 350–400 тыс. барр. в сутки экспорта нефти и нефтепродуктов в Соединенные Штаты находится под риском», — указывает старший аналитик FGE в Лондоне Дора Полга в клиентской записке от 12 ноября (есть у РБК).

На возможность санкций против импорта российской нефти обратило внимание и отраслевое агентство S&P Global Platts.

6 ноября Госдепартамент США подтвердил, что против России будет введен второй пакет санкций по закону о контроле за химическим и биологическим оружием от 1991 года. В сентябре Госдеп обещал, что эти санкции будут «суровыми» (первый раунд был скорее символическим). По закону администрация Дональда Трампа обязана применить хотя бы три из следующих шести мер:

— политика возращения против предоставления России финансовой помощи со стороны таких международных финансовых институтов, как МВФ, Всемирный банк или ЕБРР;

окончание на с. 8 →



Вероятность, что Госдепартамент введет запрет на импорт нефти из России, все же невелика, считает бывший сотрудник американского Минфина: такая мера навредит в первую очередь самим США

ТЕХНОЛОГИЯ

Отключение обязывает

СЕРГЕЙ СОБОЛЕВ

В четверг, 15 ноября, правительство рассмотрит вопрос о переходе с аналогового на цифровое вещание. Не исключено, что будет принято решение о поэтапном отключении «аналога»: вместо отключения в январе это может занять еще полгода.

На заседании правительства, которое состоится в четверг, 15 ноября, будет рассмотрен вопрос о переходе федеральных телеканалов с аналогового телевидения на цифровое, рассказал РБК замминистра цифрового развития, связи и массовых коммуникаций Алексей Волин. По его словам, «не исключено, что будет принято решение о поэтапном отключении аналогового вещания, которое растянется примерно на полгода». О том, что такое предложение будет вынесено на обсуждение в правительство, РБК подтвердил и другой федеральный чиновник, знакомый с деталями обсуждения.

Замминистра перечислил три этапа, на которые будет разделен переход. Первый этап — аналоговый сигнал будет отключен в тех регионах, «которые технически готовы, где население обеспечено необходимым оборудованием, где проведена разъяснительная работа, организованы волонтеры, которые помогут настроить телевизоры на прием цифрового сигнала, где решен вопрос компенсации малоимущим затрат на покупку цифровых приставок и т. п.».

Второй этап — регионы, где также все готово к отключению «аналога», «но из-за климатических особенностей переход на «цифру» целесообразнее не начинать зимой». Третий — все оставшиеся регионы, добавил замминистра.

ОКОНЧАНИЕ НА С. 12 →



ПОДПИСКА: (495) 363 1101

ежедневная
деловая
газета

16+

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА РБК
И.о. главного редактора:
Игорь Игоревич Тросников
Арт-директор: **вакансия**
Выпуск: **Игорь Климов**
Руководитель фотослужбы:
Алексей Зотов
Фоторедактор: **Александра Николаева**
Верстка: **Константин Кузниченко**
Корректура: **Марина Колчак**
Продюсерский центр: **Юлия Сапронова**
Инфографика: **Илья Жериков**

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Соруководители редакции РБК:
Игорь Тросников, Елизавета Голикова
Главный редактор rbc.ru
и ИА РосБизнесКонсалтинг:
вакансия
Главный редактор журнала РБК:
Валерий Игуменов
Первый заместитель главного редактора:
Петр Канаев
Заместители главного редактора:
**Вячеслав Козлов, Дмитрий Ловягин,
Ирина Парфентьева, Анна Пустякова**

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ
Медиа и телеком: **Анна Балашова**
Банки и финансы: **вакансия**
Свой бизнес: **Илья Носырев**
Индустрия и энергоресурсы:
Тимофей Дзядко
Политика и общество: **Кирилл Сироткин**
Мнения: **Андрей Литвинов**
Потребительский рынок: **Сергей Соболев**
Экономика: **Иван Ткачев**
Международная политика:
Полина Химшиавили

Адрес редакции: 117393, г. Москва,
ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: **ООО «БизнесПресс»**
Газета зарегистрирована в Федеральной
службе по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых
коммуникаций.
Свидетельство о регистрации средства
массовой информации ПИ № ФС77-63851
от 09.12.2015.

Издатель: **ООО «БизнесПресс»**
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78,
стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru
Директор издательского дома «РБК»:
Ирина Митрофанова

Корпоративный коммерческий директор:
Людмила Гурей
Коммерческий директор
издательского дома «РБК»:
Анна Брук
Директор по корпоративным
продажам LifeStyle:
Ольга Ковгунова
Директор по рекламе сегмента авто:
Мария Железнова

Директор по маркетингу:
Андрей Сикорский
Директор по распространению:
Анатолий Новгородов
Директор по производству:
Надежда Фомина

Подписка по каталогам:
«Роспечать», «Пресса России»,
подписной индекс: 19781
«Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:
Телефон: (495) 363-1101
Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
в ОАО «Московская газетная типография»
123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 2370
Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00
Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
допускается только по согласованию
с редакцией. При цитировании ссылка
на газету РБК обязательна.

© «БизнесПресс», 2018

Материалы на таком фоне опубликованы
на коммерческой основе.

ЗАКОНОПРОЕКТ Госдума скорректировала фискальный эксперимент
для самозанятых

Новый налог получил добровольную основу

ОЛЬГА АГЕЕВА

Госдума приняла во втором, основном чтении пакет законов о введении нового налога для самозанятых. Требования к ним смягчили, штрафы снизили, убрав минимальные значения, при этом их не будут взимать в течение первого года.

Нижняя палата Федерального собрания во вторник, 13 ноября, приняла во втором чтении пакет документов о введении экспериментального налога на профессиональный доход граждан, следует из карточки законопроекта в базе Госдумы.

Штрафы смягчили

Одобренная версия законопроекта включает модифицированные положения о штрафах для участников эксперимента. Если после первого чтения предполагалось, что самозанятые должны выдавать фискальные чеки за реализованные товары или услуги, а за невыдачу или некорректное формирование чека предусматривался штраф 20% от суммы расчета, но не менее 1 тыс. руб. (за повторное нарушение в течение полугодия — 100% суммы, но не менее 5 тыс. руб.), то теперь требование фискального чека убрано, а штрафы формулируются без минимальных значений в рублях. Таким образом, за нарушение порядка и/или сроков передачи в налоговую сведений о произведенном расчете полагается штраф 20% от суммы расчета (100% при повторном нарушении).

Кроме того, депутаты утверждают, что по договоренности с ФНС в 2019 году самозанятых вообще штрафовать не будут. «Это серьезная норма, а в остальном давайте смотреть, как пойдет эксперимент», — сказал председатель комитета Госдумы по бюджету и налогам Андрей Макаров. «Никаких штрафов не будет применяться в течение года, — заверил РБК член этого комитета Дмитрий Юрков. — В новой версии закон из некой принудительной логики превратился в добровольный. Мы полностью убрали механизм приглашения в налоговую. Этого уже точно не будет. Созданы очень комфортные условия. Нужно только добровольное личное желание человека выйти из тени. Никто принуждать к этому не будет».

География эксперимента

Новый налоговый режим протестируют в Москве, Московской и Калужской областях, а также в

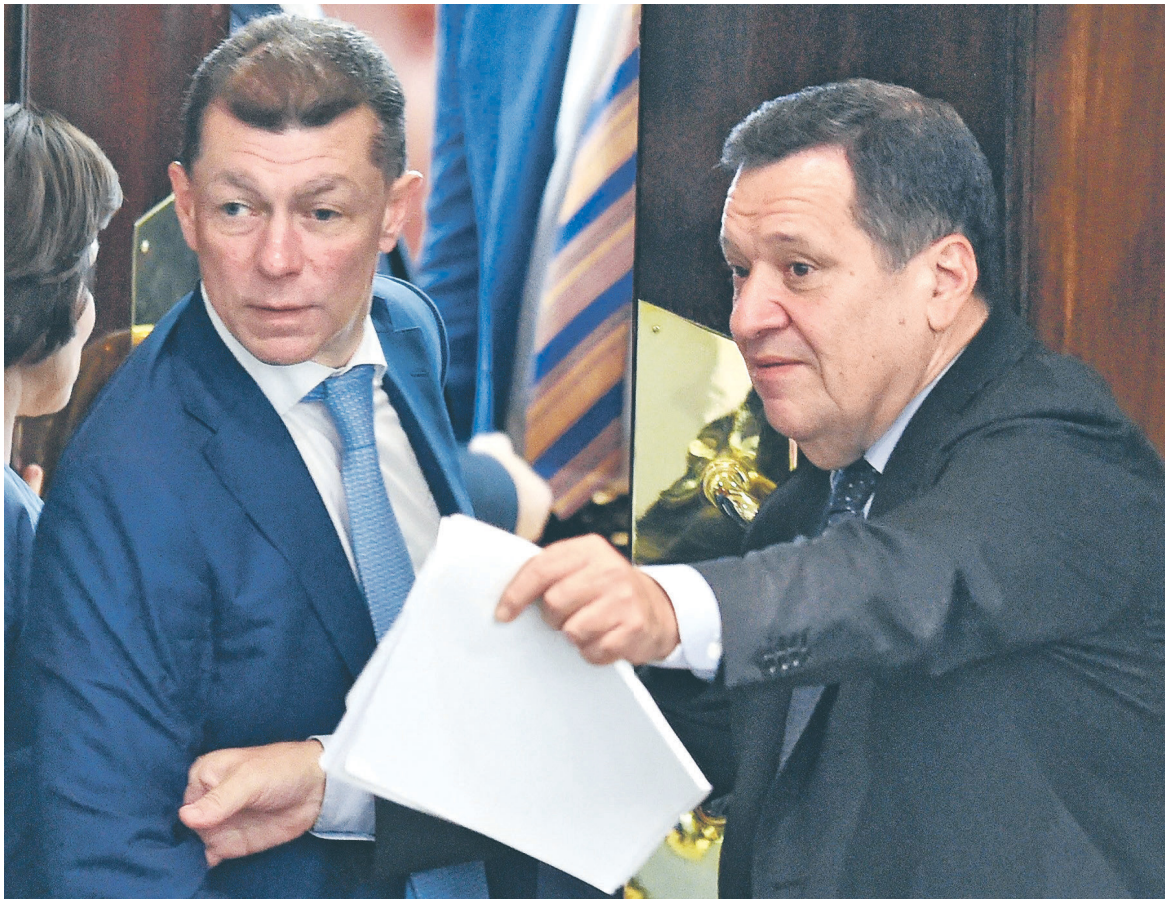


ФОТО: Дмитрий Дуванин/Коммерсантъ

Минтруд (на фото слева глава ведомства Максим Топилин) оценивает число самозанятых в России в 12 млн человек, председатель комитета Госдумы по бюджету и налогам Андрей Макаров одобрил инициативу обложить их новым налогом

Республике Татарстан. Эксперимент начнется 1 января 2019 года и продлится десять лет, до 31 декабря 2028 года. В дальнейшем новый налоговый режим планируется распространить на всю страну.

В качестве тестовых были выбраны регионы с хорошей финансовой обеспеченностью в расчете на то, что налоговые органы не будут злоупотреблять новыми полномочиями для пополнения местных бюджетов, пояснил РБК Дмитрий Юрков.

Как будут платить самозанятые

Под самозанятыми подразумеваются граждане, продающие работы, услуги или имущественные права, но не имеющие работодателя и не привлекающие наемных работников по трудовым договорам, с максимальным доходом 200 тыс. руб. в месяц (2,4 млн руб. в год). Законопроект предлагает взимать налог в 4% от суммы дохода при оказании услуг физлицам и 6% при сотрудничестве с юрлицами.

Самозанятые будут платить налоги по упрощенной процедуре. Для регистрации нужно будет скачать мобильное приложение «Мой налог», которое создала ФНС. Налог нужно отчислять ежемесячно не позднее 25-го числа. Законопроект предусматривает

налоговый вычет на сумму не более 10 тыс. руб. Есть возможность исправить сумму дохода в случае ошибки или возврата, обосновав причины корректировки.

«На счету налогоплательщика уже будет 10 тыс. виртуальных рублей на случай ошибок, когда человек только начинает осваивать программу», — указал Юрков.

63% суммы поступлений от налога будет направлено в региональные бюджеты, 37% — в Фонд обязательного медицинского страхования. Самозанятые должны будут сами заботиться о размере будущей пенсии. Государство гарантирует только социальную пенсию по старости. После повышения пенсионного возраста к 2028 году она будет назначаться мужчинам в 70 лет и женщинам в 65. Чтобы повысить размер будущей пенсии, самозанятые смогут добровольно отчислять взносы в Пенсионный фонд.

На новый режим с более выгодной налоговой ставкой смогут перейти индивидуальные предприниматели, чья деятельность не требует обязательной регистрации ИП. Не смогут зарегистрироваться в качестве самозанятых нотариусы и адвокаты с частной практикой, арбитражные управляющие, медиаторы, оценщики. Под новый режим также не подпадает продажа подакцизных товаров, под-

лежащих маркировке продуктов и полезных ископаемых.

