

КОНТРОЛЬ**Прокуратура проверит закупки рыбы для ФСИН**

с. 3 →

ТЕХНОЛОГИЯ

Alibaba инвестирует в центр хранения данных в Москве

с. 9 →

ИССЛЕДОВАНИЕ

Moody's оценило ужесточение правил выдачи ипотеки для российских банков

с. 12 →

РБК

ЕЖЕДНЕВНАЯ
ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА
10 ноября 2017
Пятница
№ 193 (2690)**Олег Дерипаска,**
совладелец UC Rusal

UC Rusal замахнулся на энергореформу Анатолия Чубайса

ИНИЦИАТИВА, с. 8 →

ФОТО: Simon Dawson/Bloomberg

ПОЛИТИКА ЭКОНОМИКА ЛЮДИ БИЗНЕС ДЕНЬГИ

www.rbc.ru

Индекс РТС
Московская биржа, 09.11.2017

1161,38 ↑

Цена нефти BRENT
Bloomberg, 09.11.2017, 20.00 мск\$63,85 ↑
за баррельМеждународные резервы
России ЦБ, 03.11.2017\$426,3 ↑
млрдКурсы
валют ЦБ
10.11.2017\$1= ↑
₽59,25€1= ↑
₽68,79**ПРАВО** ФНС разъяснила новые правила проверок бизнеса

Оптимизация с чистого листа

АРМЕН ОГАНЕСОВ

ФНС определила новые принципы, как отличать законную оптимизацию налогов от незаконной. Действующие последние 12 лет критерии законных действий налогоплательщиков больше не применяются.

ФНС России 31 октября подготовила письмо, содержащее описание нового подхода к проведению проверок бизнеса. На сайте ФНС письмо еще не опубликовано, но его можно найти в правовой системе «Гарант». Новые правила обусловлены вступлением в силу в августе поправок в Налоговый кодекс, впервые установивших признаки незаконных схем ухода от налогов. Приведение этих правил в исполнение может привести к повороту в практике взаимодействия ФНС и бизнеса, считают опрошенные РБК юристы.

История вопроса

До августа 2017 года в Налоговом кодексе не было прописано ясных правил, разделяющих законные и незаконные методы оптимизации налогов, а ФНС для доказательства ухода бизнеса от налогов использовала понятие необоснованной налоговой выгоды. Концепция необоснованной налоговой выгоды была введена в практику постановлением пленума Высшего арбитражного суда (ВАС) от 12 октября 2006 года. Соответственно, арбитражные суды исследовали собранные налоговыми органами доказательства и определяли, насколько они соответствуют критериям, установленным ВАС.

После вступления в силу новой ст. 54.1 Налогового кодекса остался открытым вопрос — в какой мере налоговые органы будут использовать правила, выработанные пленумом ВАС. Ответ прозвучал: в своем письме ФНС прямо указала, что правила, отраженные в постановлении пленума ВАС и развитые многолетней судебной практикой, к новым налоговым проверкам больше не применяются. Ст. 54.1 применяется в отношении налоговых деклара-



ФНС обнародовала новый подход к проведению проверок бизнеса. На фото: руководитель ФНС Михаил Мишустин

ций, поданных после вступления статьи в силу, то есть после 19 августа, а также выездных проверок и проверок полноты исчисления и уплаты налогов, назначенных после этой даты.

Главное — реальность сделок

ФНС назвала четкие основания, при которых возможны налоговые претензии к предприятию.

Главное из них — нереальность исполнения сделки контрагентом первого звена, то есть именно тем контрагентом, с которым у предприятия заключен договор.

ОКОНЧАНИЕ НА С. 13 →

МЕДИА

Скачок с экрана в монитор

МАРИЯ ИСТОМИНА

В третьем квартале 2017 года рынок российской интернет-рекламы впервые обогнал ТВ-сегмент — 41 млрд против 36,2–36,7 млрд руб. По итогам года весь рекламный рынок России может установить исторический рекорд в 400 млрд руб.

В третьем квартале 2017 года объем рынка интернет-рекламы впервые превысил аналогичные доходы ТВ-сегмента — 41 млрд против 36,2–36,7 млрд руб., свидетельствуют данные Ассоциации коммуникационных агентств России (АКАР). По итогам первых девяти месяцев года рынок интернет-рекламы также практически догнал ТВ: 115–116 млрд против 116–117 млрд руб.

Сохранится ли тенденция к лидерству доходов интернет-сегмента к концу 2017 года, в АКАР не прогнозируют. «Показатели интернет-рекламы совершенно точно будут близки к телевизионному сегменту, но превысят ли они их по итогам года, предсказать сложно», — отмечает сопредседатель комитета исследований, аудита и рекламных технологий АКАР Сергей Веселов. Согласно недавнему прогнозу PwC, доля телевизионной рекламы в 2017 году все же остается больше и составит 37% от общего объема рекламы, онлайн-сегмент — 33%.

Общий объем российского рекламного рынка за первые девять месяцев 2017 года (за вычетом НДС) составил 285–287 млрд руб., что на 14% больше аналогичного периода прошлого года. По прогнозу президента АКАР Алексея Ковылова, рынок медийных коммуникаций в России в текущем году достигнет своего исторического максимума.

ОКОНЧАНИЕ НА С. 10 →



ПОДПИСКА: (495) 363 1101

ежедневная
деловая
газета

16+

ЕЖЕДНЕВНАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА РБК
И.о. главного редактора:
Игорь Игоревич Тросников
Арт-директор: **Дмитрий Девিশвили**
Выпуск: **Игорь Климов**
Руководитель фотослужбы:
Алексей Зотов
Фоторедактор: **Александра Николаева**
Верстка: **Константин Кузниченко**
Корректура: **Марина Колчак**
Информационно-аналитический центр:
Михаил Харламов
Инфографика: **Илья Жериков**

ОБЪЕДИНЕННАЯ РЕДАКЦИЯ РБК
Соруководители редакции РБК:
Игорь Тросников, Елизавета Голикова
Главный редактор rbc.ru
и ИА РосБизнесКонсалтинг:
вакансия
Главный редактор журнала РБК:
Валерий Игуменов
Первые заместители главного редактора:
Кирилл Вишнепольский, Петр Канаев
Заместители главного редактора:
Светлана Дементьева, Дмитрий Ловягин,
Ирина Парфентьева
Руководитель фотослужбы:
Игорь Бурмакин

РЕДАКТОРЫ ОТДЕЛОВ
Медиа и телеком: **Анна Балашова**
Банки и финансы: **Марина Божко**
Свой бизнес: **Николай Гришин**
Индустрия и энергоресурсы:
Тимофей Дзядко
Политика и общество: **Вячеслав Козлов**
Мнения: **Андрей Литвинов**
Спецпроекты: **Денис Пузырев**
Потребительский рынок: **Сергей Соболев**
Экономика: **Иван Ткачев**
Международная политика:
Полина Химшиашвили

Адрес редакции: 117393, г. Москва,
ул. Профсоюзная, д. 78, стр. 1
Телефон редакции: (495) 363-1111, доб. 1177
Факс: (495) 363-1127. E-mail: daily@rbc.ru
Адрес для жалоб: complaint@rbc.ru

Учредитель газеты: **ООО «БизнесПресс»**
Газета зарегистрирована в Федеральной
службе по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых
коммуникаций.
Свидетельство о регистрации средства
массовой информации ПИ № ФС77-63851
от 09.12.2015.

Издатель: **ООО «БизнесПресс»**
117393, г. Москва, ул. Профсоюзная, д. 78,
стр. 1
E-mail: business_press@rbc.ru
Директор издательского дома «РБК»:
Ирина Митрофанова

Корпоративный коммерческий директор:
Людмила Гурей
Коммерческий директор
издательского дома «РБК»:
Анна Брук
Директор по рекламе
товаров группы люкс:
Виктория Ермакова
Директор по рекламе сегмента авто:
Мария Железнова

Директор по маркетингу:
Андрей Сикорский
Директор по распространению:
Анатолий Новгородов
Директор по производству:
Надежда Фомина

Подписка по каталогам:
«Роспечать», «Пресса России»,
подписной индекс: 19781
«Почта России», подписной индекс: 24698

Подписка в редакции:
Телефон: (495) 363-1101
Факс: (495) 363-1159

Этот номер отпечатан
в ОАО «Московская газетная типография»
123995, г. Москва, ул. 1905 года, д. 7, стр. 1
Заказ № 2232
Тираж: 80 000

Номер подписан в печать в 22.00
Свободная цена

Перепечатка редакционных материалов
допускается только по согласованию
с редакцией. При цитировании ссылка
на газету РБК обязательна.