Больше стимулов

Сейчас у самозанятых недостаточное количество стимулов для выхода из тени, заявил РБК руководитель практики по оказанию услуг государственным органам и институтам развития компании КПМГ Алексей Назаров. «Кроме карательных, стимулов нет. Текущая версия законопроекта направлена на то, чтобы сами самозанятые проявляли гражданскую ответственность, и может побудить зарегистрироваться тех, кто задумывался об этом ранее, но испугался бюрократических процедур», — считает Назаров.

Ранее правительство предлагало потратить 1 млрд руб. на популяризацию нового налога, но позже отказалось от этой идеи.

Ускорить легализацию, по мнению Назарова, могут меры, направленные на потребителей услуг самозанятых. Например, включение в социальный вычет по НДФЛ для потребителей расходов на услуги, которые оказывают самозанятые.

По данным ФНС, из 82 млн работоспособных граждан России официально работают и платят страховые взносы примерно 52 млн человек. По оценке Минтруда, в России 12 млн самозанятых. Росстат называл цифру вдвое выше. ■

СТАТИСТИКА Три вопроса о замедлении роста российской экономики в третьем квартале ВВП выдался неурожайным

АНТОН ФЕЙНБЕРГ

Рост ВВП России в третьем квартале 2018 года составил 1,3%, по данным Росстата. Экономика замедлилась из-за санкций и слабого урожая, и аналитики не ждут ее значительного ускорения.

1. Почему ВВП стал расти медленнее?

В третьем квартале рост российского ВВП составил 1,3% по сравнению с тем же периодом прошлого года, сообщил во вторник Росстат. Таким образом, рост экономики замедлился, вернувшись к уровню первого квартала, — тогда он тоже составлял 1,3%, однако в апреле—июне ускорился до 1,9%.

Это только первая оценка Росстата, в рамках которой он пока не дает подробной разбивки по динамике ВВП. Однако свою оценку проводит Минэкономразвития — министерство на основании месячных данных Росстата ранее также предсказало рост в третьем квартале на 1,3%. Замедление объясняется сразу несколькими факторами.

В первую очередь это ситуация в сельском хозяйстве: в августе оно сократилось на 11,3% в годовом выражении, в сентябре — на 6%. Как указывает министерство, это связано с высокой базой прошлого года, когда уборка урожая сместилась с середины лета на август—сентябрь. Урожай в 2018 году в целом ниже рекордных показателей прошлых лет: на 1 октября сбор зерновых и зернобобовых был на 19,5% ниже, чем на аналогичную дату 2017 года. Похожая ситуация наблюдается и с сахарной свеклой (-12,7%), картофелем (-0,6%), овощами (-3,8%).

Помимо сельского хозяйства рост ВВП замедлила, в частности, слабая динамика инвестиций. В первом полугодии они выросли на 3,2%, но в третьем квартале, по оценке Минэкономразвития, их рост замедлился до 1,8–2,3%: об этом свидетельствует падение импорта оборудования из стран дальнего зарубежья и снижение объема строительных работ. Причинами тому стали ослабление рубля и ухудшение настроений бизнеса из-за роста неопределенности, объяснили в министерстве.

Не оказал поддержку ВВП и внутренний спрос. Рост розничной торговли в третьем квартале составил 2,6%, хотя еще кварталом ранее достиг 2,9%.

Дело не только в просадке отдельных составляющих ВВП. Ускорение экономики в 2017 году (по его итогам она выросла на 1,5%, но во втором и третьем кварталах темпы роста превышали 2%) объяснялось одновременными инвестиционными всплесками, напомнил макроаналитик Райффайзенбанка Станислав Мурашов, — вложениями в Крымский мост, чемпионат мира и т.д. Сейчас таких мегапроектов нет — правительство планирует реализовать план развития магистральной инфраструктуры более чем на 6 трлн руб., но действовать он начнет позже — Минэкономразвития ждет ускорения роста инвестиций только с 2020 года.

Экспорт нефти не может компенсировать спад внутреннего спроса, добавляет аналитик.

2. Все дело в санкциях?

В третьем квартале года усилилось санкционное давление: в августе Госдепартамент США ввел новые ограничения против России за

применение химоружия (в связи с отравлением семьи Скрипалей), а члены американского конгресса представили законопроект о санкциях, предусматривающих ограничения на покупку госдолга и включение российских госбанков в SDN-список. После этого курс рубля снизился, а Центробанку даже пришлось до конца года оставить закупки валюты на открытом рынке в рамках бюджетного правила (механизм закупок валюты на сверхдоходы от продажи нефти дороже \$40 за баррель).

Замедление объясняется несколькими

факторами. В первую очередь это ситуация в сельском хозяйстве: в августе оно сократилось на 11,3% в годовом выражении, в сентябре — на 6%

Но не стоит связывать замедление экономики с санкциями, считает Мурашов. Финансовый рынок не оказывает влияния на ВВП, объясняет он. Намного сильнее на рост воздействует консервативная экономическая политика властей: сокращение расходов и направление допдоходов в резервы для формирования подушки безопасности.

О не самом значительном влиянии санкций на ВВП может говорить и опыт прошлых месяцев. Во втором квартале, когда США не просто пригрозили новыми серьезными санкциями, а ввели ограничения, которые были наиболее жесткими с 2014 года, экономика росла быстрее — на 1,9%.

В то же время обсуждение санкций в третьем квартале повысило неопределенность для бизнеса и населения, отметил главный экономист «Ренессанс Капитала» по России Олег Кузьмин. Апрельские же санкции стали шоком в первую очередь для профессиональных инвесторов, на экономическую активность они повлияли менее заметно.

Санкции оказывают влияние на инвестиции, сказал замдиректора «Центра развития» Высшей школы экономики Валерий Миронов.

Но решающим фактором замедления роста все равно стала ситуация в сельском хозяйстве, подчеркивает Кузьмин.

3. Когда экономика станет расти быстрее?

Минэкономразвития ожидает роста ВВП в 2018 году на 1,8%. Для этого в четвертом квартале экономика должна ускориться до 1,8% в годовом выражении, сказал Миронов. Кузьмин отметил, что рост должен составить и вовсе 2,5%.

Неопределенность из-за санкций сохранится и в четвертом квартале, полагает Миронов из ВШЭ, — компании будут опасаться

увеличивать инвестиции, а население будет придерживаться сберегательной модели поведения. Темпы роста по итогам года достигнут примерно 1,6%, считает он.

Возможно, впрочем, что санкции приведут к девальвации, и граждане, наоборот, бросятся покупать потребительские товары (этому может способствовать и увеличение НДС с 18 до 20% с 1 января 2019 года). Вместе с тем существует вероятность рецессии, и россияне это понимают. «Вряд ли стремление выиграть что-то перед повышением цен, купить подешевле перевесит желание сделать подушку безопасности на случай кризиса и безработицы», — заключил Миронов.

Власти рассчитывают, что ускорение экономики станет заметно через год. С 2020 года (как раз в связи с реализацией инфраструктурного плана) инвестиции начнут расти на 6–7%, а с 2021 года рост ВВП выйдет на 3%, следует из прогноза Минэкономразвития. Майский указ президента Владимира Путина поставил целью обеспечить вхождение России в пятерку крупнейших экономик мира к 2024 году (сейчас она находится на шестом месте).

С ростом по инвестиционной модели есть сложности. Как пишут в своем новом отчете аналитики рейтингового агентства S&P, не все объявленные проекты «будут реализованы, принимая во внимание характерные для России длительные сроки принятия инвестиционных решений и сложную структуру распределения средств для крупных проектов с участием государства». По мнению агентства, для кредитного качества компаний большее значение имеет не государственное финансирование, а стабильные условия ведения бизнеса. ■

РБКБИЗТОРГ

biztorg.ru

+7 495 363-11-11
biztorg@rbc.ru

Открой свой бизнес
под известным брендом

ЗАО «РОСБИЗНЕСКОНСАЛТИНГ», 117393, г. Москва,
ул. Профсоюзная, д. 78, стр.1, ОГРН 1027700316159
Реклама 16+

ОПРОС Социологи исследовали политический потенциал Сергея Собянина

Москвичи прикипели к мэру

ЕВГЕНИЯ КУЗНЕЦОВА

Отношение жителей российской столицы к Сергею Собянину улучшилось после выборов, однако они не видят в нем политика с президентскими амбициями. Об этом свидетельствуют данные опроса Левада-центра.

Мэр, а не президент

Всего 1% москвичей готов поддержать мэра Сергея Собянина, если он будет баллотироваться в президенты. Об этом свидетельствуют результаты опроса Левада-центра, проведенного 4–18 октября среди жителей города (есть у РБК).

Среди россиян поддержать Собянина на президентских выборах готова та же доля опрошенных — около 1%. Автор исследования Денис Волков пояснил РБК, что говорить о динамике поддержки в данном случае трудно, поскольку ранее Левада-центр не оценивал мэра Москвы по этому показателю.

Сергей Собянин победил на выборах мэра Москвы в сентябре этого года с 70,14% голосов, в российской столице он — второй по популярности политик

Неготовность москвичей поддержать мэра на президентских выборах связана не с уровнем его популярности, а с тем, что он не заявлял о своих политических амбициях, уверен Волков. «Если он сам себя не заявил, то его так и не воспринимают», — подчеркнул социолог.

Собянин никогда не рассматривался москвичами как потенциальный кандидат в президенты, согласен политолог Александр Пожалов. «Наоборот, москвичи с самого начала воспринимают его как надежного соратника действующего президента, партнера федеральной власти и федерального управленца для города, — сказал он РБК. — В таких условиях высокий уровень одобрения деятельности Собянина работает на укрепление поддержки Путина».

Среди ответов на вопрос «За кого бы вы проголосовали на президентских выборах, если бы они состоялись в ближайшее воскресенье?» лидирует Владимир Путин (43% в Москве и 40% — по России), за ним следует глава КПРФ Геннадий Зюганов (3% в Москве и 2% — по всей стране), на третьем месте — экс-кандидат в президенты от коммунистов Павел Грудинин (2% среди москвичей и столько же по России).



ФОТО: Юрий Мартынов/Коммерсантъ

Неготовность москвичей поддержать Сергея Собянина на президентских выборах связана не с уровнем его популярности, а с тем, что он не заявлял о своих политических амбициях, уверен социолог

Рейтинг без либералов

Левада-центр также замерил уровни доверия и недоверия москвичей к российскому истеблишменту. Его представители расположились на шкале доверия в следующем порядке: Путин (39%), Собянин (24%), министр обороны Сергей Шойгу (10%), лидер ЛДПР Владимир Жириновский (9%), премьер-министр Дмитрий Медведев (7%), министр иностранных дел Сергей Лавров (7%), глава КПРФ Геннадий Зюганов (6%), Павел Грудинин (3%). О доверии к

основателю ФБК Алексею Навальному и лидеру «Справедливой России» Сергею Миронову сказали 2% опрошенных.

В список тех, кому в Москве не доверяют, попали в большинстве своем те же люди. Его возглавляет Медведев (18%), за ним следуют Жириновский (15%), Путин (15%), Зюганов (7%), Собянин (6%), Навальный (5%), основатель «Яблока» Григорий Явлинский (3%), глава «Роснано» Анатолий Чубайс (3%), бывший кандидат в президенты Ксения Собчак (2%), председатель Центробанка Эльвира Набиуллина (2%) и глава Чечни Рамзан Кадыров (2%).

Оба вопроса носили открытый характер, то есть в рейтинги попали только те, кого называли сами респонденты.

«Если аллерген выпал из медийной повестки, то недоверие к нему снижается — не потому, что репутация улучшается, а потому, что просто про него забывают, — отметил Пожалов. — Например, весной у Собчак был гораздо выше уровень недоверия и антирейтинга на фоне ее президентской кампании, сейчас про нее подзабыли».

Про либеральных политиков, которые планировали баллотироваться в мэры Москвы, но не прошли муниципальный фильтр — Дмитрия Гудкова и Илью Яшина, респонденты вообще не вспомнили, так как они «пропали из информполья», отмечает эксперт. На выборах в Мосгордуму в будущем году всем демократическим кандидатам предстоит собирать подписи для выдвижения в округе. На этом этапе можно попытаться поднять узнаваемость и рейтинг, но это потребует больших ресурсов и заблаговременного старта активной кампании не позднее конца зимы, считает Пожалов.

Антирейтинг Навального на 3% превышает уровень спонтанного доверия к нему. Власть периодически упоминает его в негативном ключе, а он сам постоянно конфликтует со своими недавними партнерами, поэтому уровень недоверия сохраняется, а доверие снижается, считает Пожалов.

«Механизм безальтернативности»

В вопросе о доверии политикам оценки москвичей похожи на мнения россиян в целом, отмечается в исследовании. За одним исключением: в Москве вторым по популярности политиком является Сергей Собянин, который опережает министра обороны Сергея Шойгу и председателя ЛДПР Владимира Жириновского. При этом разрыв в показателях Собянина и Путина составляет 15 п.п., тогда как по России разрыв между президентом и вторым по популярности политиком, Шойгу, заметно больше — 24 п.п.

Популярность Собянина не снизилась, как это обычно бывает, даже после выборов мэра Москвы, прошедших 9 сентября, добавил Волков. «Тут два механизма действуют: работа, которая нравится и которая приносит результаты, плюс все тот же механизм безальтернативности, отсутствия конкуренции, исключение любых конкурентов», — уточнил он.

В целом отношение москвичей к Собянину за прошедшие с выборов полгода немного улучшилось. Сейчас его деятельность одобряют 55% москвичей, около трети относятся нейтрально и около 9% — плохо. При этом положительные оценки характернее для людей, которые не родились в Москве, а переехали в столицу.

Глава фонда «Петербургская политика» Михаил Виноградов сказал РБК, что считает высокий рейтинг московского мэра закономерным. Ранее столичные власти не раз становились «источником негативной повестки и накопления антирейтингов», но в 2018 году «атмосфера разрядилась», считает эксперт. «Удалось снизить тяжеловесность подачи информации о власти, иногда перевести в мягкую иронию (мем «Как похорошела Москва...»), плюс сказался пост-

мундиальный эффект, связанный с тем, что пик городских ремонтов прошел», — считает Виноградов.

«Средняя» Мосгордума

Результаты работы Мосгордумы большинство опрошенных считают «средними». Такого мнения придерживаются 45% респондентов, остальные ответы практически поровну разделились между положительными и отрицательными. Отношение к муниципальным депутатам тоже «среднее».

В пресс-центре Мосгордумы РБК заявили, что регулярно проводят социологические исследования, посвященные деятельности столичных законодателей. «По нашим данным, сегодня о деятельности столичного парламента в той или иной степени осведомлены порядка 60% москвичей», — отметили в пресс-службе. То есть около 40% респондентов не интересуются новостями из Мосгордумы, и при опросе на улице человек может легко оценить деятельность безразличного лично ему институ-

та как «среднюю» — тут многое зависит от методики и подробностей анкетирования, посчитали в пресс-службе столичного парламента.

В последние годы Мосгордума объективно не является центром политической жизни в городе, источником каких-то крупных политических новостей и конфликтов, добавил политолог Пожалов. Интересующиеся политикой москвичи скорее следят за деятельностью Госдумы или, наоборот, муниципальных депутатов своего района, но большинство москвичей аполитичны, что показала и явка на мэрские выборы, полагает он.

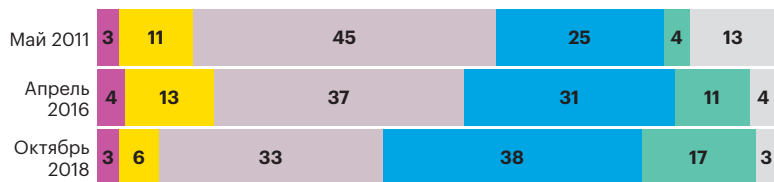
Собянин победил на выборах мэра в сентябре этого года с 70,14% голосов. Второе место занял Вадим Кумин (КПРФ) с 11,44%, третье — Илья Свиридов («Справедливая Россия») с 7,06%, четвертое — Михаил Дегтярев (ЛДПР) с 6,76%. Последнее место у Михаила Балакина («Союз горожан»), он набрал 1,87%.

Мосгордума в нынешнем составе работает с 2014 года, следующие выборы в нее пройдут в сентябре 2019 года. ■

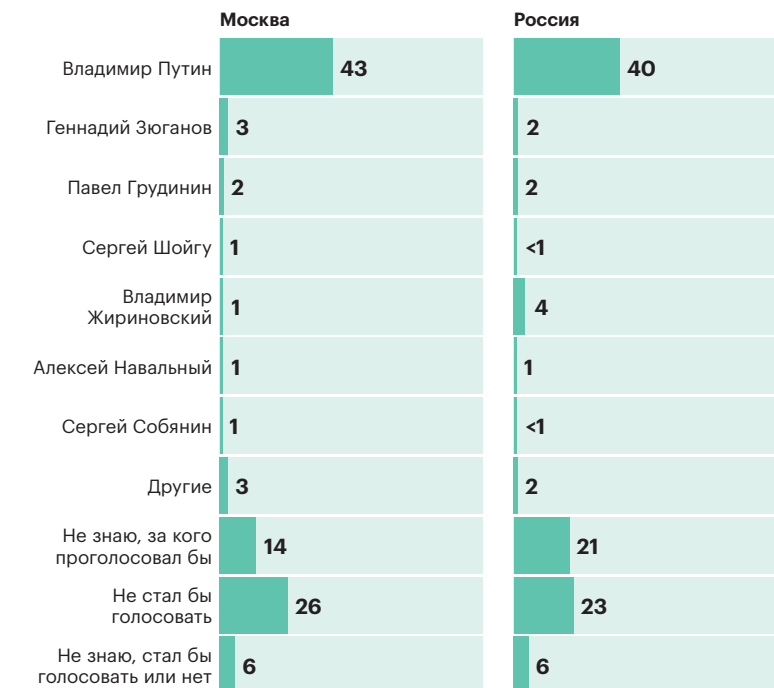
Шансы Сергея Собянина стать президентом России, % опрошенных

Отношение к деятельности мэра Собянина

Очень плохое Плохое Среднее Хорошее
Очень хорошее Затруднились ответить



За кого из политиков вы бы проголосовали, если бы президентские выборы состоялись в ближайшее воскресенье



В ходе исследования Левада-центра были опрошены 512 человек в возрасте 18 лет и старше. Статистическая погрешность данных опроса не превышает 6,6%, отмечают эксперты.

Источник: опрос Левада-центра

ЗДРАВООХРАНЕНИЕ Из-за решения ФАС с российского рынка исчез жизненно важный препарат

Психиатры попросили у министра лекарство

ПОЛИНА ЗВЕЗДИНА

Отнесенный к жизненно важным немецкий препарат для неотложной помощи пациентам с шизофренией и болезнью Паркинсона перестал поставляться в российские больницы. Психиатры просят Минздрав вернуть лекарство на отечественный рынок.

Нет уколов

В российские больницы больше не поставляется препарат бипериден в ампулах, который необходим при неотложной помощи пациентам с шизофренией и болезнью Паркинсона, говорится в письме врачей-психиатров министру здравоохранения Веронике Скворцовой. Копия документа, датированного 30 октября, есть у РБК.

Бипериден входит в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП) и используется для коррекции терапии для пациентов

отравлении никотином, «что часто бывает необходимо в детской и взрослой токсикологии». Еще один довод в пользу «Акинетона» (как таблеток, так и инъекций) — он единственный разрешен для применения детьми, пишут врачи. В связи с этим они просят Минздрав отменить решение ФАС. Под письмом стоит более 40 подписей врачей-психиатров.

РБК направил запрос в Минздрав.

Недостаточное снижение

Инъекционная форма биперидена особенно важна для пациентов, которые впервые получают лечение нейролептиками; когда побочные эффекты особенно сильно выражены и их необходимо срочно купировать — нет времени и возможности заставить пациента принять таблетку и ждать, когда она подействует, пояснила в разговоре с РБК президент Союза охраны психического здоровья Наталья Треушникова.

В 2016 году продажи таблетированной формы препарата «Акинетон»

составили 50,1 млн руб.,

инъекционной — 10,8 млн руб.

с шизофренией. Он необходим для сглаживания побочных эффектов при нейролептическом лечении — основной терапии, которая применяется при шизофрении.

Препарат позволяет больным избавиться от тремора, тонического напряжения скелетных мышц (когда пациент практически парализован и не может двигаться) и т.д. Он представлен на российском рынке четырьмя брендами — таблетками «Безак», «Бипериден», «Мендилекс» и таблетками и ампулами под торговой маркой «Акинетон». Однако последний бренд — единственный имеющий инъекционную форму — не может обращаться на российском рынке с августа 2017 года из-за того, что Федеральная антимонопольная служба (ФАС) отменила регистрацию его цены, а без нее любое средство, входящее в ЖНВЛП, продаваться в России не может.

Как поясняется в обращении специалистов в Минздрав, инъекционная форма необходима в случаях острого развития выраженных побочных эффектов, угрожающих жизни больного. Кроме того, она применяется для лечения пациентов, у которых нарушены функции глотания, или для таких больных в психиатрических клиниках, которые в принципе отказываются принимать таблетки. Используются инъекции и при

в обосновании об отмене регистрации цены ФАС указала, что в 2010 году компания ООО «СВИЧ», которая представляла интересы немецкой компании Desma GmbH — производителя «Акинетона», подала «повлиявшие на результат решения недостоверные сведения», что привело к регистрации завышенных цен на препарат: 423,41 руб. на таблетки и 611,83 руб. на ампулы. Перед аннулированием цен ФАС выдавала производителю предупреждение, следует из письма производителя в Минздрав (датировано 23 октября 2017 года, есть у РБК), и в июле 2017 года Desma перерегистрировала цены, снизив их до 403 руб. и 582 руб. соответственно. Эти цены ФАС тоже отменила как необоснованно высокие.

Desma в обращении в Минздрав утверждает, что прекратила сотрудничество со СВИЧ в 2016 году

и компания больше не является ее представителем. «Мы не располагаем копиями документов, которые были поданы ООО «СВИЧ» для регистрации цены, в связи с этим не имеем возможности подтвердить или опровергнуть достоверность сведений, приведших к регистрации «необоснованно высоких предельных цен» на препарат», — отмечается в письме немецкого производителя.

Компания должна была снизить цены на препараты в несколько раз для того, чтобы ФАС не вывела их с рынка, сообщила РБК заместитель начальника управления контроля социальной сферы и торговли ФАС Надежда Шаравская. Согласно мониторингу цен на «Акинетон» в странах, на которые ориентируется российское правительство при регистрации цен на ЖНВЛП, минимальная цена на этот препарат в ампулах — 92,71 руб., а в таблетках — 186,45 руб. (по курсу ЦБ на 1 июня 2017). Именно до этого уровня Desma и должна была снизить цены, чтобы остаться на российском рынке. «ФАС выиграла дела в трех судебных инстанциях. Все они признали, что заявителем были представлены недостоверные данные при регистрации цены», — заключила Шаравская.

Препарат «Акинетон» действительно очень нужен для терапии шизофрении, указал главный внештатный психиатр департамента здравоохранения Москвы и главный врач Психиатрической больницы № 1 им. Н.А. Алексеева Георгий Костюк. Но ФАС была вправе ограничить его обращение в России, полагает он. «Препарат очень хороший, и нам его не хватает для лечения пациентов, которые принимают антипсихотики. Но это не повод заирать на него цену в несколько раз», — пояснил он.

В 2016 и 2017 годах «Акинетон» был абсолютным лидером по продажам среди препаратов с бипериденом, подсчитали для РБК в аналитической компании RNC Pharma. В 2016 году продажи его таблетированной формы составили 50,1 млн руб., инъекционной — 10,8 млн руб. «Безак» в 2016 году не продавался вообще, продажи «Мендилекса» составили 3,2 млн руб. В 2017 году, когда «Акинетон» уже оказался под запретом, — таблеток было продано на 50,1 млн руб., а инъекций — на 3,6 млн руб., тогда как «Безака» — на 8,3 млн, «Мендилекса» — на 11,4 млн руб. ■

Что такое ЖНВЛП

ЖНВЛП — это список из 616 лекарственных веществ (4711 брендов). Цены на них регулируются государством. Именно эти препараты закупает государство для больниц и льготных категорий граждан. ЖНВЛП — это такие популярные препараты, как ацетилсалициловая кислота («Аспирин»), ибупрофен («Долгит»), «Нурофен», «Миг 400»), парацетамол, а также дорогие лекарства для лечения редких генетических и онкологических заболеваний.

БЛИЖНИЙ ВОСТОК Три вопроса об обострении конфликта между Израилем и Палестиной

У границы большой войны

ПОЛИНА ХИМШИАШВИЛИ,
ЕВГЕНИЙ ПУДОВКИН

Израиль и сектор Газа за три дня обменялись сотней ракетных ударов, есть жертвы. Эскалация конфликта на палестино-израильской границе может привести к полномасштабным боевым действиям, допускают эксперты.

1.

Что происходит в Израиле и секторе Газа?

Во вторник, 13 ноября, палестинское движение ХАМАС пригрозило увеличить дальность ракетных ударов по территории Израиля и начать обстреливать города Ашдод и Беэр-Шева, если израильские военные не прекратят наносить удары по гражданским зданиям на территории палестинского анклава. Об этом заявил представитель ХАМАС Абу Убейда, слова которого цитирует Al Jazeera. Представитель Армии обороны Израиля (ЦАХАЛ) Йонатан Конрикус в ответ заявил, что и у израильских военных есть возможность расширить набор целей, принадлежащих ХАМАС на палестинской территории.