© «БизнесПресс», 2017

Материалы на таком фоне опубликованы
на коммерческой основе.

КАМПАНИЯ КПРФ, ЛДПР и «Справедливая Россия» получают бюджетные средства на общественные проекты

Оппозиции доплатят за социальность



Самую большую сумму — 120 млн руб. — получит социальный проект «Справедливой России», проектам КПРФ и ЛДПР выделят по 50 млн руб. На фото: лидеры «Справедливой России» Сергей Миронов (слева), КПРФ Геннадий Зюганов (второй слева) и ЛДПР Владимир Жириновский (в центре) вместе с руководителем фракции «Единой России» Сергеем Неверовым

ВЕРА ХОЛМОГорова,
МАРИЯ МАКУТИНА,
НАТАЛЬЯ ГАЛИМОВА

Общественные организации, связанные с КПРФ, ЛДПР и «Справедливой Россией», в 2018 году по инициативе единороссов впервые получат поддержку из бюджета. Политолог считает, что необходима их лояльность перед президентскими выборами.

Поддержат впервые

Три думские оппозиционные фракции — КПРФ, ЛДПР и «Справедливая Россия» — получат в следующем году из бюджета дополнительные средства на развитие своих общественных организаций, следует из проекта поправок к бюджету на 2018–2020 годы. Поправки внесли депутаты и сенаторы во главе с лидером думской фракции единороссов Сергеем Неверовым.

Как рассказал РБК источник, близкий к руководству единороссов, поправки были согласованы и одобрены правительством.

Предварительное обсуждение поправок с правительством было, «и мы надеемся на их поддержку», сказал РБК первый зампред фрак-

ции единороссов, соавтор поправки Андрей Исаев. Он подтвердил, что социальные проекты думской оппозиции получают поддержку в рамках этих статей бюджета впервые. «Но в данном случае эти поправки направлены на поддержку общественных объединений не по принципу партийной принадлежности, — подчеркнул Исаев. — Мы ориентировались в первую очередь на выполнение ими социально важных проектов. Несомненно, среди этих организаций есть и те, о работе которых нам рассказывали коллеги из других фракций».

Исаев отметил, что также предложено выделить дополнительные бюджетные средства Союзу пенсионеров России, с которыми «традиционно» сотрудничают единороссы. «Есть политически нейтральные организации инвалидов, есть профсоюзы, которые сотрудничают с единороссами, но внутри профсоюзных организаций есть и члены других партий. Впервые мы также предложили поддержать Союз журналистов России и помогающую одиноким пенсионерам и не связанную ни с какими политсилами волонтерскую организацию «Старость в радость», это было одно из поручений президента», — сказал единоросс.

В Кремле обсуждали два формата помощи парламентской оппозиции — через поправки в бюджет и через гранты, но в итоге приняли решение остановиться на первом варианте, рассказал РБК источник, близкий к администрации президента. Выделение средств партиям согласовано с Кремлем, парламентарии давно просили власти помочь им с деньгами, уточнил источник.

Второе чтение бюджета в Госдуме запланировано на 17 ноября. Ранее КПРФ и «Справедливая Россия» отказались поддержать проект бюджета в первом чтении, заявив, что он недостаточно социально ориентирован. ЛДПР проголосовала «за».

Студенты Жириновского

Как следует из проекта таблицы поправок ко второму чтению бюджета на 2018 и 2019–2020 годы, размещенного на сайте думского комитета по бюджету, группа депутатов и сенаторов, в том числе лидер фракции «Единой России» Сергей Неверов, его первый заместитель Андрей Исаев, первый вице-спикер Александр Жуков и глава бюджетного комитета Андрей Макаров (все единороссы) предложили выделить дополнительно

50 млн руб. негосударственной автономной некоммерческой организации Институт мировых цивилизаций. Деньги предусмотрены в рамках дополнительной поддержки общественных и некоммерческих организаций, говорится в таблице поправок.

По данным официального сайта Института мировых цивилизаций, его учредителями являются Либерально-демократическая партия и лично лидер ЛДПР Владимир Жириновский. Ранее источники РБК рассказывали, что Жириновский также обращался к президенту Владимиру Путину с просьбой выделить его институту новое помещение в центре Москвы. Правительство готовится передать в ведение Института мировых цивилизаций лидера ЛДПР принадлежащее Российской академии наук (РАН) 14-этажное здание по адресу: Ленинский проспект, д. 1/2, корп. 1, сообщила русская служба Би-би-си.

Источник РБК в Госдуме говорит, что 50 млн Жириновский получит в качестве поддержки «помимо» нового здания. Первый заместитель председателя комитета по бюджету Сергей Катасонов (ЛДПР) сказал РБК, что не видел этой поправки. В пресс-службе ЛДПР РБК ответили, что «пока не в курсе», откуда взялась эта поправка.

Лидерские проекты Зюганова

50 млн руб. получит некоммерческая организация «Лидерские проекты», следует из поправок единого россов. На сайте КПРФ говорится о том, что она поддерживает эту организацию.

Зампредседателя ЦК КПРФ Юрий Афонин подтвердил РБК, что партия работает с «Лидерскими проектами» уже несколько лет, они совместно проводят такие мероприятия, как, например, всероссийский конкурс детского и юношеского творчества «Земля талантов». Но КПРФ не является учредителем, «партия помогает организации, находит для нее спонсорские средства», уточнил депутат.

При этом первый замуководителя фракции КПРФ Николай Коломейцев сказал РБК, что ни о каких договоренностях лидеров оппозиционных фракций с правительством о выделении дополнительных средств на партийные проекты не слышал.

Защита прав от Миронова

Самую значительную сумму — 120 млн руб. — получит Центр защиты прав граждан, созданный партией «Справедливая Россия». Первый зампред фракции справедливороссов Михаил Емельянов заявил РБК, что «не в курсе» договоренностей ни с «Единой Россией», ни с правительством о выделении денег, но считает это «признанием важности работы партийных центров по защите социальных прав россиян».

Центры защиты прав граждан были созданы справедливороссами в 2016 году, перед выборами в Госдуму, и занимались консультацией россиян по защите их прав, в первую очередь по вопросам ЖКХ и тарифов, рассказывали РБК их сотрудники.

В конце минувшего года экс-сотрудники Центра защиты прав граждан обвинили руководство партии во главе с лидером Сергеем Мироновым в задержках зарплат. Позднее конфликт удалось урегулировать, а долги погасили, говорил Миронов.

Собеседник РБК, близкий к руководству партии, сказал РБК: «Проблемы до сих пор удалось решить не полностью, остались и долги, и неустойки». Он не исключил, что выделенные в рамках бюджетной поддержки деньги пойдут частично на погашение партдолгов.

Поддержка парламентской оппозиции по линии бюджета — демонстрация лоббистских возможностей председателя Думы Вячеслава Володина: какими бы оппозиционными эти партии ни были, это в первую очередь думские фракции, сказала РБК политолог Екатерина Шульман. Помощь им для Кремля важна еще и с точки зрения предстоящих выборов: от парламентских партий ожидается выдвижение традиционных кандидатов и предсказуемость. От них не хотят бойкота, а хотят, чтобы «в этом детском утреннике они свои роли зайчика и белочки сыграли», говорит Шульман. А взамен, по ее словам, партии имеют право ожидать каких-либо подарков. ■

При участии Ивана Ткачёва

КОНТРОЛЬ Прокуратура проверит закупки питания для осужденных Золотая рыбка ФСИН

МАРГАРИТА АЛЕХИНА

Прокуратура проверит деятельность предприятия ФСИН, закупившего для ведомства за последний год рыбу на 2,2 млрд. В движении «Русь сидящая» считают, что ряд сделок этого предприятия имеет коррупционные признаки.

Прокуратура Санкт-Петербурга проверит деятельность ФГУП «Архангельское», которое закупает рыбу и рыбную продукцию для нужд Федеральной службы исполнения наказаний (ФСИН). Проверка начата по обращению РБК, следует из извещения Генпрокуратуры, поступившего в редакцию.

С учетом того что в России на 1 января 2017 года насчитывалось 630 тыс. заключенных, выходит, что за десять прошедших месяцев «Архангельское» закупило в пересчете на каждого из них 56 кг рыбы

С начала 2017 года «Архангельское» в качестве заказчика заключило контракты с коммерческими структурами на 2,5 млрд руб., а в качестве поставщика — на 3,2 млрд руб., следует из данных «СПАРК-Интерфакса». В течение года предприятие закупило 35,2 тыс. т рыбы, подсчитал РБК по данным госзакупок. Вся рыба и произведенная из нее продукция предназначены для питания заключенных, уточнили РБК в пресс-службе ФСИН России. С учетом того что в России на 1 января 2017 года насчитывалось 630 тыс. заключенных, выходит, что за десять прошедших месяцев «Архангельское» закупило в пересчете на каждого из них 56 кг рыбы.