С воскресенья палестинские группировки обстреливают соседние израильские территории, в том числе населенные пункты Ашкелон, Нетивот, Сдерот, регион Эшколь. Причиной эскалации стал воскресный рейд израильских военных на территорию сектора Газа. 11 ноября они на гражданском автомобиле проникли на территорию города Хан-Юнис, были обнаружены палестинцами, начался бой. В итоге были убиты семь боевиков ХАМАС, среди них Нурэддин Салам Барак, один из командиров военного крыла организации —



Причиной эскалации в отношениях Палестины и Израиля стал воскресный рейд израильских военных на территорию сектора Газа. На фото: палестинские боевики во время похорон членов ХАМАС, убитых во время рейда в Хан-Юнисе

«ХАМАС — организация, которая не откажется от своей террористической деятельности и которая продолжает копать тоннели в Израиль и наращивать ракетный арсенал, — пояснила она. — Мы должны на это реагировать».

объектов — отдел пропаганды ХАМАС, который «годами показывал ролики, как надо осуществлять атаки на Израиль», и штаб-квартира военной разведки, сообщили израильские военные. Штаб разведки был намеренно размещен рядом со школой, говорится в сообщении ЦАХАЛ.

За два дня взаимных обстрелов, по сообщению представителей ХАМАС, в секторе Газа погибли шесть человек. На территории Израиля после попадания ракеты в здание в Ашкелоне скончался 40-летний мужчина. Как позже было установлено, он был палестинцем из сектора Газа, работавшим уборщиком. Всего в израильские больницы обратились более 100 человек, с ранениями и жалобами на панические атаки.

2. Есть ли риск дальнейшей эскалации?

Минобороны Израиля утром во вторник заявило о возможной мобилизации резервистов. Говорить о том, начнет ли Иерусалим полномасштабную операцию в секторе Газа, пока рано, но такой исход нельзя исключить, рассуждали опрошенные РБК эксперты. Напряжение в отношениях Израиля и Палестины накапливалось давно, поэтому нынешнее обострение

ситуации оказалось довольно ожидаемым, сказал РБК независимый эксперт по Ближнему Востоку Дмитрий Фролов. «Противоречия должны были когда-то вспыхнуть», — отметил он. «Ситуация с призывом

в армию резервистов не является экстраординарной: это довольно стандартная процедура», — добавил аналитик. По словам Фролова, нарастание противоречий между Израилем и Палестиной возмож-

Напряжение в отношениях Израиля и Палестины накапливалось довольно давно, поэтому нынешнее обострение ситуации оказалось вполне ожидаемым, сказал эксперт

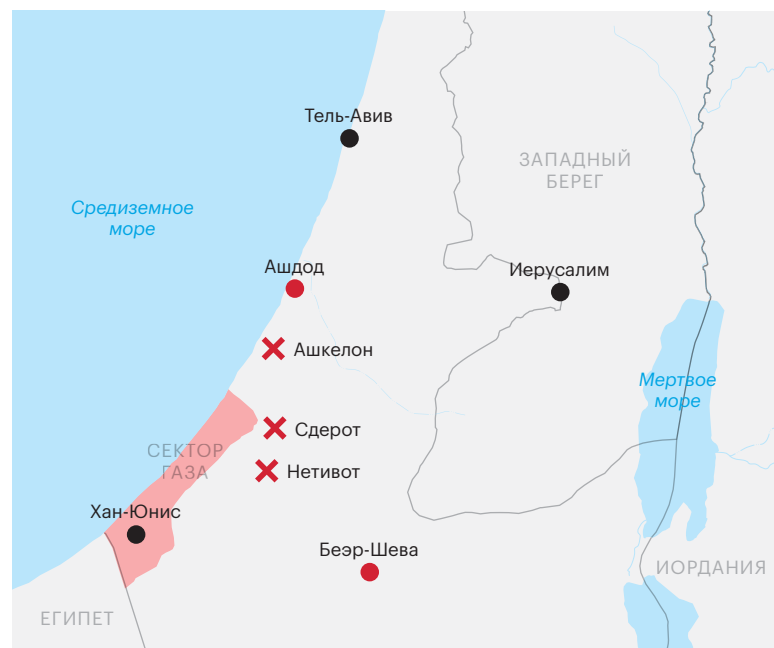
бригады «Изз ад-Дин аль-Кассам». Израильская сторона сообщила о гибели подполковника спецназа и тяжелом ранении еще одного офицера. Для того чтобы обеспечить отход израильской группы, начались обстрелы с воздуха, пишет Times of Israel.

Вылазки на территорию Газа происходят постоянно, и инцидент 11 ноября не являлся намеренной провокацией со стороны властей, — высказала в разговоре с РБК свое мнение депутат кнессета (парламент Израиля) от левоцентристского блока «Сионистский лагерь» Ксения Светлова.

Интенсивность взаимных обстрелов достигла уровня четырехлетней давности, когда еврейское государство проводило воздушно-наземную операцию «Нерушимая скала», целью которой было уничтожение военной инфраструктуры в секторе Газа. По предварительным данным ЦАХАЛ, сейчас по территории Израиля за два дня (11–12 ноября) было выпущено около 370 ракет и мин, из которых система ПРО перехватила около 100. В ответ было атаковано 150 целей в секторе Газа, из которых уничтожено более 70. Среди разрушенных

Взаимные обстрелы Израиля и сектора Газа

- ✗ Районы, подвергшиеся обстрелам с территории сектора Газа
- Потенциальные цели ХАМАС



Источники: РБК, Al Jazeera, Times of Israel

но, учитывая, что у Израиля связаны руки и его поддерживают США: «Но не думаю, что эта эскалация примет какие-то очень серьезные масштабы. Скорее, дело ограничится авиаударами Израиля и операциями его спецслужб». Власти в Израиле не заинтересованы в эскалации конфликта, а проведенная в секторе Газа операция спецслужб — рядовая миссия, обращает внимание эксперт израильского аналитического центра The Forum for Regional Thinking Елизавета Цуркова.

Шансы на то, что нынешний конфликт выльется в широкомащштабную военную операцию, велики, говорила Светлова. «За четыре года с момента завершения последней израильско-палестинской войны попытки урегулирования ситуации не привели к ликвидации очагов насилия, поэтому сложно представить, что нынешний статус-кво — устойчивый», — пояснила она. Депутат кнессета убеждена: предотвращение войны соответствует как интересам Израиля, так и интересам ХАМАС. «Даже будучи членом оппозиции, я могу заявить, что правительство делает все возможное для того, чтобы не дать ситуации выйти из-под контроля», — констатировала она. Однако совсем исключить такой исход нельзя, предупредила Светлова: «Если представить себе, что [палестинская] ракета может по случайности попасть, например, в жилой дом, то уже через несколько часов мы можем оказаться поглощенными масштабным конфликтом».

Вечером во вторник лидер ХАМАС Исмаил Хания заявил, что движение готово к перемирию, если Израиль прекратит атаки. Официально представители правительства Израиля о поддержке перемирия к вечеру не заявили. Но взаимные обстрелы прекратились, сообщил израильский телеканал.

3. Какими будут политические последствия?

Военная эскалация стала поводом для критики правительства Биньямина Нетаньяху лидером оппозиционной партии «Авода» Аби Габаем. Премьер, по словам политика, не способен установить спокойствие на юге страны. Нетаньяху занимается военной кампанией вместе с начальником Генштаба, ответила на выпад партия премьера «Ликуд».

Израильские СМИ указывают, что кризис разразился в преддверии возможных досрочных выборов в израильский парламент. Но на расстановку сил перед голосованием военная эскалация вряд ли повлияет, полагает Фролов. По наблюдениям эксперта, позиции правящей партии «Ликуд» довольно устойчивы. «Конечно, военное обострение может усилить поддержку ультраправых радикальных партий, но лишь незначительно, так как все в Израиле уже привыкло к напряженности», — объяснил он.

Однако рост военного напряжения между Израилем и Палестиной, безусловно, заморозит попытки мирного урегулирования, по крайней мере на некоторое время, констатировал Фролов. ■

КАМПАНИЯ Две оппозиционные украинские партии отказались от слияния Сторонники сближения с Россией отделились друг от друга

АЛЕКСАНДР АТАСУНЦЕВ

Политсовет украинской партии «Оппозиционный блок» не поддержал предложение своего сопредседателя Юрия Бойко объединиться с партией «За життя», к которой недавно присоединился близкий к российским властям Виктор Медведчук.

Разлад в оппозиции

О том, что политсовет «Оппозиционного блока» не поддержал инициативу своего сопредседателя и главы парламентской фракции Юрия Бойко об объединении с партией «За життя» («За жизнь») Вадима Рабиновича, РБК во вторник сообщил депутат Верховной рады Вадим Новинский.

Соглашение об объединении двух партий и создании «Объединенной оппозиционной платформы — За життя» для совместного участия в президентских и парламентских выборах было подписано Бойко и Рабиновичем 9 ноября. «Новосозданная платформа до конца ноября определится с единым кандидатом для участия в выборах президента Украины, а ее представители вместе будут участвовать в парламентской кампании», — говорилось в тексте соглашения.

Создание объединения приветствовал лидер общественно-политического движения «Выбор Украины» Виктор Медведчук, присоединившийся к «За життя» в конце июля. Он занял пост председателя политического совета партии. Создаваемое объединение, по его словам, выступает за многовекторность экономической политики и необходимость возобновления партнерского сотрудничества Украины с Россией.

У объединения сразу появились противники внутри «Оппозиционного блока»: соглашение не устроило так называемую внутрипартийную группу [украинского миллиардера Рината] Ахметова — в нее входят в том числе бизнес-партнер Ахметова депутат Вадим Новинский, а также сопредседатель «Оппозиционного блока» Борис Колесников. В пятницу сразу после того, как Бойко и Рабинович объявили об объединении, противники решения создали политсовет партии. Он прошел в понедельник. Колесников назвал подписание соглашения «личной инициативой народного депутата Юрия Бойко, не согласованной с другими членами «Оппозиционного блока» и не легитимизированной съездом партии». Аналогичным образом объединение прокомментировал и Новинский.

Сам Бойко, по данным украинских СМИ, в партии и фракции представляет другую группу, которая ассоциируется с другим

местным олигархом Дмитрием Фирташем и экс-главой администрации президента Виктора Януковича, депутатом Сергеем Левочкиным, — так называемую группу Левочкина — Фирташа.

Новинский сообщил РБК, что противники объединения с «За життя» предложили в конце ноября — начале декабря созвать съезд партии, чтобы обсудить ситуацию и принять общую стратегию, однако Бойко и Левочкин выступили против. «Они хотят решить все кулуарно», — утверждает он. Партия «За життя» уже рекомендовала выдвинуть единым кандидатом от оппозиции Рабиновича. Бойко заявил о том, что поддержит его кандидатуру.

Фактор Медведчука

Собеседник РБК, близкий к руководству «Оппозиционного блока», говорит, что группа Ахметова, Новинского и Колесникова согласилась бы на объединение



Сопредседатель «Оппозиционного блока» и глава парламентской фракции Юрий Бойко



Лидер партии «За життя» Вадим Рабинович

гими партиями, в том числе с «За життя», невозможны без предварительного обсуждения внутри «Оппозиционного блока». Однако он подчеркивает, что, несмотря ни на что, у партий много общего: отношение к истории и войне, экономическому коллапсу и тарифному геноциду на Украине. «У нас общие герои, и мы все

3,7%. Больше всех симпатий, по данным опроса, на стороне Юлии Тимошенко, за нее готовы отдать голоса 20,7%, за Петра Порошенко — 10,3%. 78% украинцев считают, что страна движется в «неправильном направлении». По мнению большинства опрошенных, больше всего Украине не хватает мира.

На президентских выборах у оппозиции нет шансов, считает украинский политолог Константин Бондаренко, однако они есть на парламентских. Для оппозиции важнее выборы в Верховную раду, утверждает эксперт. «Если «Оппозиционный блок» и «За життя» пойдут двумя колоннами, они соберут больше голосов», — считает он, поэтому выгода от такого объединения не очевидна.

Одна из основных причин, по которой группа Ахметова выступает против соглашения, — она против того, чтобы Бойко стал кандидатом от единой оппозиции на президентских выборах, считает руководитель украинского Центра прикладных политических исследований «Пента» Владимир Фесенко. «Их возмутил тот факт, что решение не было коллективным, — говорит он. — Бойко начинает играть слишком заметную роль». При этом у группы Ахметова нет своего достаточно популярного кандидата на замену Бойко, продолжает Фесенко. Он не исключает, что этим кандидатом может стать депутат Александр Вилкул — в 2012–2014 годах он был вице-премьер-министром Украины, отвечал за региональное развитие. ■

Одна из основных причин, по которой группа Ахметова выступает против соглашения, — она против того, чтобы Бойко стал кандидатом от единой оппозиции на президентских выборах, считает эксперт

«только при условии, если они сами будут определять, кто станет кандидатом на пост президента от объединенной партии». Кроме того, по его словам, ее смущает «токсичность» недавно вступившего в «За життя» Медведчука. Он находится под американскими санкциями, его часто упрекают в близких связях с Россией, а президент России Владимир Путин является крестным отцом его дочери.

В разговоре с РБК Новинский сказал, что фигура Медведчука не главное препятствие на пути к объединению. По его мнению, никакие договоренности с дру-

хотим, чтобы Украина была мирной», — говорит он. Близкий к руководству «Оппозиционного блока» собеседник РБК уверен, что дискуссия об объединении с «За життя» продолжится.

Очередные выборы президента Украины пройдут в конце марта 2019 года, парламента — в конце октября. По данным опроса, проведенного в конце октября — начале ноября тремя компаниями (Киевским международным институтом социологии (КМИС), Центром Разумкова и социологической группой «Рейтинг»), за Бойко готовы проголосовать 8,7%, за Рабиновича —

Силы оппозиции

«Оппозиционный блок» был создан в 2014 году бывшими членами Партии регионов экс-президента Украины Виктора Януковича. В него входят партии «Новая политика», «Государственный нейтралитет», «Украина — Вперед!»,

«Трудовая Украина» и «Партия развития Украины». До 2016 года в блок входила и партия «За життя», но тогда она существовала под другим названием — всеукраинское объединение «Центр» (ВО «Центр» переименовалось по-

сле выхода из блока). В конце июля 2018 года в «За життя» согласился вступить экс-глава администрации президента Кучмы миллиардер Виктор Медведчук. В парламенте у «Оппозиционного блока» третья по численности фрак-

ция — **43 депутата** из 450 (по данным на сайте парламента). У самой крупной фракции, президентского Блока Петра Порошенко, 135 депутатов. У ее партнеров по правящей коалиции из «Народного фронта» — 81.

Экспорт российской нефти в цифрах

\$211,6

млрд составил объем экспорта нефти и нефтепродуктов из России с сентября 2017 по август 2018 года

13-е место

заняли США по экспорту нефти и нефтепродуктов из России с сентября 2017 по август 2018 года с долей 1,8% (\$3,76 млрд)

16,5%

от экспорта нефти и нефтепродуктов с сентября 2017 по август 2018 года пришлось на Китай (\$35 млрд),

15,2% —

на Нидерланды (\$32,1 млрд),

6,8% —

на Германию (\$14,4 млрд), это топ-3 импортеров за указанный период

\$509,9

за тонну составила средняя фактическая экспортная цена на нефть в августе 2018 года, на 11% она увеличилась по сравнению с январем

28,8% —

удельный вес экспорта нефти в общем объеме российского экспорта в январе—августе 2018 года

53,9%

в структуре экспорта нефти с сентября 2017 по август 2018 года пришлось на сырые нефть и нефтепродукты

Источники: ru-stat.com, Росстат

ТОРГОВЛЯ Аналитики допустили отказ США от закупок российской нефти

Санкции в розлив

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

— запрет американским банкам предоставлять кредиты российскому правительству;

— ограничения на экспорт всех американских товаров и технологий;

— ограничения на импорт в США любых товаров российского происхождения, что «может включать нефть или любые нефтепродукты»;

— приостановка или понижение уровня дипломатических отношений;

— запрет на полеты российских государственных авиакомпаний в США.

Бывший старший советник ОФАС (подразделение Минфина США, отвечающее за санкции), эксперт Atlantic Council Брайан О'Тул предполагает, что администрация выберет две наименее жесткие меры — голосование против кредитов России в международных финансовых институтах и понижение статуса дипломатических отношений, а по третьей мере воспользуется оговоренным в законе правом на исключение. Но для этого правительству США нужно будет объяснить конгрессу,

что неприменение санкций отвечает «интересам национальной безопасности США».

В 2017 году США ввезли 142 млн барр. российских нефти и нефтепродуктов (3,8% всего импорта нефти и нефтепродуктов в США). Если исходить из средней стоимости российской нефти Urals в 2017 году (\$53 за 1 баррель), стоимость нефтяного импорта из России могла составить \$7,5 млрд. При этом, по данным ФТС, экспорт нефти и нефтепродуктов в США в прошлом году составил \$3,6 млрд. Разница может объясняться не только различиями в методологии учета, но и тем, что часть российской нефти, которая попадает на американский рынок и засчитывается американцами по стране происхождения как импорт из России, была изначально экспортирована не в США, то есть учитывается российскими таможенниками как экспорт в другие страны.

В августе 2018 года (последние доступные данные) США импортировали 515 тыс. барр. в сутки российской нефти и нефтепродуктов — максимум с июля 2016 года. Это 4,9% всего импорта нефти и нефтепродуктов в США за август, сле-

дует из данных Управления энергетической информации США. Это соответствует 4,6% всей российской нефтедобычи за тот же месяц.

В 2017 году США ввезли 142 млн барр. российских нефти и нефтепродуктов (3,8% всего импорта нефти и нефтепродуктов в США). Если исходить из средней стоимости российской нефти Urals в 2017 году (\$53 за 1 баррель), стоимость нефтяного импорта из России могла составить \$7,5 млрд

Сказать, сколько нефти российских производителей поступает в США, сложно. Российские экспортеры, такие как «Роснефть», «Сургутнефтегаз», «Газпром нефть», продают партии на условиях FOB

(франко-борт) в портах отправления, и покупатель может и сам заранее не знать, куда привезет нефть, так как направление может

в 2017 году США ввезли 142 млн барр. российских нефти и нефтепродуктов (3,8% всего импорта нефти и нефтепродуктов в США). Если исходить из средней стоимости российской нефти Urals в 2017 году (\$53 за 1 баррель), стоимость нефтяного импорта из России могла составить \$7,5 млрд

измениться в процессе доставки, говорит РБК главный редактор по товарным рынкам московского офиса Thomson Reuters Александр Ершов. Покупателями могут выступать как конечные потребители

(нефтепереработчики), так и трейдеры. В принципе возможны прямые контракты между российскими поставщиками и американскими потребителями, указывает Ершов, но ему о таких неизвестно.

Если США действительно ограничат импорт российской нефти, эти санкции не будут распространяться на поставки по существующим контрактам, следует из закона о контроле за химическим оружием.

Но вряд ли администрация рискнет вводить такую меру, считает О'Тул. «Ограничение до 5% поставок [нефти и нефтепродуктов] в условиях сокращающегося предложения на рынке приведет к росту цен для США, а Россия сможет легко найти других покупателей. Это только навредит США», — сказал РБК эксперт.

Представитель Госдепа сказал РБК, что они «не делают преждевременных объявлений о санкциях, но намерены продвигаться в соответствии с требованиями закона». В августе между уведомлением конгресса о намерении ввести против России санкции по «делу Скрипалей» и первым раундом санкций прошло три недели. ■

ПЕРСПЕКТИВА Эксперты S&P оценили возможности российского кредитного рынка

Заемщику предстоит потеря в качестве

АННА МИХЕЕВА

Рост розничного кредитования в 2019 году замедлится из-за насыщения спроса и повышения ставок, предупреждают аналитики S&P. Но банкам по-прежнему будет выгоднее кредитовать население: на корпоративном рынке особых перспектив нет.

Рынок розничного кредитования в России, демонстрировавший в течение последних двух лет значительный рост, приближается к точке насыщения, считают аналитики рейтингового агентства S&P. Хотя объемы выдачи ипотеки и потребительских кредитов в 2019 году продолжат расти, темпы этого роста постепенно замедлятся до 15–18%, говорится в исследовании S&P Global Ratings. По итогам 2018 года розничное кредитование вырастет на 20–22%.

Ограничению роста объемов кредитования населения, по мнению S&P, будут способствовать следующие факторы:

- постепенное насыщение спроса на кредиты со стороны потребителей;
- слабая динамика роста располагаемых доходов;
- принятые ЦБ меры по ограничению роста потребительского кредитования;
- отсутствие факторов, которые могли бы привести к скорому снижению процентных ставок.

Ситуация изменилась

В прошлом и нынешнем годах розничное кредитование росло

благодаря снижению Центробанком ключевой процентной ставки (с 10% в начале 2017 года до 7,25% в марте 2018 года), умеренному восстановлению потребительского спроса и стремлению банков к повышению чистой процентной маржи, отмечает S&P.

К настоящему времени ситуация изменилась. В сентябре этого года регулятор из-за роста инфляционных рисков на фоне резкой реакции финансовых рынков, вызванной угрозой новых санкций США, завершил цикл понижения ставки, впервые с 2014 года повысив ее (до 7,5%). Реальные доходы населения с августа, по данным Росстата, в годовом выражении начали показывать снижение (на 0,9% в августе и на 1,5% в сентябре), хотя в феврале—апреле росли на 4,2–5,6%. Кроме того, ЦБ, опасаясь роста закрепитости населения, принял меры банковского регулирования, направленные на снижение темпов роста необеспеченного потребительского кредитования и выдачи ипотеки с небольшим первоначальным взносом. По данным ЦБ, кредитная задолженность населения за девять месяцев 2018 года увеличилась на 2 трлн руб., или на 16,7% с начала года.

В нынешних условиях «расти качественно становится все сложнее», отметил директор направления «финансовые институты» S&P Сергей Вороненко на конференции S&P, предупреждая умеренное охлаждение розничного кредитования начиная со следующего года. Долговая нагрузка населения в 2017–2018 годах росла и продолжает расти более бы-

стрыми темпами, чем его реально располагаемые доходы, указал он: «Мы ожидали роста всего розничного портфеля на уровне 12–13% по итогам 2018 года, а, скорее всего, он составит больше 20%».

Снижение качественного спроса на кредиты со стороны населения в будущем может привести к тому, что некоторые банки ослабят стандарты андеррайтинга (подходы к анализу платежеспособности клиента) для достижения целевых показателей роста и прибыльности, и это может оказать неблагоприятное влияние на качество портфеля розничных кредитов в долгосрочной перспективе, опасаются в S&P. Кроме того, доминирующее положение государственных банков в сегменте розничного кредитования, скорее всего, обусловит переориентацию деятельности небольших банков на сегменты, характеризующиеся более высоким уровнем риска.

Население готово брать в долг

Рейтинговое агентство «Эксперт РА», так же как и S&P, ожидает в 2019 году замедления темпов роста портфеля розничных кредитов до 15%, говорит директор по банковским рейтингам «Эксперт РА» Михаил Доронкин. «Наблюдаемый рост розничного кредитования в этом году был в значительной степени обеспечен устойчивым снижением ставок, однако уже к концу года данный фактор роста может исчерпать себя», — отмечает он. — Ряд крупных банков уже повысил ставки

по ипотеке, спрос на которую крайне чувствителен даже к небольшим колебаниям стоимости кредита». Все крупные игроки ипотечного рынка — Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк, Райффайзенбанк, «Уралсиб», Абсолют Банк — уже подняли ставки в среднем на 0,4–0,5 п.п. после повышения ключевой ставки Центробанком.

В Fitch же считают, что темпы роста розничного кредито-

тив нет: спрос со стороны качественных заемщиков ограничен, и на них много не заработаешь, — полагает Данилов. — А физлица готовы брать деньги в долг, и доходность по этим операциям для банков выше, поэтому все банки и делают ставку на рост в этом сегменте».

Кредитные организации активно рефинансируют необеспеченные кредиты населения,

В прошлом и нынешнем годах розничное кредитование росло благодаря снижению Центробанком ключевой процентной ставки, умеренному восстановлению потребительского спроса и стремлению банков к повышению чистой процентной маржи, отмечает S&P

вания в следующем году останутся довольно высокими. «Возможно лишь небольшое замедление из-за некоторого роста ставок в последнее время», — отмечает старший директор Fitch Александр Данилов. — По итогам 2019 года мы ожидаем рост на 15–20%. По его словам, регулятивные меры ЦБ не оказывают на банки сильного эффекта.

«У банков в корпоративном кредитовании особых перспек-

докредитовывая заемщиков, но при этом ежемесячные платежи остаются прежними за счет удлинения сроков кредитов. Банки понимают, что население сильно закрепитовано и нельзя, чтобы его траты сильно росли по отношению к доходам. Тем не менее если такой рост кредитов, опережающий рост доходов населения, продолжится, это чревато проблемами в будущем, опасается эксперт. ▀

КУРС Райффайзенбанк прогнозирует скорое ослабление российской валюты

Рубль прогнется под долгом

АНТОН ФЕЙНБЕРГ

К концу года доллар может стоить свыше 70 руб., оценили аналитики Райффайзенбанка. Российская валюта будет слабеть даже при нынешних ценах на нефть и отсутствии операций Минфина по закупкам валюты.

Курс доллара к концу 2018 года может превысить отметку 70 руб., допускают аналитики Райффайзенбанка в обзоре, поступившем в РБК.