На эти закупки обратили внимание в занимающемся защитой прав осужденных общественном движении «Русь сидящая». По мнению руководителя юридического департамента организации Алексея Федярова, в контрактах есть признаки коррупции и так называемых двойных закупок, когда разные бюджетные учреждения несколько раз приобретают друг у друга, по сути, один и тот же товар, каждый раз выплачивая за него из бюджета полную стоимость.

ФГУП «Архангельское» подчиняется напрямую центральному аппарату ФСИН и отвечает за все контракты и денежные потоки, связанные с закупками рыбы для колоний и СИЗО по всей стране, указывают в «Руси сидящей». По своим функциям предприятие дублирует региональные управления ФСИН, «увеличивая количество этапов покупки-продажи товаров, что приводит к неизбежному удорожанию продукции», убеждены в организации. В результате вместо того, чтобы закупить рыбу для местных колоний напрямую у поставщика, региональные УФСИН приобретают ее у «Архан-

гельского», и это в итоге повышает бюджетные расходы.

Поставки издалека

С начала 2017 года «Архангельское» заключило 15 контрактов на закупку рыбы, их совокупная сумма превышает 2,2 млрд руб., следует из данных «СПАРК-Интерфакса» и госзакупок. В эти цифры не входят другие продукты, упаковочные материалы, офисные принадлежности, ремонтные работы и прочие товары и услуги, которые также покупало предприятие (среди них, например, косметика для ухода за кожей за 120 тыс. руб.).

Как минимум девять контрактов на закупку рыбы требуют проверки, считают в «Руси сидящей».

Так, в одном из конкурсов на поставку мороженой наваги в Находку принимали участие две компании: «ДВ-Транс», расположенная во Владивостоке, и БКЗ, которая находится в Ульяновской области. При начальной стоимости поставки 16,4 млн руб. тендер выиграла ульяновская компания, предложившая цену на 80 тыс. меньше приморского конкурента. Таким образом, партия рыбы массой 200 т должна была проделать путь в 8,5 тыс. км до места отгрузки.

За поставку 1 тыс. т минтая в Петербург боролись три компании, предложившие одинаковую стоимость своих услуг — 96 млн руб. Победителем стало предприятие, расположенное в Приморье, тогда как другие два конкурента находились в Петербурге и Ульяновске.

В другом случае рыболовецкий колхоз «Новый мир», чье предложение по поставке 1 тыс. т мороженого минтая в Находку было изначально самым дорогим, в ходе переторжки снизил предлагаемую стоимость контракта сразу на 13,5 млн руб. (начальная стоимость лота составляла 88 млн). В итоге «Новый мир» выставил цену всего на 290 тыс. руб. меньше участника, сделавшего до переторжки самое выгодное предложение.

Такая же схема с переторжкой была применена при закупке 900 т мороженого рыбного фарша у ООО «Гранд». В другом случае эта же компания предложила самую низкую цену и выиграла тендер, однако после подписания контракта было заключено два дополнительных соглашения, увеличившие объем поставки рыбы на 10%, и в итоге цена контракта превысила стоимость проигравшей заявки более чем на 3,5 млн руб.

Одни из самых крупных контрактов «Архангельского» — на поставку мороженой сельди и фарша — были заключены в рамках

закупки у единственного поставщика. При этом в одном случае победителем стало ООО «Аргос», зарегистрированное в госреестре юрлиц только в августе 2016 года, но уже получившее от ФГУП контракты на 846 млн руб. В другом случае единственным заявителем стала компания «Вилар-ДВ», получившая к тому времени от «Архангельского» пять контрактов на 415,3 млн руб.

«Обвинять мы ни в чем не можем, — сказала РБК руководитель «Руси сидящей» Ольга Романова. — Но вопросы есть, и эта история требует проверки».

«На мой взгляд, это игра на грани фола, но не переступая закон. Увеличение объема поставки на 10–15% после заключения договора — это допустимо. Перепродажа товара, переработанного ФГУПом, другому учреждению — такое тоже возможно», — сказал РБК заместитель гендиректора российского отделения Transparency International Илья Шуманов. «Разобраться, зачем нужно это увеличение поставки на 10–15%, зачем переторжка, действительно ли необходимо поставлять рыбу с Дальнего Востока в Петербург, практически невозможно. Это признак отсутствия эффективности в системе закупок, которая ведет в том числе и к коррупционным рискам», — резюмировал он.

По потребностям

Закупка рыбы и ее поставка в учреждения ФСИН производятся в соответствии с законом, «с соблюдением принципов открытости, прозрачности информации, обеспечения конкуренции», заявили РБК в пресс-службе ФСИН. Все детали закупок опубликованы в интернете и «носят общедоступный и открытый характер», а финансовая и хозяйственная деятельность ФГУП «Архангельское» регулярно проверяется как самой ФСИН, так и другими контролирующими органами, подчеркнули в ведомстве. Детально комментировать каждый из описанных контрактов в пресс-службе не стали.

Нормы питания заключенных предусматривают минимум 100 г рыбы на человека в день. «Заку-

паемый объем рыбного сырья соответствует потребности учреждений УИС в питании осужденных», — указали в пресс-службе ФСИН.

«Заключенные не получают 100 г рыбы в день. Можете спросить любого заключенного», — отметила в беседе с РБК Ольга Романова.

Во ФГУП «Архангельское» на вопросы РБК отвечать не стали, перенаправив запрос во ФСИН. В Счетной палате отказались от комментариев, уточнив, что закупки продуктов для нужд тюремного ведомства в последние годы не проверялись. РБК ожидает ответа на запрос из Федеральной антимонопольной службы.

Замкнутые потоки

Экономика ФСИН централизована: в структуре службы множество унитарных предприятий, замыкающих на себе закупки того или иного товара на федеральном уровне. Поставщики должны заключать контракты не напрямую с органами исполнения наказаний, а с этими предприятиями, пояснила РБК Романова.

Российская система закупок товаров и услуг для ФСИН коррупциогенна, но «это практически во всем мире так», «чем более закрытая система, тем более все это процветает», подытожила Романова в беседе с РБК.

«ФГУПы могут выполнять функцию по распределению. Если товар закупается большими партиями, то это стоит дешевле, — утверждает руководитель регионального центра антикоррупционной организации Transparency International в Санкт-Петербурге Дмитрий Сухарев. — Но нужно смотреть, что за товар они покупают и по какой цене».

Экономика ФСИН похожа на особую систему потребления внутри государства, которая живет по своим особым правилам, без понятного экономического эффекта, с каким-то глобальным расходом средств, считает Шуманов: «Самое главное, что эту систему никто не понимает, в том числе сами сотрудники ФСИН». ■

Закупки рыбы для колоний и СИЗО в 2017 году

Предмет контракта	Вес, т	Сумма, руб.
Сельдь	8000	542 801 354
Путассу	13000	611 820 188
Фарш рыбный	3600	443 570 446
Минтай	2700	233 731 108
Навага	200	13 200 000
Скумбрия	25	2 575 000
Килька	1700	90 423 000
Минтай и сельдь	3000	186 500 000
Путассу и сельдь	3000	89 563 512
Итого	35225	2 214 184 608

Источник: «СПАРК-Интерфакс», портал госзакупок

США примут рекордный военный бюджет

России противопоставили еще \$700 млрд

ПОЛИНА ХИМШИАШВИЛИ

В США подготовили к принятию рекордный военный бюджет на 2018 год: будет закуплена новая техника, оказаны помощь Украине и противодействие России. Увеличение бюджета США не приведет к гонке вооружений в мире, говорят эксперты.

Щедрые конгрессмены

8 ноября комитеты по делам вооруженных сил обеих палат конгресса США согласовали законопроект о бюджете Минобороны страны на 2018 финансовый год, который начался 1 октября. В законопроекте определены суммы, которые должны быть выделены на базовый бюджет Пентагона и дополнительные программы.

Общие военные расходы на год составят почти \$700 млрд. Базовый бюджет Пентагона — \$626,4 млрд, еще \$65,8 млрд пойдет на поддержание военных операций США за рубежом, еще \$5,9 млрд будет выделено на дополнительные меры по развитию противоракетной обороны.