«В предположении сохранения нефти и курса рубля на текущем уровне (\$70 за баррель и 68 руб. за доллар), по нашим оценкам, в оставшиеся два месяца этого года сальдо текущего счета составит \$12,5 млрд, чего недостаточно для выплат по внешнему долгу (\$14,3 млрд с пиком выплат \$8 млрд в декабре) и продолжающегося оттока

нерезидентов из ОФЗ. Как следствие, более вероятно ослабление рубля до конца года даже в отсутствие интервенций (не исключено превышение отметки 70 руб. за доллар при текущей нефти)», — говорится в обзоре.

Днем во вторник рубль торговался вокруг отметки 67,7 руб. за доллар. Еще в середине октября доллар стоил порядка 65,5 руб.

Частично смягчить дефицит валютной ликвидности позволит планируемое предоставление валютной ликвидности Казначейством по операциям валютный своп (комбинация двух противоположных конверсионных сделок на одинаковую сумму с разными датами валютирования), отмечают экономисты. Глава Казначейства Роман Артюхин говорил, что такие операции начнутся 8 декабря, их объемы составят 50 млрд руб. ежедневно.

Сальдо счета текущих операций в октябре составило \$12,1 млрд, пишут аналитики со ссылкой на данные ЦБ. Отток капитала в октябре тем временем достиг \$10,3 млрд (это рекордный уровень с начала года — всего с января по октябрь вывоз капитала составил \$42,4 млрд).

«Учитывая, что такое большое сальдо счета текущих операций (два месяца подряд) не привело к укреплению рубля (хотя покупке валюты ЦБ РФ не осуществлял), можно сделать вывод о том, что вывоз капитала был обусловлен не увеличением валютных активов банками, а иными факторами», — говорится в обзоре.

«По-видимому, на локальном рынке присутствует повышенный спрос на валюту, превышающий ее предложение, что может быть связано с поступлением выручки от проданных за рубеж товаров не

в полном объеме или с погашением внешнего долга, а также с переводом сбережений (образующихся, в частности, от дивидендов) на опасения санкций», — отмечают экономисты.

На фоне обсуждения новых антироссийских санкций Центробанк в августе приостановил операции по бюджетному правилу, в рамках которых он приобретает для Минфина валюту на сверхдоходы от нефти дороже \$40 за баррель (эти средства потом идут в резервы). Закупки приостановлены до конца года — до этого времени ЦБ будет предоставлять валюту Минфину напрямую из своих резервов. О возобновлении операций и судьбе отложенных закупок ЦБ пока не объявлял.

Влияние санкций и повышенная долларовая ставка полностью нивелировали позитивный эффект от приостановки интервенций [Мин-

фина], считают в Райффайзенбанке. При сохранении текущих условий закупки вряд ли возобновятся, полагают аналитики.

6 ноября в США состоялись промежуточные выборы в конгресс, в результате которых демократы взяли под контроль палату представителей, а республиканцы укрепили большинство в сенате. В конгрессе обсуждаются два законопроекта — DETER и DESKAA, которые предусматривают санкции на новый суверенный долг и госбанки. По оценке АКРА, в случае полномасштабного расширения санкций экономика в следующем году может войти в рецессию, а рубль упасть до 83 руб. за доллар. Агентство S&P, впрочем, ожидает, что эти законопроекты не будут приняты в нынешнем виде, так как они затронут не только российскую экономику, но и международных инвесторов и европейские страны. ▀

СДЕЛКА «Газпром» заключил прямой контракт на оборудование для «Силы Сибири»

Тендер полетел в трубу



ФОТО: Дмитрий Лебедев/Коммерсантъ

Несмотря на то что все поставщики труб отказались участвовать в тендере «Газпрома», компания не объявила повторный конкурс, а отдала Загорскому трубному заводу почти весь объем лота на более выгодных условиях

СВЕТЛАНА БУРМИСТРОВА

Крупные трубные компании отказались участвовать в тендере «Газпрома» на поставку труб для «Силы Сибири» почти на 50 млрд руб. В итоге монополия отдала большую часть контракта Загорскому заводу, согласившись повысить цену.

Прямой контракт

«Газпром» заключил прямой контракт на поставку 500 тыс. т труб большого диаметра для участка Ковыкта — Чайнда магистрального газопровода «Сила Сибири», по которому топливо пойдет в Китай, с Загорским трубным заводом (ЗТЗ), сравнительно недавно начавшим выпускать такую продукцию. Об этом РБК сообщили четыре источника, близких к трубным компаниям.

В середине сентября все крупнейшие российские поставщики труб большого диаметра — Трубная металлургическая компания (ТМК) Дмитрия Пумпянского, Объединенная металлургическая компания (ОМК) Анатолия Седых, Челябинский трубноркатный завод Андрея Комарова и Ижорский трубный завод (входит в «Северсталь» Алексея Мор-

дашова), а также ЗТЗ отказались участвовать в тендере «Газпрома» на поставку 601,904 тыс. т труб, который состоял из пяти лотов. По данным источников РБК, трубников не устраивала цена. В этом тендере была указана предельная сумма контракта — 47,4 млрд руб.

Но «Газпром» не объявил тендер повторно и отдал ЗТЗ почти весь объем лота (500 тыс. т из 601,9 тыс. т), заключив с ним прямой контракт на более выгодных условиях, чем были в первоначальном тендере, утверждают все четыре источника РБК. Насколько монополия повысила стоимость контракта, они не уточнили. Этого контракта пока нет в системе закупок монополии.

Будет ли «Газпром» проводить тендер на поставку оставшихся 101,9 тыс. т труб, источники РБК не уточнили. Представитель «Газпрома» не ответил на запрос РБК, а представитель ЗТЗ отказался от комментариев. В пресс-службах ТМК, ОМК, ЧТПЗ и ИТЗ также не стали комментировать контракт «Газпрома».

Помимо цены поставки труб «Газпром» существенно улучшил и условия контракта, утверждает один из собеседников РБК. Если первоначально поставка труб предполагала лишь постопла-

ту, то сейчас монополия готова частично или полностью заплатить поставщику вперед, указывает он.

Если объявленная закупка признана несостоявшейся, то у «Газпрома» есть основания для заключения договора с единственным поставщиком, отмечает партнер московской коллегии адвокатов «Яковлев и партнеры» Екате-

Работа на пределе

Согласно данным на сайте Загорского трубного завода, мощность этого завода составляет 500 тыс. т труб большого диаметра в год. По словам директора группы корпоративных рейтингов АКРА Максима Худалова, заказ «Газпрома», который получила компания, «на грани производ-

Если первоначально поставка труб предполагала лишь постоплату, то сейчас монополия готова частично или полностью заплатить поставщику вперед, утверждает источник РБК

на Смирнова. По ее словам, если цена при закупке у единственного поставщика выше цены конкурентной закупки, то, скорее всего, у «Газпрома» есть экономическое обоснование: например, сокращение сроков поставки или объема продукции. Изначальные условия тендера предполагали, что трубы будут поставлены в первом квартале 2020 года.

Для трубников нормой считается загрузка 70%, а все, что выше, — это уже сверхнагрузка и потенциальная потеря качества, объясняет эксперт. Но ЗТЗ может выступать как трейдер, закупая часть труб на рынке, добавил он. У ЗТЗ уже есть небольшой контракт (на 5,8 млрд руб.) на поставку «Газпрому» до 2020 года

труб большого диаметра — они идут на ремонт трубопроводов, сообщил «Интерфакс».

ЗТЗ находится в Сергиево-Посадском районе Московской области. Его строительство началось во второй половине 2014 года, производство труб стартовало уже в 2016 году. В списке поставщиков «Газпрома» ЗТЗ появился в 2017 году, предложив монополии скидки к ценам остальных поставщиков. Это привело к разрыву «Газпромом» одного из контрактов: трубникам пришлось согласиться на скидку 20% по уже действовавшему договору по строительству наземной части газопровода «Северный поток-2» в Европе.

Успехи ЗТЗ совпали с появлением в числе собственников предприятия адвоката Николая Егорова, однокурсника Владимира Путина. О том, что он стал акционером ЗТЗ, в марте 2017 года рассказал совладелец и гендиректор завода Денис Сафин в интервью журналу «Металлоснабжение и сбыт». Егоров приобрел блокирующий пакет (более 25%) ЗТЗ в начале 2017 года, пояснил РБК источник в окружении юриста. ■

При участии Людмилы Подобедовой

МНЕНИЕ

Почему Казахстан запускает спутники на ракете Falcon 9

Виталий Егоров,
создатель сообщества
«Открытый космос»



ФОТО: Виктор Горюнов

Готовность компании Илона Маска выйти на рынок запуска малых космических аппаратов, где Россия до сих пор чувствовала себя уверенно, представляет собой немалую опасность для «Роскосмоса».

Новость о том, что 20 ноября 2018 года Казахстан запускает два своих космических аппарата на американской ракете Falcon 9, в России восприняли довольно болезненно. Это и понятно, ведь на территории Казахстана есть российский космодром и сотрудничество в космической деятельности между нашими странами имеет многолетнюю историю.

Однако недавняя авария «Союза-ФГ» здесь ни при чем. Астана приняла это решение под воздействием других факторов. Стоит обратить внимание на дату появления в российских СМИ новости про казахстанские спутники: хотя о контракте стало известно еще год назад, ажиотаж возник только сейчас. Проблема в том, что в условиях информационной непрозрачности «Роскосмоса» негативные новости о нашей космонавтике формируют кумулятивный эффект, когда каждая последующая усиливает общее воздействие, хотя не всегда имеет связь с предыдущими. Началось все с загадочной дырки в российской части МКС, затем падение «Союза-ФГ» с пилотируемым кораблем... И понеслось — и страховщики отказываются страховать по старым ставкам, что нормально, учитывая изменившуюся статистику аварийности, и компьютер на российском сегменте завис (перезагрузили), а теперь вот история с казахстанскими спутниками. Понятно, что это не месть журналистов, а просто горячая тема, которая гарантированно зайдет на волне интереса общественно-

сти к невеселым делам в нашей космонавтике.

Выбор носителя

На самом деле решение о запуске казахстанских спутников на Falcon 9 было принято даже не год назад. Такие контракты подписываются за полтора-два года. А вот почему в Астане предпочли иметь дело с компанией Илона Маска — действительно поучительная для российской космической отрасли история.

Спутники KazSciSat 1 и KazSTSAT — это малые космические аппараты, первый — наноспутник класса «кубсат» массой 5 кг, второй — наноспутник массой около 100 кг. Кубсаты чаще используются как образовательные или испытательные технологические спутники и составляют вторичную или попутную нагрузку на запусках ракет с большими космическими аппаратами. Или стартуют уже с орбиты — с Международной космической станции. Например, два кубсата, произведенные российской частной компанией «Спутникс» и собранные учащимися образовательного центра «Сириус», этим летом космонавты руками отправили в космос. Аппарат KazSTSAT — более серьезный, способный вести мультиспектральную съемку для сельского и лесного хозяйства. Оба спутника произведены компанией СП «Галам» (Ghalam LLP) — совместным предприятием АО «Казахстан Гарыш Сапары» и Airbus Defence & Space, созданным при участии аэрокосмического комитета Министерства по инвестициям и развитию Казахстана. Для «Галам» эти спутники — первый опыт в сборке космических аппаратов и подготовке их к запуску.

Спутниковый оператор Spaceflight Industries, с которым заклю-

чен контракт на запуск аппаратов Казахстана, мог бы оформить контракт на попутный запуск российскими «Союзами» или индийскими PSLV. Тем более что SpaceX до сих пор редко связывалась с попутной нагрузкой, потому что платят за нее мало (от \$100 тыс. за наноспутник и от \$1 млн за микроспутник). Самый денежный коммерческий рынок ракетных пусков — геостационарная орбита, а туда мелочь не запускают.

«В сухом остатке решение Казахстана о запуске своих спутников американской ракетой продиктовано исключительно экономическим интересом и не является эмоциональной реакцией на неудачи «Роскосмоса»

Скидки от Маска

Но ситуация меняется. Миссия Falcon 9, которая стартует 20 ноября с казахскими спутниками и аппаратами еще из 17 стран, стала возможна благодаря разработке специальной трехмодульной структуры, рассчитанной на микро- и наноспутники, что позволяет загружать большую ракету множеством разнокалиберных малых спутников и запускать их на низкую околоземную орбиту.

На первую миссию Spaceflight Industries на Falcon 9, названную SSO-A, набралось более 70 спутников. Поскольку это первый пуск,

то имеется повышенный риск аварии системы отделения, и, вероятнее всего, заказчикам предложили скидки, чтобы они фактически оплатили летные испытания. Обычно SpaceX делает скидку 10% и более на своих экспериментальных пусках. Дополнительный риск, а значит, дополнительные скидки вызваны тем, что в данном случае используется первая ступень, которая дважды уже летала — это ее третий космический пуск, а такого еще не бывало.