Согласованный бюджет даже больше, чем запрашивал президент США Дональд Трамп. Он предлагал установить базовый бюджет Пентагона на уровне \$603 млрд. В предыдущем финансовом году бюджет Пентагона составил \$619 млрд.

«Мы чрезвычайно гордимся этим законопроектом, который усилит наших военных, обеспечит им повышение зарплат, усилит противоракетную оборону», — говорится в совместном заявлении председателей комитетов Джона Маккейна (возглавляет сенатский комитет) и Мака Торнберри (возглавляет комитет палаты).

Теперь, после того как комитеты обеих палат согласовали общий текст законопроекта, он поступит на рассмотрение палат, а потом, в случае одобрения, на подпись президенту Трампу. Однако военное издание Stars & Stripes напоминает, что в 2011 году конгресс установил потолок бюджетных расходов и для военного бюджета он составляет \$549 млрд. Для того чтобы обеспечить фактическое выделение бюджетных средств в большем размере, потребуются голосование по повышению потолка расходов, против чего могут высказаться представители оппозиционной Демократической партии.

Республиканцы, в том числе Джон Маккейн, активно критиковали предыдущего президента США Барака Обаму за сокращение военных расходов.



Программа перевооружения США прежде всего нацелена на оснащение ВВС и ВМС. На фото: подготовка боевых самолетов к взлету с авианосца «Джордж Буш»

Увеличить их они надеются с президентом-республиканцем Трампом.

Больше военных и техники

Общая численность американской армии, согласно законопроекту, увеличится на 9500 человек: на 7500 в сухопутных войсках, на 1 тыс. морских пехотинцев, 500 человек должны быть набраны в резерв и 500 — в нацгвардию. По данным справочника The Military Balance, подготовленного Международным институтом стратегических исследований (IISS), в 2016 году общая численность

вооруженных сил США составляла 1,347 млн человек (в том числе 475 тыс. человек в сухопутных войсках, 184 тыс. — в морской пехоте). Денежное довольствие всем военнослужащим в новом финансовом году должно увеличиться на 2,4%, на это предполагается отвести \$141,8 млрд (в сумму включено не только повышение зарплат, но и другие выплаты, включая посмертные).

Законопроект предусматривает реформу менеджмента Минобороны и сокращение бюрократического штата — так, заместителей министра вместо 14 станет 13. С 1 февраля 2018 года в Пентагоне заработает офис главного управляющего, основная зада-

ча которого — навести порядок в системе работы с частными подрядчиками и поставщиками, а также улучшить связь между всеми отделениями Пентагона и обмен информацией.

Предусмотрена и закупка новой техники. Представленные данные по закупкам показывают, что США проводят достаточно серьезную программу по оснащению вооруженных сил, прежде всего она нацелена на оснащение ВВС и ВМС — это остается в приоритете, говорит главред журнала «Арсенал Отечества» Виктор Мураховский. Серьезные средства выделены на перспективные исследования, меньшее внимание уделяется сухопутным

войскам — таким образом, США продолжают делать упор на решение экспедиционных военных задач за пределами страны, продолжает эксперт.

Россия — постоянная угроза

Отдельная глава законопроекта посвящена сдерживанию «российской агрессии», на эту цель будет выделено почти \$5 млрд. Агрессивные действия России продолжают, говорится в обзоре законопроекта на сайте комитета по вооруженным делам сената США. К таким действиям конгрессмены отнесли «вторжение в Грузию в 2008 году и на Украину в 2014 году», сохраняется со стороны Москвы и угроза НАТО. Вызовом является усиление военного присутствия России в Арктике и Средиземном море, нарушение Договора о ликвидации ракет средней и меньшей дальности (РСМД), говорится в обзоре.

Почти \$4,6 млрд будут израсходованы на реализацию «Инициативы по сдерживанию в Европе», цель которой — «укрепить уверенность союзников по НАТО и усилить военный потенциал США в Европе». Из этой суммы \$100 млн могут быть потраче-

Закупки Пентагона

В 2018 финансовом году Пентагону должны быть выделены \$10,1 млрд на покупку 90 **многофункциональных истребителей-бомбардировщиков**. Среди прочих должны быть закуплены: 56 истребителей-бомбардировщиков F-35A производства Lockheed Martin (на

\$5,8 млрд), 24 истребителя F-35B (на \$2,9 млрд) и десять истребителей F-35C (за \$1,4 млрд). За \$2,9 млрд должны быть закуплены 17 самолетов-заправщиков KC-46A (производит Boeing), за \$980 млн — 11 военно-транспортных самолетов MC-130J (производит

Lockheed Martin). Вертолетный парк должны пополнить 71 вертолет Apache (модель AH-64E), 92 вертолета Blackhawks (модель UH-60) и другие. **На наземные вооружения** будет потрачено \$2,2 млрд, в том числе на закупку танков Abrams M1 (количество не уточня-

ется). По данным Military Balance, на вооружении США 775 танков M1A1 Abrams. На усиление **американского военного флота** предусмотрено выделение \$26,2 млрд, которые пойдут на строительство 14 кораблей.

Борьба с терроризмом

\$1,8

млрд конгрессмены выделяют на борьбу с ИГ (запрещенная в России террористическая организация).

\$4,9

млрд предусмотрены на помощь Афганистану и его армии

ны на повышение обороноспособности прибалтийских государств. В предыдущем финансовом году на реализацию инициативы было выделено \$3,4 млрд, которые пошли на размещение дополнительного числа американских военных в Европе. Дополнительные средства необходимы для передислокации военных самолетов и ремонта авиационной инфраструктуры, сообщает американское командование в Европе.

Еще \$58 млн будет выделено на «разработку программы создания ракеты средней дальности наземного базирования». Ракета, как говорится в документе, будет разработана в ответ на нарушение Россией договора РСМД. Однако, уточнено в документе, параметры новой ракеты не должны нарушать обязательства США по РСМД (РСМД запрещает сторонам иметь баллистические ракеты наземного базирования и крылатые ракеты радиусом дей-

ствия от 500 до 5500 км). До начала согласования сенаторы хотели выделить на эту же цель \$65 млн.

Сократился и объем средств, который из бюджета Пентагона будет выделен Украине: сенат предлагал выделить \$500 млн, в том числе на поставки летального оружия. Однако в ходе согласования сумма уменьшилась до \$350 млн, при этом половина этой суммы может быть разблокирована только после того, как министр обороны Джеймс Мэттис засвидетельствует перед конгрессом значительные успехи Украины в реформах и борьбе с коррупцией. В предыдущем году Украине была выделена такая же сумма. Помощь Украине выделяется не впервые, она пойдет на поддержание уже существующих программ, в том числе на продолжение военных учений, говорит Мураховский.

Законопроект также обязывает Мэттиса разработать и внедрить стратегию противостояния российской угрозе. Документ продлевает запрет на совместные военные программы США и России и запрещает Минобороны закупать платформы российского производителя антивирусного программного обеспечения Kaspersky Lab.

Законопроект также поддерживает модернизацию ядерной триады США, чтобы вооруженные силы могли «противостоять российским ядерным провокациям». Ранее бюджетное управление конгресса сообщало, что за 30 лет будет выделено \$1,2 трлн.

Гонки не будет

Россия и США обмениваются обвинениями в нарушении РСМД не первый год. Вашингтон обвиняет Россию в испытании запрещенных договором ракет, таких как РС-12М «Тополь» и «Ярс-М», дальность которых составляет от 2–6 тыс. до 11 тыс. км соответственно. Москва указывает на то,

что США используют в своих системах ПРО в Восточной Европе пусковые установки МК-41, которые, по договору, можно размещать на кораблях, но нельзя перебазировать на сушу.

«Если анонсируемая конгрессом ракета действительно появится в американском арсенале, то нам придется разработать и поставить на вооружение то же самое. Военно-технические мощности для этого у России имеются», — заявил председатель комитета Совета Федерации по обороне и безопасности Виктор Бондарев «Интерфаксу». Бондарев также заявил, что Россия не будет реагировать зеркально и увеличивать военные расходы.

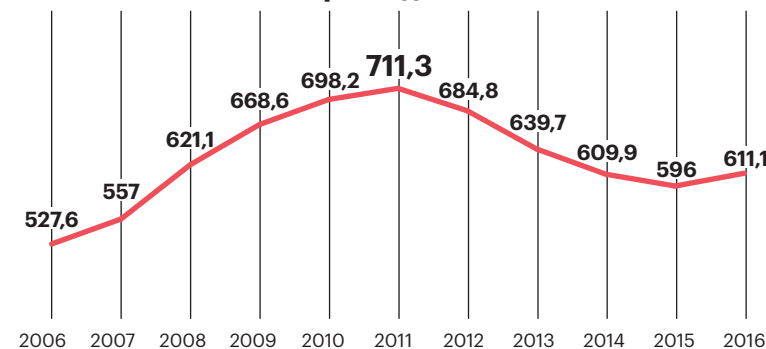
Расходы российского бюджета по разделу «Национальная оборона» на 2016 год составили 3,78 трлн руб. (примерно \$56,5 млрд по среднему курсу). Суммарные военные расходы, связанные с текущей и прошлой военной деятельностью, по оценке Института Гайдара, в том же году составили 4,64 трлн руб. (около \$69 млрд). В 2017 году по статье «Национальная оборона» запланировано выделение 3,05 трлн руб., в 2018 году — 2,77 трлн.

В топ стран по военным расходам, по данным Стокгольмского института исследования проблем мира (SIPRI), не первый год входят США, Китай, Россия, Саудовская Аравия. В 2015 году расходы США, по данным института, составили «всего» \$596 млрд, а увеличиваться начали с 2016 года (\$611 млрд). Россия, по данным SIPRI, в 2013 и 2014 годах тратила \$87 млрд и \$84 млрд соответственно, после чего начались сокращения: в 2015 году было израсходовано \$66,4 млрд, в 2016-м — \$69 млрд. Военные расходы Китая в 2013 году составили \$188 млрд, после чего три года держались на уровне \$215 млрд. Саудовская Аравия с \$67 млрд в 2013 году подня-

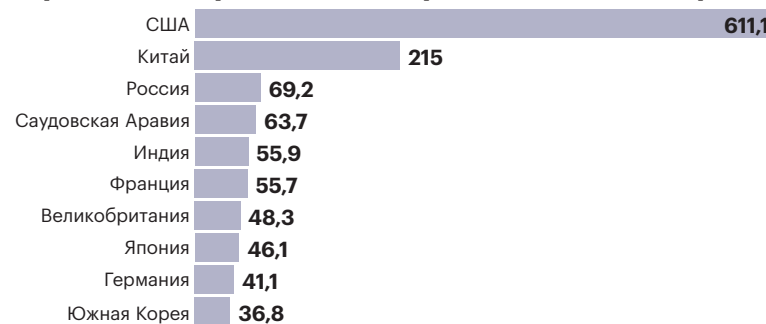
Военный бюджет

\$ млрд

Как менялись военные расходы США



Страны — лидеры по военным расходам в 2016 году



Источник: SIPRI

лась до \$87 млрд в 2015 году, после чего сократила военные расходы до \$63 млрд в 2016 году.

По оценкам SIPRI, в целом военные расходы стран мира росли 13 лет подряд (с \$1000 млрд в 1998 году до около \$1700 млрд в 2011 году), после чего наблюдался спад из-за падения цен на нефть. В 2016 году совокупные расходы стран мира составили \$1686 млрд.

«Рост военных расходов США вряд ли спровоцирует немедленный рост военных расходов России, связь обратная: увеличение бюджета США — это реакция США на военное усиление России последних лет, рост ее военных расходов», — говорит старший научный сотрудник лабо-

ратории исследования отраслевых рынков и инфраструктуры РАНХиГС Василий Зацепин.

Увеличение бюджета автоматически не приводит к увеличению военной мощи, исходя из этого каждая страна строит собственную стратегию развития вооруженных сил, определяя уровень расходов на основе ранее составленных программ развития вооружений, говорит Виктор Мураховский. Россия не будет соревноваться и втягиваться в гонку вооружений с США, а продолжит плановое развитие, уверен эксперт. ■

При участии
Алексея Гаврилко-Алексеева,
Александра Атасунцева



Тематические приложения к газете РБК

Подробная аналитика,
актуальные исследования,
интервью лидеров отраслей,
тренды экономики России и мира

Реклама 18+



ВЛАСТЬ Машины службы охраны могут получить привилегии скорой помощи и полиции

ФСО просит сменить окрас

МАРГАРИТА АЛЕХИНА

ФСО разработала проект поправок, которые позволят автомобилям службы сопровождать кортежи первых лиц без участия полиции. Эксперты говорят о неразберихе и резком снижении безопасности на дорогах.

Преимущества для ФСО

Федеральная служба охраны (ФСО) разработала проект постановления правительства, наделяющий ее автомобили теми же привилегиями, которыми обладают машины полиции при сопровождении кортежей. Документ опубликован в четверг на портале правительственных нормативно-правовых актов.

ФСО предлагает внести поправки в Правила дорожного движения. Их суть в том, что опознавательные знаки ФСО будут приравнены на дороге к так называемым цветографическим схемам — стандартам внешнего вида, которым должны соответствовать, например, автомобили скорой помощи, полиции, противопожарной и аварийно-спасательной служб, ФСБ, службы судебных приставов и Следственного комитета. Машины должны быть определенного цвета, на них наносятся особые полосы и надписи.

Сейчас опознавательные знаки ФСО — это два синих мигающих фонаря в передней части машины, расположенных на уровне фар ближнего света. Цветографической схемы у автомобилей службы нет.

В случае принятия поправок автомобили ФСО с опознавательным знаком «ФСО России» получат возможность сопровождать кортежи охраняемых лиц. Сейчас это могут делать автомобили с цветографической схемой: традиционно этим занимаются машины полиции.

Если машины ФСО получат право сопровождать кортежи, то сопровождаемые ими машины смогут отступать от требований разделов 6 и 8–18 Правил дорожного движения, то есть игнорировать сигналы светофора, выезжать на встречную полосу, превышать скорость, говорится в пояснительной записке к проекту. Они смогут нарушать правила обгона, опережения, пересечения пешеходных переходов, перекрестков и железнодорожных путей, следует из документа.

«Водители транспортных средств, участвующие в движении, обязаны уступать дорогу для обеспечения беспрепятственного проезда транспортного средства, оборудованного опознавательным знаком «Федеральная служба охраны Российской Федерации» с включенными проблесковыми маячками синего и красного цветов и специальным звуковым



ФОТО: Дмитрий Азаров/Коммерсантъ

Свои опознавательные знаки ФСО хочет на дороге приравнять к так называемым цветографическим схемам — стандартам внешнего вида, которым должны соответствовать, например, автомобили полиции

сигналом», — говорится в пояснительной записке к проекту. Обгон кортежа в сопровождении машин ФСО будет запрещен для рядовых водителей.

Поправки разработаны «в целях повышения уровня транспортного обслуживания, а также обеспечения безопасности объектов государственной охраны на трассах проезда», — говорится в пояснительной записке к документу.

«Это нововведение резко снизит количество межведомственных согласований, позволит высвободить большое количество экипажей ДПС, а также уменьшит количество машин в кортеже, что приведет к снижению загрузки дорог», — говорит адвокат, специализирующийся на автомобильном праве, Александр Молохов.

Мигалки особой силы

«Это очень плохое предложение. Это внесет колоссальную путаницу на дорогах, приведет к резкому снижению безопасности дорожного движения», — убежден в беседе с РБК координатор движения «Общество синих ведерок» Петр Шку-

матов. По его словам, у автомобилей без цветографической схемы не должно быть преимуществ при движении, потому что иначе водителям сложно визуально выделить «привилегированные» авто из общего потока: «Водитель должен

Если машины ФСО получают право сопровождать кортежи, то сопровождаемые ими машины также смогут игнорировать сигналы светофора, выезжать на встречную полосу, превышать скорость, а также нарушать правила обгона, опережения, пересечения пешеходных переходов, перекрестков и железнодорожных путей

реагировать на цветографию в сочетании со спецсигналом. Иного варианта нет».

При этом идея наделять автомобили ФСО преимуществами путем разработки для них определенной цветографической схемы обсуждается давно, и ничего плохого в ней нет, подчеркнул Шкума-

тов: «У ФСО есть очень много машин, которые никак не раскрашены, но которые выполняют исключительно оперативные функции. Они давно не являются секретными, это для всех очевидно. Разработка для них цветографии при-

ведет к большому порядку на дороге. Потому что сейчас обычные военнослужащие, которые спешат по какому-то заданию, на дороге могут восприниматься как чиновники, которые едут в баню на дачу. Конечно, у оперативных автомобилей ФСО должна быть цветография — главное, чтобы служба

не начала пересаживать генералов на эти автомобили».

Речь идет скорее о регламентации существующей практики, чем о нововведении, согласился руководитель Федерации автоладельцев России Сергей Канаев. «Главное, что своими преимуществами они [машины ФСО] могут пользоваться только при условии обеспечения безопасности для всех участников движения. Даже скорая помощь перед выездом на перекресток притормаживает и включает звуковой сигнал», — добавил он.