Так что представители Казахстана вполне резонно указывают, что запуск на Falcon 9 оказался дешевле, чем на российском «Союзе». Понятно, что цены не рыночные, это демпинг за риск и за выход на новый рынок. Дальнейшие подобные пуски на Falcon 9 могут быть дороже, но, учитывая прежний опыт SpaceX, можно ожидать, что они окажутся все равно дешевле, чем у конкурентов. Для SpaceX это направление не обещает больших доходов, зато расширяет возможности утилизации использованных ракетных ступеней, у которых повышенный риск аварии. Здесь Илон Маск переходит дорогу российской компании GK Launch, которая хотела бы зарабатывать именно на низкоорбитальных пусках «Союзов», в том числе с малыми аппаратами международных заказчиков.

Важным фактором выбора ракеты может быть не только цена, но и сроки от заключения контракта до старта. Для российских ракет — это 12–18 месяцев. Если SpaceX сможет выиграть хотя бы несколько недель, то клиенты придут к ней и при более высокой цене. В сегменте малых спутников, где развивается множество стартапов, сроки запуска намного важнее стоимости доставки на орбиту. Компаниям требуется быстро проводить летные испы-

тания, демонстрировать инвесторам прогресс в развитии, создавать минимально жизнеспособные продукты, и каждый месяц простоя для них — это многотысячные убытки. Если же лететь попутно, то сроки старта будут зависеть от основной нагрузки ракеты, например государственных метеоспутников, и ждать тут можно и год, и два сверх декларируемых 18 месяцев. Российские производители спутников грешат задержками, поэтому в попутном полете всегда присутствует значительная неопределенность. На это, кстати, рассчитывают производители малых космических ракет, у которых в пересчете на килограмм веса спутника цена в несколько раз выше, чем на большой ракете, но зато есть возможность оперативного запуска.

В сухом остатке решение Казахстана о запуске своих спутников американской ракетой продиктовано исключительно экономическим интересом и не является эмоциональной реакцией на неудачи «Роскосмоса». Гораздо опаснее для российских ракетостроителей готовность Маска выходить на рынок, где российские средние «Союзы» чувствуют себя более или менее уверенно, тогда как тяжелые «Протоны» уже сдали рынок южноафриканскому «выскачке» и «пиарщику». Если «Роскосмос» или GK Launch захотят удержать рынок, то придется постараться — модернизировать ракету «Союз» для снижения стоимости, сократить время от подписания контракта до старта, найти дополнительные способы привлечения клиентов. И начинать делать это надо уже вчера.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.

TRANСПОРТ РОССИИ

ТРАНСПОРТНАЯ НЕДЕЛЯ 2018

МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Соорганизатор

XII МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФОРУМ И ВЫСТАВКА

20 – 22 ноября 2018

МОСКВА

Комплекс «Гостиный Двор»

12+

Стратегический партнер: РЖД, Росморпорт, ИТК, Аэрофлот, МАКСТРАЛЬ СЕВЕРНОЙ СТОЛИЦЫ, СОВКОМФЛОТ, ЧЕРНОЗЕМЬЕ, АО ГЛОНАСС, 10 ЛЕТ 2008 - 2018, ГТК, ЗСВАД, 30 МРЭО, РУСЭНЕРГОСЕТЬ

Стратегический партнер: Росморпорт, ИТК, Аэрофлот, МАКСТРАЛЬ СЕВЕРНОЙ СТОЛИЦЫ, СОВКОМФЛОТ, ЧЕРНОЗЕМЬЕ, АО ГЛОНАСС, 10 ЛЕТ 2008 - 2018, ГТК, ЗСВАД, 30 МРЭО, РУСЭНЕРГОСЕТЬ

Генеральный спонсор: ИТК, Аэрофлот, МАКСТРАЛЬ СЕВЕРНОЙ СТОЛИЦЫ, СОВКОМФЛОТ, ЧЕРНОЗЕМЬЕ, АО ГЛОНАСС, 10 ЛЕТ 2008 - 2018, ГТК, ЗСВАД, 30 МРЭО, РУСЭНЕРГОСЕТЬ

Генеральные информационные партнеры: ТАСС, БИЗНЕС FM, ИНТЕРФОН, Транспортика

Официальная газета: Транспорт России

Организатор: ИТК

Как будет происходить переход с аналогового вещания на цифровое

Отключение обязывает

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

«В целом, если будет одобрен такой сценарий, весь процесс займет около полугода», — отметил Волин.

Почему могут отложить отключение «аналога»

Изменения в графике отключения были вызваны риском того, что при одномоментном отключении аналогового сигнала значительная часть населения не сможет смотреть федеральные телеканалы. Как ранее сообщал РБК, эксперты предупреждали Минпромторг, что от 13,5 до 30,6% всех используемых в стране телевизоров (или 16–34 млн штук в абсолютном выражении) способны принимать только аналоговый телесигнал. В результате отключения аналогового вещания более 800 тыс. домохозяйств, или 1,4% от общего числа, не будут иметь доступа

18% российских домохозяйств должны будут купить новый телевизор, способный принимать сигнал в формате DVB-T2, либо обзавестись специальной приставкой стоимостью 0,8–2 тыс. руб. Некоторые регионы уже начали определяться с финансированием программы

к цифровому эфирному телевидению, заявляла ранее сенатор Людмила Бокова.

В РТРС, ссылаясь на данные исследовательской компании Mediascope, признавали, что к переходу на «цифру» готовы 82% российских домохозяйств. Оставшиеся 18% должны будут купить новый телевизор, способный принимать сигнал в формате DVB-T2, либо обзавестись специальной приставкой стоимостью 0,8–2 тыс. руб.

Владельцами старых телевизоров являются по большей части малообеспеченные граждане. Последние доступные данные Росстата за 2016 год свидетельствуют, что у 13,6% населения доход был ниже прожиточного минимума, отмечали ранее в J'Son & Partners.



От 13,5 до 30,6% всех используемых в стране телевизоров (16–34 млн штук) способны принимать только аналоговый телесигнал

Кто заплатит за поэтапное отключение «аналога»

Если будет принято решение о поэтапном отключении аналогового вещания, то телеканалам первого мультиплекса, возможно, придется из федераль-

ного бюджета компенсировать затраты на распространение в «аналоге», признает Волин. Решение по этому вопросу будет принимать правительство, подчеркнул замминистра.

Традиционно государство компенсирует вещателям, входящим

в первый мультиплекс, распространение сигнала в городах с населением менее 100 тыс. (100-) человек. Но в 2019 году будет субсидироваться только вещание в «цифре», на «аналог» средства заложены не были. В проекте бюджета на следующий год субсидии

«Первому каналу», НТВ, «Матч ТВ», «Карусели», «Пятому каналу» и «ТВ Центру» определены в 7,1 млрд руб., что на 21% меньше, чем в 2018-м. Аналогичные дотации трем каналам ВГТРК и Общественному телевидению России отдельно не раскрываются, по-

Что важно знать про переход на цифровое вещание

«Цифра» — более современный формат вещания, чем «аналог». Цифровой сигнал дает более высокое качество изображения и звука, кроме того, такой сигнал защищен от помех.

10 лет на переход

Переход на «цифру» начался в 2009 году, когда заработала федеральная цифровая программа «Развитие телерадиовещания на 2009–2018 годы». Как указано в паспорте программы, ее бюджет составляет 174 млрд руб. (в ценах

соответствующих лет), из них 97,1 млрд руб. — из федерального бюджета.

В рамках перехода на «цифру» ФГУП «Российская телевизионная и радиовещательная сеть» (РТРС) построило инфраструктуру для распространения двух цифровых мультиплексов — пакета каналов, вещающих на одной частоте.

Сообразили на двоих

В первый мультиплекс входят «Первый канал»,

«Россия 1», «Россия К», «Россия 24», «Карусель», НТВ, «Пятый канал», «Матч ТВ», «ТВ Центр» и Общественное российское телевидение. Инфраструктура этого мультиплекса была построена на деньги государства, оно же субсидирует этим каналам вещание в «цифре».

Второй мультиплекс — коммерческий. В него вошли СТС, «Домашний», ТНТ, ТВЗ, «Пятница», РЕН ТВ, «Звезда», «Муз ТВ», «Мир» и «Спас». Его инфра-

структура строилась на деньги самих вещателей, которые оплачивают РТРС передачу цифрового сигнала. Все каналы первого и второго мультиплексов являются общероссийскими обязательными общедоступными. Операторы платного телевидения (кабельные, спутниковые и операторы IPTV) должны безвозмездно распространять эти 20 каналов в своих сетях.

скольку эти вещатели получают также субсидии и на производство контента.

РБК направил запросы каналам первого мультиплекса.

Все каналы второго мультиплекса полноценно заработают в цифровом формате на всей территории страны до конца текущего года, обещает Волин. До сих пор они вещали в цифровом формате только в городах 50+. Большая же часть инфраструктуры

цифровых мультиплексов приходится, наоборот, на небольшие населенные пункты — города 50-. Соответственно, при полноценном вещании в «цифре» основные расходы на оплату сигнала именно в городах 50- должны нести вещатели. Каналы второго мультиплекса свои текущие расходы на вещание в аналоговом и цифровом формате не раскрывают (РБК также направил им запросы). Топ-менеджер одного

из телевизионных холдингов не исключает, что государству придется субсидировать в 2019 году «аналог» и каналам второго мультиплекса. «Скоро решим, что делать с их аналоговым вещанием», — обещает Волин.

Кто поможет малообеспеченным

«Компенсации затрат малоимущим — задача регионов, они

должны у себя определить социально уязвимые слои и решить, какая адресная помощь им может быть оказана», — говорит Волин.

Некоторые регионы уже начали определяться с финансированием программы.

К примеру, в Челябинской области на эти цели в 2018–2019 годах планируется выделить 305 млн руб. На помощь могут рассчитывать 258 тыс. человек, но каждый из них может рассчитывать лишь на 1 тыс. руб. единовременной выплаты. Лишь 37 тыс. человек из удаленных населенных пунктах, где цифровой сигнал будет недоступен, вправе рассчитывать на 6,5 тыс. руб. компенсации на приобретение оборудования для спутникового ТВ, уточнял пресс-секретарь правительства Челябинской области Дмитрий Федечкин.

В Ноябрьске (Ямало-Ненецкий автономный округ) на цифровые приставки для малоимущих в местном бюджете выделено 5 млн руб., из расчета не более 2 тыс. руб. на человека. При этом такие компенсации могут понадобиться 2,5 тыс. человек. В Югре Ханты-Мансийского автономного округа максимальный размер компенсации установлен в 5 тыс. руб. на человека, на Сахалине — до 10 тыс. руб. ■

Цифровое вещание в России

174 млрд руб.

— предусмотренное финансирование программы «Развитие телерадиовещания в РФ на 2009–2018 годы» (97,1 млрд руб. — за счет средств федерального бюджета)

98,1%

населения, согласно программе, получат возможность приема 20 цифровых телеканалов свободного доступа (в 2014 году такая возможность была у 49% населения)

82%

российских домохозяйств готовы к переходу на «цифру»

26 тыс. руб.

— средняя стоимость нового телевизора, купленного в России в 2017 году

Начните день со стилем

РБКСТИЛЬ

Реклама 18+

The advertisement features a collage of various elements on a grid background. At the top center is a large, detailed image of the moon. Below it, on the left, is a small airplane flying. In the center, there's a woman in a grey blazer and a man in a dark suit. To the right, a man in a brown and white jacket stands next to a pink flamingo. In the background, there are images of a classical column, a mountain range, and a red sun. A perfume bottle is visible in the bottom left corner.

Как инвестору распознать прибыльный проект

Золотых жил мастер

МАРИЯ ШАКИРОВА,
ИЛЬЯ НОСЫРЕВ

Хорошая технология не только помогает потребителям в решении острой проблемы — от нее требуется быть виральной. Но даже найдя интересную технологию, не надо торопиться выпускать на ее основе продукт, уверены эксперты Премии РБК.

Ажиотаж, который возникает вокруг той или иной технологии, далеко не всегда говорит о том, что в нее действительно стоит вкладывать. О том, в каких областях и с помощью каких инструментов можно найти перспективную идею, рассказали российские венчурные инвесторы и члены экспертного совета номинации «Инвестор года» Премии РБК 2018.

ИТ от сохи



ФОТО: Екатерина Кузьмина/РБК

Дерк Сауэр,
серийный предприниматель
в медиасфере

«В последние несколько лет были очень активны российские блокчейн-проекты. Но пока эта сфера — скорее пузырь: успешных примеров примерно столько же, сколько и тех, кто на этом обанкротился. Тем не менее это пример инновационной сферы, в которой русские играют важную роль. Так бывает не везде. Например, сейчас в сфере фармакологии и

микробиологии возникает целая новая и интересная территория проектов, в которых применяется искусственный интеллект. Но там, к сожалению, нет русских, которые бы играли заметную роль — ни как ученые, ни как инвесторы.

Зато в России может стать перспективной инвестиционной нишей агротех. Цифровое сельское хозяйство — это своего рода «новая нефть». Настоящие нефть и газ рано или поздно закончатся, а лю-

дей в мире становится все больше. Если России удастся повысить продуктивность в агропромышленном секторе с помощью новых технологий, страна может стать крупнейшим в мире производителем еды. Здесь таятся огромные возможности. И в этой сфере есть свои визионеры — люди, которые это понимают. Например, компания «Белая дача», которая внедряет многие инновационные решения. На мой взгляд, в мире уже сформировалось понимание, что агротехнологии — это золотая жила. Наконец, есть и другая перспективная сфера — альтернативные виды энергии, о которых сейчас мало кто задумывается в России.

Быть визионером в России не легко. Провидческие идеи, конечно, тут появляются, но воплотить их в жизнь здесь тяжело. Человеку уровня Илона Маска сложно реализоваться в России — поэтому многие русские предприниматели сейчас перебрались в Сан-Франциско и Лондон. Но они очень важны для страны, потому что без них экономика не будет двигаться вперед. Нам нужны сумасшедшие идеи — идеи, про которые люди скажут: это невозможно! Двадцать лет назад так говорили про электрические автомобили, которых сейчас в Европе уже немало. В контексте российского общества и экономи-

ки особенно важна поддержка таких людей.

Если говорить про медиа, то в этой области сейчас в России инноваторов нет. Даже «Яндекс» — компания, которая ассоциируется с инновациями — не вкладывается в медиа, поскольку тут очень трудно развивать проекты: она скорее смотрит в сторону Amazon. И очень жаль, потому что медиа — это не только интересный, но и очень важный для общества бизнес».

Первому игроку расслабиться



Алексей Соловьев,
партнер инвестиционной компании
iTech Capital

«подавляющее большинство инвесторов способны раньше, чем остальное общество, предска-

зывать тренды. В этом смысле мы на переднем крае прогресса, как бы пафосно это ни звучало. Но и на старуху бывает проруха: иногда мы тоже упускаем какие-то важные признаки и видим тренд уже постфактум. Возьмем, например, доставку еды. Стартапы, которые работали в этой области, были еще в 1990-е годы, и в двухтысячных их было немало. И вдруг на рынке что-то произошло — и такие проекты по-настоящему выстрелили. Все вдруг неожиданно поняли, что доставка еды — это тренд, даже больше — революция: индустрия питания изменилась раз и навсегда.

То же самое произошло с такси-услугами. Если вы почитаете историю Uber и аналогичных сервисов, то узнаете, что и до них была куча проектов, где можно было нажать кнопку на мобильном телефоне и вызвать такси. Основатель одной российской таксомоторной компании мне рассказывал, что они делали это еще на старых Nokia: писали приложение под операционную систему Symbian, которое умело передавать информацию о поездке водителям и отслеживать их передвижение.

Есть такой термин: first-mover advantage — преимущество первого игрока. Практика показывает, что рынок не всегда захватыв-

ФОТО: из личного архива

Во-вторых, внимания заслуживают компании, которые в тех или иных прорывных сферах показывают стремительный рост. Причем так называемый виральный рост — то есть растут сами по себе, без крупных вложений в маркетинг. Однако и к виральному росту инвесторам тоже нужно относиться очень аккуратно, потому что очень легко можно попасть под очарование общего ажиотажа и сделать ошибку».

Кому и зачем это нужно



Дмитрий Морозов,
генеральный директор
биотехнологической компании
BIOCAD

«Как надо подходить к любой идее? Я бы задал тому, кто ее предлагает, несколько вопросов, главный из которых: кому вообще это нужно? Кто будет покупателем того, что вы делаете? Если мы в ответ услышим от предпринимателя: государство, полиция или что-то в этом духе, то, даже если идея и хорошая, человек явно не понимает, что и зачем он делает.

Если найти и грамотно сформулировать ответ на вопрос, что родится в результате этой идеи и кому окажется нужен сделанный на ее основе продукт, тогда можно сделать вывод, что замысел достаточно хороший. Даже если идея не нова, а является переделом чего-то старого, это не страшно — она кому-то нужна, и это прекрасно.

Следующий важный вопрос: а сможем ли мы заработать на ней какие-то деньги? Готовы ли люди будут за это платить? И еще один: хватит ли у нас времени и сил до-

Квантовая неопределенность



Руслан Юнусов,
генеральный директор Российского
квантового центра

«Как отличить перспективную идею от пузыря? Универсального ответа не существует, иначе все венчурные капиталисты отдавали бы предпочтение только успешным идеям. В действительности хорошо, если хотя бы 10% существующих стартапов станут успешными. Но, даже несмотря на такой низкий процент, люди готовы вкладывать средства в развитие инновационных продуктов.

Я бы советовал для начала проанализировать имеющиеся идеи и рынки для их реализации. Совсем неразумные направления развития можно отсечь уже на ранних стадиях. Если рассматриваемый рынок небольшой и никаких предпосылок для его роста нет, то от идеи нужно отказаться.

Если видно, что потенциальный рынок может быть очень большим или данный продукт может заменить какие-то уже существующие, то возникает вопрос, получится ли собрать прибор с нужными техническими характеристиками. Нередко бывают случаи, когда компании получают подтверждение от экспертов о том, что их технологию можно реализовать с точки зрения науки, получают финансирование — но продукт выходит слишком дорогим и ненадежным или его реальные характеристики не совпадают с теми, которые предполагались. Все это становится причиной гибели многих стартапов.

Если иметь опыт и понимание рынков, то можно отсортировать, что имеет большие перспективы, а что — меньшие, но точных прогнозов никто не сможет дать. Не стоит забывать о рисках, связанных со временем выхода на рынок. Например, мы все проанализировали и подсчитали, что для выпуска нового продукта потребуется три года. Однако через два года другая компания выпускает свою похожую технологию, поскольку они начали вести разработки на год раньше. Скорость является очень важным фактором, но также нужно учитывать и фактор неизвестности: анализируя нынешнее состояние рынка, мы не всегда можем знать, какие разработки ведут наши конкуренты. Здесь, конечно, помогают опыт и социальные связи.

Кроме того, важно не только опередить конкурентов, но и обратное — не выйти на рынок слишком рано. Все мы знаем историю успеха компании Apple. При этом iPhone — это далеко не первый смартфон, но у компаний, которые

предложили свой продукт раньше, технология была не столь удобная, и на момент появления их смартфонов рынок еще не был к ним готов. Однако уже через несколько лет выпуск iPhone произвел настоящий фурор.

С другой стороны, интересно жить и работать как раз в условиях неопределенности. Именно неопределенность открывает новые возможности. В противном случае все вокруг шло бы заведенным порядком и мировые лидеры в различных сферах бизнеса никогда бы не менялись».

Борьба всех против всех



Александр Чачава,
управляющий партнер LETA Capital

«Хорошую компанию построить сейчас как никогда сложно, потому что у бизнеса нет национальных границ и вам с самого начала приходится конкурировать со всем миром. Настоящий визионер должен видеть не только перспективные идеи, но и перспективные команды.

Первое и самое важное качество, которым должна обладать перспективная компания — это так называемый commitment, нацеленность на успех. Мы пытаемся определить, насколько команде важно добиться результата, чем она готова пожертвовать ради того, чтобы добиться своего. Готовы ли ее участники уйти с хорошей работы в крупной корпорации, продать машину или много работать, потому что для них успех стартапа — это вопрос чести.

Важно, насколько компания, с одной стороны, амбициозна, а с другой — насколько она профессиональна: понимает ли рынок, знает ли сильные стороны конкурентов. Многие говорят: мы самые крутые, у нас нет конкурентов — такие нас немного пугают. А другие, напротив, имеют слишком скромные планы. Еще мы следим за тем, чтобы команда была сбалансирована: среди основателей обязательно должен быть человек, который глубоко понимает технологию — разработчик, технический директор, инженер, а сама команда должна быть очень энергичной.

Самый яркий пример, когда все вышеперечисленное сработало — компания Bright box, в которую мы инвестировали четыре года назад (российский стартап, специализирующийся на разработке технологических решений для автобизнеса. — РБК). Тогда было непонятно, «выстрелит» ли эта компания: из-за событий 2014 года компания пережила жесточайший кризис. Но у нее как раз была сильная команда с правильной мотивацией, поэтому

Слепое пятно

Прогнозируя перспективы тех или иных технологий, футурологи обычно обращают внимание на некоторые факторы.

1.

Насколько развита технология на данный момент (учитываются как академические исследования, где говорится о возможных ее применениях, так и уже существующие продукты).

2.

Насколько легко создать необходимую для пользования продуктом или услугой инфраструктуру, какие существуют риски, каков вероятный показатель возврата инвестиций.

3.

Как повлияют на внедрение технологии существующая законодательная база и положение дел в смежных областях бизнеса.

Примечательно, что более аккуратные предсказания футурологи дают относительно развития уже существующих рынков, а не появления новых. Например, еще в конце XX века инженеры довольно точно прогнозировали технические характеристики современных компьютеров и скорость передачи данных по сети «Интернет», но при этом никто не предсказал, скажем, возникновение видеохостинговых сервисов вроде YouTube.

в итоге все получилось. В конце прошлого года мы продали свою долю в компании, и стартап стал частью крупнейшей страховой группы Zurich Insurance, потому что Bright box удалось построить очень успешный бизнес в области удаленного управления автомобилем при помощи смартфона (при помощи разработанного стартапом приложения Remoto владелец автомобиля может удаленно включать двигатель и огонь, разблокировать двери и открывать багажник. — РБК).

Другой хороший пример — российская компания Double Data, которая с помощью анализа больших данных позволяет банкам снизить долю просроченной задолженности и заранее выявить мошенников. Там классическая пара основателей — бизнес-руководитель и технический директор. С одной стороны, ребята достаточно молодые, с другой стороны, они пришли делать бизнес из корпораций с желанием построить большую компанию. Настрой был серьезный, и все более-менее получается». ■

вают те, кто первым предложил какую-то технологию и идею. Часто бывает, что первые не выигрывают гонку, а только тестируют рынок, готовят почву. Идея сначала существует как один из мно-

«Практика показывает, что рынок не всегда захватывают те, кто первым предложил какую-то технологию и идею. Часто бывает, что первые не выигрывают гонку, а только тестируют рынок, готовят почву»

жества возможных вариантов, потом в какой-то момент становится прорывной. Этот момент общество замечает позже, а некоторые инвесторы — раньше. Но большинство инвесторов — все же постфактум.

Как раньше других оценить перспективность той или иной идеи? Во-первых, хороший инвестор должен быть в курсе всех потенциально прорывных тем. Это наша работа — быть экспертом в инновациях и трендах.

РБК на MAPIC 2018

Мнения экспертов



Николай Казанский
Colliers International Russia

По нашим оценкам, в 2018 году ожидается рекордно низкий объем ввода качественной торговой недвижимости не только в Москве, но и в регионах России. В результате уже к середине 2019 года мы можем увидеть небольшой дефицит торговых площадей, что должно стимулировать появление как новых проектов, так и волну реконцепций и редулоупмента действующих торговых центров. В настоящий момент около 1/3 площадей российских ТЦ старше 10 лет, и чтобы отвечать запросам

современной аудитории и быть успешными в бизнесе собственники проектов вынуждены пересматривать концепцию.

При этом сейчас торговый сегмент является очень привлекательным для инвесторов — с начала года наибольший объем инвестиций был сосредоточен именно в этой сфере. На российском рынке одной из крупнейших сделок 2018 г. на текущий момент стала покупка чешским фондом PPF Real Estate ТЦ «Невский центр» в Санкт-Петербурге за 171 млн евро.



Сергей Рябокобылко
Cushman & Wakefield

Российский ритейл проходит фазу финансового сжатия. Наряду с торговым оборотом и покупательской способностью, сжимается кредитование отрасли. Летнее оживление сменилось снижением долга и сильным падением индекса потребительской уверенности.

Усиление налогового бремени, рост расходов на эквайринг, законодательные ограничения приводят к снижению маржи ритейлеров, а падение доходов населе-

ния не позволяет переложить этот груз на покупателей.

Выход мы видим в оптимизации потребления и переходе на дробные покупки. Будет расти спрос на небольшие торговые форматы, предлагающие базовый сервис. Онлайн-торговля получит шанс на развитие из-за снижения ассортимента в обычных магазинах. Успех будет определяться способностью ритейлеров построить сверхдешевую логистику. Цена, а не сервис, будет определять объем продаж.

В городах останется слой обеспеченных покупателей, склонных к импульсным покупкам и ориентированных на эксклюзивный сервис. Но массовый сегмент все меньше будет пересекаться с элитным.

*Коллиерз Интернешнл Раша, Кушман энд Вейкфилд, ППФ Рил Эстейт

2018 год. Реклама. 18+

Деловой завтрак РБК

Ключевые изменения законодательства в строительстве: курс на цифровизацию

21 ноября,
Националь



Программа: Дарья Иванникова — d.ivannikova@rbc.ru, +7 903 121 23 11
Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 964 772 34 84

2018 год. Реклама. 18+