«Практика абсолютного большинства зарубежных стран, мало-мальски развитых, заключается в последовательном сокращении привилегированных участников движения. Этот список надо не расширять, а сокращать. У нас же таких «выделенных» участников огромное количество, и это азиатский, феодальный подход», — заявил РБК директор Института экономики транспорта и транспортной политики НИУ ВШЭ Михаил Блинкин. По его словам, в идеале преимуществами на дороге должны обладать только кортеж президента страны и автомобили экстренных служб. ■

МНЕНИЕ

Как венесуэльская оппозиция оказалась в ловушке



ФОТО: из личного архива

Евгений Бай,
политический обозреватель

Николасу Мадуро удалось расколоть оппозицию на радикалов, не способных договориться между собой, и «умеренных», которые могут стать для действующего президента удобными соперниками на предстоящих выборах.

Недавно венесуэльская оппозиция удостоилась престижной награды Европарламента — Премии имени Сахарова в области прав человека. Учрежденная в 1988 году, она «присуждается лицам, внесшим исключительный вклад в борьбу за права человека по всему земному шару».

Европейская печать высоко оценила этот жест евродепутатов. Как пишет испанская газета El País, «награда Европейского парламента исключительно важна по двум причинам — она является ясным предупреждением Мадуро и верхушке чавизма и поддерживает усилия оппозиции в этой стране».

Среди награжденных были председатель разогнанной властями Национальной ассамблеи Хулио Борхес — он и получил премию, а также группа политзаключенных, которые отбывают срок или в тюрьме, или под домашним арестом. Многие из них недавно возглавляли протесты против режима Николаса Мадуро.

Вот только латиноамериканские эксперты говорят о том, что оппозиционная коалиция Венесуэлы переживает кризис, и о начавшейся в ее стане агонии.

Упущенный шанс

В октябре в Венесуэле прошли региональные выборы. В 18 из 23 штатов страны губернаторами стали кандидаты от партии власти, в пяти победили оппозиционеры. Такого результата противники правительства не ждали: по их прогнозам, они должны были взять верх как минимум в половине штатов. Выборы прошли без участия независимых наблюдателей, и большинство латиноамериканских лидеров не считают их результаты честными. Власти за несколько дней до начала голосования изменили места расположения избирательных участков в штатах с сильными оппозиционными настроениями. Есть свидетельства, как стоящих в очередях к участкам людей запугивали участники моторизованных банд, так называемых colectivos, которые до этого расправлялись с участниками уличных протестов. На входе в участки многих граждан, получающих социальные пособия, встречали представители избиркомов, которые сопровождали их к столам с бюллетенями и указывали, где надо поставить галочку. Присутствовали и «карусели», когда за кандидатов от партии власти один и тот же человек голосовал на разных участках по несколько раз.

Словом, был использован весь известный набор авторитарных правителей, разумеется, с поправкой на местные условия. «Диктатуры не проигрывают» —

прокомментировала результаты выборов экс-президент Панамы Лаура Чинчилья.

Конституционная ловушка

Но худшее ждало оппозицию впереди. Президент Мадуро обязал пятерых оппозиционных губернаторов принести присягу перед так называемой Конституционной ассамблеей, и четверо из них сделали это.

Конституционная ассамблея была создана властями в июле этого года, хотя основной закон страны требует для созыва нового высшего законодательного органа проведения всенародного плебисцита. Этот маневр был предпринят, чтобы разогнать легально действующий парламент, оказавшийся после выборов 2015 года в руках оппозиции, и, по сути, установить в стране однопартийное правление по кубинскому образцу.

Конституционную ассамблею не признали США, Канада, Европейский союз и большинство латиноамериканских государств. Однако теперь нельзя исключать, что сговорчивость оппозиционных политиков поможет Мадуро и его соратникам преодолеть международную изоляцию.

Как пишет испаноязычная газета из США El Nuevo Herald: «Решение избранных губернаторов принести присягу перед незаконной Конституционной ассамблеей непоправимым образом подорва-

ло единство противников Николаса Мадуро».

Круглый стол демократического единства, объединявший около 20 оппозиционных партий, оказался расколот. Бывший лидер оппозиции и экс-кандидат в президенты Энрике Каприлес обвинил в соглашательстве экс-спикера Национальной ассамблеи Энри Рамоса Аллупа, сказав, что тот, вероятно, будет идеальным кандидатом для власти на предстоящих в 2018 году президентских выборах.

Рамки для оппозиции

Еще летом 2017-го, после нескольких месяцев массовых уличных протестов, многим казалось, что Мадуро пойдет на уступки, объявит досрочные выборы и освободит президентское кресло. Другие считали, что никаких компромиссов не будет, потому что венесуэльское правительство прислушивается к советам кубинских компаний, а те никогда не признавали никаких уступок ни своим политическим противникам, ни критикующим их зарубежным лидерам.

Правы оказались последние. Но уроки венесуэльского кризиса с новой силой выявили и еще одну тенденцию авторитарных режимов. Чем больше соглашательства с ними проявляет оппозиция, чем успешнее автократы нагибают ее лидеров, тем агрессивнее становятся действия властей.

Например, правительство быстро уволило избранного губерна-

тором штата Сулия оппозиционера Хуана Пабло Гуанипа за то, что тот не пошел на поклон к псевдопарламенту. Более того, сейчас прокуратура заявила о начале расследования действий тех оппозиционных деятелей, которые решили не участвовать в намеченных на 10 декабря муниципальных выборах. Как объявил генпрокурор страны Тарек Уильям Сааб, эти действия будут преследоваться в уголовном порядке как «проявление неуважения к Центральному избирательному совету, а значит, как заговор».

Одновременно власть ищет в стане оппозиционных лидеров фигуры, которые могут стать кандидатами-спойлерами на будущих выборах. Только что было снято обвинение в казнокрадстве с Мануэля Росалеса, бывшего участника президентской кампании 2006 года.

Оппозиционные партии, непримиримо относящиеся к правительству, сейчас пытаются выбрать нового лидера. В своих выступлениях они все чаще обращаются к опыту польской «Солидарности», которая объединила в своих рядах самые различные силы. Однако, чтобы преодолеть раскол, венесуэльским оппозиционерам потребуется не один месяц, а фигура, подобная Леху Валенсе, в их рядах не просматривается.

Точка зрения авторов, статьи которых публикуются в разделе «Мнения», может не совпадать с мнением редакции.



ПРЕМИЯ
РБК 2017



ЛИДЕР ИНВЕСТ

Официальный партнер

номинация
«Стартапер»

Юрий Дудь, блогер и главный редактор Sports.ru*

За создание популярнейшего канала на YouTube**, специализирующегося на интервью со знаменитостями и набравшего около 90 млн просмотров (на начало сентября).

Главный редактор sports.ru Юрий Дудь придумал и запустил канал интервью на YouTube, с февраля 2017 года канал собрал более 1,5 млн подписчиков. По состоянию на начало сентября 2017 года видео канала собрали почти 90 млн просмотров (в среднем 3,3 млн просмотров на видео). Самым популярным видео канала на начало сентября было интервью с Алексеем Навальным, которое собрало 5,6 млн просмотров. Кроме того, на канале выходили интервью с политиками Михаилом Ходорковским и Владимиром Жириновским, предпринимателями Олегом Тиньковым и Евгением Чичваркиным.

Реклама 16+
* 18+
** Ютьюб

подробней на rbc.ru

ИНИЦИАТИВА Алюминиевый концерн добивается права совмещать передачу электроэнергии с ее генерацией

Rusal замахнулся на энергореформу Чубайса

СВЕТЛАНА БУРМИСТРОВА,
АЛИНА ФАДЕЕВА

Крупнейший потребитель электроэнергии в России UC Rusal Олега Дерипаски недоволен ценами на электроэнергию и предлагает пересмотреть реформу РАО «ЕЭС» для снижения затрат. Компания хочет владеть не только генерацией, но и сетями.

Энергетика без ограничений

Крупнейший потребитель электроэнергии в России алюминиевый концерн UC Rusal Олега Дерипаски (владеет 48,13% через группу En+) добивается права для промышленных предприятий совмещать деятельность по передаче электроэнергии с ее генерацией. После реформы РАО «ЕЭС», которую провел Анатолий Чубайс в 2002–2008 годах, совмещать транспортировку электричества и генерацию запрещено законом — потребители покупают электричество на оптовом рынке, а за передачу платят сетевым компаниям.

Предложение разверить реформу компания Дерипаски представила в комитете по энергетике Государственной думы 7 ноября, рассказал РБК директор UC Rusal по работе с естественными монополиями Максим Балашов. Инициатива связана с тем, что в UC Rusal ожидают роста энерготарифов. «Отрасль обсуждает ДПМ (договоры о предоставлении мощности, гарантируют инвесторам окупаемость строительства энергоблоков, а промышленным потребителям — повышенные платежи за мощность), дополнительные надбавки к сетевому тарифу, растет перекрестное субсидирование, в том числе за счет включения новых регионов и увеличения субсидирования Дальнего Востока», — перечисляет Балашов. Отмена ограничений на совмещение генерации и транспортировки электроэнергии позволит промышленности снизить затраты, уверен Балашов. Если UC Rusal получит такое право, компания будет иметь возможность развивать энергопромышленные комплексы «как альтернативу чрезмерно дорогим ДПМ и неэффективному сетевому строительству», резюмировал он, заметив, что отмена ограничения положительно скажется и на экономике многих инвестпроектов, в частности достройки Тайшетского алюминиевого завода.

У Минэнерго противоположное мнение: ведомство отстаивает разделение генерации и сетей. «От снятия запрета пострадает



Отмена запрета на совмещение генерации и передачи электроэнергии, введенного в результате реформы РАО «ЕЭС», положительно скажется на промышленности, считают в UC Rusal. На фото: автор реформы Анатолий Чубайс (слева) и совладелец UC Rusal Олег Дерипаска

потребитель», — сказал РБК представитель Минэнерго, по мнению которого разворот энергореформы по предложению UC Rusal может привести к росту тарифов для компаний, не имеющих собственных энерго мощностей.

Балашов не согласен: «Антимонопольный контроль снимает опасения по поводу возможных злоупотреблений».

«Разделение электроэнергетики на монополевые (передача) и конкурентные (генерация, сбыт) виды деятельности — итог энергореформы Анатолия Чубайса. Их совмещение осталось только на Дальнем Востоке. Снятие запрета совмещать генерацию и сети

потребуется пересмотра всей системы ценообразования в электроэнергетике и, вероятно, в сторону увеличения государственного регулирования», — считает директор группы исследований и прогнозирования АКРА Наталья Порохова. Поэтому UC Rusal вряд ли удастся сэкономить, даже развернув реформу: у регулятора останется возможность влиять на ценообразование, например увеличив тариф на магистральные сети (ФСК), предупреждает эксперт.

Чем недоволен UC Rusal

Инициатива UC Rusal может быть связана с тем, что Минэнерго

предложило сохранить плату за «последнюю милю» — вид перекрестного субсидирования, при котором промышленные потребители субсидируют стоимость электроэнергии для населения, считает аналитик «Ренессанс Капитала» Владимир Скляр.

Минэнерго долгое время боролось с «последней милей»: в 2014 году ее законодательно отменили в большинстве регионов, еще в 20 наиболее проблемных она должна была исчезнуть в 2017–2019 годах. Но сделать это оказалось невозможно: если раньше власти регионов могли увеличивать тарифы для населения выше прогноза Минэкономраз-

вития, чтобы снизить нагрузку для промышленности, то сейчас этой возможности нет, тарифы можно только снижать относительно прогноза, напоминает Скляр. В итоге Минэнерго предложило равномерно распределить перекрестное субсидирование на всех потребителей, кроме населения. В этом случае размер переплат (надбавки к тарифу ФСК) для UC Rusal может достичь 13 млрд руб., подсчитала Порохова из АКРА.

Если инициативу UC Rusal одобряют, компания формально продолжит платить за «последнюю милю», но собственной электросетевой компании, заключает Скляр.

На долю UC Rusal приходится примерно 6–7% от всего потребления электроэнергии в России, или 62–63 млрд кВт·ч, что делает компанию крупнейшим потребителем электроэнергии в России. Затраты на электричество занимают 30% в себестоимости металла, и для UC Rusal возможность заключать прямые договоры с поставщиками электроэнергии в обход оптового рынка дала бы существенные преимущества на мировом рынке, считает директор корпоративных рейтингов АКРА Максим Худалов.

РБК направил запрос в комитет Госдумы по энергетике, руководителю секции по законодательному регулированию экономической и тарифной политики в топливно-энергетическом комплексе Наталье Назаровой, но ответа пока не получил.

Представители «РусГидро», которая выступает партнером UC Rusal по проекту строительства Тайшетского алюминиевого завода, пока не ответили на запрос РБК. «Россети» не поддержали снятие запрета «на совмещение видов деятельности на оптовом рынке электроэнергии», говорится в заявлении компании, поступившем в РБК. «Разделение видов деятельности является основой функционирования рынка и обеспечивает непредвзятость и эффективность ценообразования», — заявил через представителя заместитель гендиректора «Россетей» по стратегическому развитию Евгений Ольхович.

«Вместе с этим считаем правильным разрешение использования малой распределенной генерации в целях повышения эффективности работы сетевых компаний на розничном рынке, например в части энергоснабжения удаленных регионов и потребителей. Данное решение позволит сэкономить сетевым организациям до 50% инвестиционных затрат, бюджетизируемых под данные цели», — добавил он. ▀

Ради Тайшета

Действующее законодательство препятствует и сделке UC Rusal по созданию совместного предприятия с «РусГидро» для достройки Тайшетского алюминиевого завода. Совет директоров «РусГидро» в сентябре одобрил участие в достройке Тайшетского алюминиевого завода UC Rusal, поставив ряд усло-

вий. В частности, компания собирается оплатить свою долю в СП (50%) акциями Иркутской электросетевой компании (42,75%). Однако у групп En+ Дерипаски, в которую входит UC Rusal, уже есть 19,9% в Иркутской электросетевой компании. Сообщалось, что у ФАС могут возникнуть вопросы к этой сделке

из-за запрета владельцам генерации приобретать контроль над сетевыми компаниями. UC Rusal принадлежат Богучанская ГЭС (50%, в СП с «РусГидро»), Красногорская ТЭЦ и Богословская ТЭЦ. UC Rusal в мае этого года решил вернуться к строительству Тайшетского алюминиевого завода спустя восемь лет

после заморозки проекта из-за кризиса. В строительстве алюминиевого предприятия уже было инвестировано \$796 млн, потребуется еще примерно столько же. Но банки отказываются кредитовать проект без участия в нем «РусГидро».

ТЕХНОЛОГИИ Китайская компания инвестирует в центр хранения данных в Москве

Alibaba встала в стойку

ИРИНА ЛИ,
МАРИЯ КОЛОМЫЧЕНКО

Alibaba инвестирует \$30 млн в развитие IT-инфраструктуры в России и создание дата-центра. Новые мощности нужны для улучшения сервиса на онлайн-площадках компании AliExpress и Tmall и соблюдения российского законодательства.

Китайская Alibaba арендовала под свои нужды дата-центр в Москве, рассказал РБК представитель AliExpress в России Антон Пантелеев. По его словам, центр обработки данных будет обслуживать IT-операции принадлежащих Alibaba маркетплейсов (торговых электронных площадок) — AliExpress и запущенного в конце сентября Tmall.

В IT-инфраструктуру и дата-центр компания собирается вложить около \$30 млн (1,78 млрд руб. по текущему курсу ЦБ), на первом этапе будут установлены 200 серверных стоек (стандартных шкафов для размещения оборудования).

Оператором нового центра выступила компания Orange Business Services. «Мы предоставили шесть каналов с пропускной способностью 10 гигабит в секунду. Мы также занимаемся техническим обслуживанием дата-центра — Orange привлекла команду специалистов со знанием китайского языка для обеспечения круглосуточной бесперебойной работы всех систем и оборудования и оперативного взаимодействия с центром мониторинга в Китае», — рассказал РБК представитель Orange Business Services.

У кого Alibaba арендовала дата-центр, представитель компании не уточнил. По словам источника РБК на рынке дата-центров, это DataLine. В компании отказались от комментариев.

Россия в приоритете

По словам Пантелеева, за счет запуска собственного дата-центра средняя скорость загрузки страниц AliExpress и Tmall для российских пользователей должна увеличиться на 20%. Кроме того, собственный дата-центр позволит холдингу разрабатывать сервисы специально для российских пользователей, например поисковый движок на русском языке. Для этих же целей в последние полгода AliExpress нанял в России более десятка разработчиков, отметил представитель компании.

«Дата-центры размещаются в ключевых странах, и Россия входит в топ-3 приоритетных для нас рынков в мире, продажи здесь растут, недавно был запущен Tmall. Задача нового дата-центра — обрабатывать возросший поток заказов», — пояснил Пантелеев. Помимо AliExpress и Tmall он будет обслуживать и Сяопао — логистическое бизнес-подразделение Alibaba.

Alibaba арендует серверные мощности в России с 2015 года, но в гораздо меньшем объеме, поэтому данные размещаются сразу в нескольких центрах обработки данных (ЦОД), рассказал Пантелеев. Собственный дата-центр должен консолидировать их в одном месте. Запуск дата-центра приурочен к Всемирному дню шопинга, который пройдет 11 ноября, чтобы обеспечить дополнительные сер-

верные мощности в случае наплыва покупателей.

Ценные данные россиян

В новом дата-центре будут обрабатываться все IT-операции компании в России, в том числе храниться персональные данные российских пользователей сервисов Alibaba в рамках исполнения соответствующего закона, пояснил представитель компании.

В сентябре 2015 года вступили в силу поправки в закон «Об информации, информационных технологиях и защите информации», а также в закон «О персональных данных», согласно которым персональные данные

интернет-холдинг Google и производитель программного обеспечения Microsoft. Ряд компаний, например Twitter и Facebook, пока не сделали этого, но, как заявлял представитель Роскомнадзора (отслеживает исполнение закона о персональных данных), эти компании находятся в диалоге с ведомством.

В середине ноября 2016 года из-за невыполнения закона о хранении персональных данных в России по решению суда была заблокирована социальная сеть LinkedIn. Причем, как пояснял представитель Роскомнадзора, иск к этому ресурсу был подан из-за неоднократных сообщений об утечках личных данных пользователей.

Федоров отметил, что \$30 млн — это совсем немного, учитывая то, сколько компания вкладывает в развитие своего бизнеса в других странах. «Такой суммы хватит на то, чтобы арендовать недорогой и совсем небольшой дата-центр. Это совсем копеечные суммы по сравнению с тем, сколько Alibaba вкладывает, например, в Индию — только на развитие логистической сети она потратила там \$6 млрд», — отметил эксперт.

Больше даты

Требование о хранении персональных данных россиян в России называют одним из факторов роста рынка дата-центров в стране.

По данным исследовательской компании iKS-Consulting, по итогам 2016 года объем рынка коммерческих центров обработки данных составил 16,8 млрд руб., что на 21% выше, чем в 2015 году. В долларовом выражении он также увеличился и составил \$250 млн (плюс 11% к прошлому году). По прогнозу iKS-Consulting, к концу 2017 года объем рынка ЦОД увеличится на 19%, до 20 млрд руб. К этому сроку, по ожиданиям аналитиков, общее количество стоек в российских дата-центрах возрастет на 24,5%, до 38 тыс. штук.

Руководитель сети дата-центров компании КРОК Павел Колмычек считает, что ощутимого влияния на рынок коммерческих дата-центров действия Alibaba не окажут. «Все 200 стоек будут задействованы и введены в эксплуатацию не сразу. Скорее всего, выход на полную мощность произойдет не ранее следующего года», — считает он. ■

Запуск дата-центра приурочен к Всемирному дню шопинга, который пройдет 11 ноября, чтобы обеспечить дополнительные серверные мощности в случае наплыва покупателей

россиян должны храниться внутри страны. В первую очередь он коснулся зарубежных компаний, которые были вынуждены начать перенос части серверов с информацией о российских пользователях. Среди крупных зарубежных компаний об установке серверов в России ранее заявляли интернет-магазин eBay, производитель мобильных устройств и компьютеров Apple, мессенджер Viber, интернет-сервис для бронирования отелей Booking.com, приложение для заказа поездок Uber,

По словам главы Ассоциации компаний интернет-торговли Алексея Федорова, открытие дата-центра Alibaba означает, что компания стала выполнять требования российского законодательства, а именно хранить данные россиян на территории России. «До этого, я уверен, Alibaba не выполняла это требование, это моя официальная позиция. Они хранили данные россиян за рубежом, в том же самом Китае. А сейчас решили соответствовать российскому закону», — считает он.

РБК КОНФЕРЕНЦИИ



Алексей Соколов
Министерство
связи и массовых
коммуникаций РФ



Марина Мукабенова
Государственная Дума



Сергей Гребенников
РОЦИТ



Сергей Демидов
Московская Биржа



Дмитрий Манаников
SPSR express*



Николай Галушин
РНПК, Центральный
Банк России

Защита персональных данных: итоги года и прогнозы на будущее

16 ноября
отель Шератон Палас
Москва, ул. 1-я Тверская-Ямская, 19

При регистрации укажите кодовое слово «Кибербезопасность» и получите скидку 15% *
<http://bc.rbc.ru/2017/zpd/>

Программа: Екатерина Бороздина — eborozdina@rbc.ru, +7 915 287 29 53
Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 964 772 34 84
Партнерство: Анна Герасимова — agerasimova@rbc.ru +7 926 014 49 94

*Акция действует до 16 ноября, СПСР экспресс 2017 год. Реклама. 18+

МЕДИА Рынок интернет-рекламы впервые в истории России обогнал телевизионный

Скачок с экрана в монитор



Российский рекламный рынок в цифрах

285–287 млрд руб. составил российский рынок рекламы за январь — сентябрь 2017 года

80% рекламных расходов в России приходится на телевидение и интернет

116–117 млрд руб. — объем рынка телевизионной рекламы по итогам трех кварталов 2017 года

До **115–116** млрд руб., или на 23%, выросли рекламные затраты в сегменте интернет за девять месяцев этого года

На 10%, до 12,4–12,6 млрд руб., в январе — сентябре 2017 года упали траты на рекламу в прессе

Источник: АКАР

Перераспределение доходов рекламного рынка в пользу интернета никак не повлияет ни на объемы рынка телевизионной рекламы, ни на приоритеты рекламодателей, уверены в Национальном рекламном альянсе

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

Он утверждает, что объем может достичь 400 млрд руб., а вполне возможно, что выйдет и на отметку, близкую к 410 млрд. «Таким образом, он уверенно претендует на пятую позицию в европейском рейтинге, приближаясь к объему рынка Италии. Фактически можно говорить о восстановлении международных позиций российской рекламной индустрии», — отмечает Ковылов. Ранее прогноз прохождения порога в 400 млрд руб. давала Group M (объединяет медиаагентства коммуникационного холдинга WPP) — по оценкам экспертов группы, годовой прирост российского рекламного рынка составит 13,5% и достигнет 408,3 млрд руб. на конец 2017 года. По итогам 2016 года Россия занимала шестое место среди крупнейших рынков Европы, по оценке исследовательской компании Magna Global. Лидеры рейтинга — Великобритания (\$23,66 млрд), Германия (\$22,29 млрд), Франция (\$11,82 млрд), Италия (\$8,74 млрд) и Испания (\$6,03 млрд).

Как отмечает Сергей Веселов, с учетом роста курса рубля к доллару динамика объема российского рекламного рынка за весь 2017 год в долларовом выражении может оказаться на уровне плюс 28–30%, и «такого высокого показателя на нашем рынке не наблюдалось с 2007 года». «Поскольку выстраивание рейтинга национальных рекламных рынков, как правило,

осуществляется именно в долларах, то при прочих равных условиях наш рынок, достигнув по итогам текущего года ожидаемой сегодня отметки в \$7 млрд, заметно приблизится к десятке крупнейших рынков в мире», — прогнозирует он. Странами — лидерами мирового рекламного рынка остаются США (\$190,835 млрд), Китай (\$80,239 млрд), Япония (\$37,681 млрд). Общий объем рекламного рынка в мире, согласно прогнозу Zenith, составит \$559 млрд, что на 4,2% выше уровня 2016 года.

Но представленный АКАР расчет учитывает «не доходы отдельных субъектов рынка (телеканалов, сайтов и пр.), а медиасегментов», уточняет в АКАР. «То есть доходы от рекламы на сайтах телеканалов учитываются в объемах интернета, та же ситуация с сайтами журналов и пр.», — говорит Веселов. Он добавил, что участники рынка задают вопросы о возможном пересмотре методологии подсчетов и эти вопросы «правомерны». «Мы планируем в дальнейшем помимо классификации рекламного рынка по медиасегментам давать еще и классификацию по контенту, то есть будет учитываться [отдельно] видеоконтент на ТВ плюс интернет, [отдельно] издательский контент в газетах и журналах и т.д. Но надо отработать методику оценки, технологии верификации и др. Планируем в целом по рынку такую картину рисо-

вать по итогам 2018 года», — констатировал он.

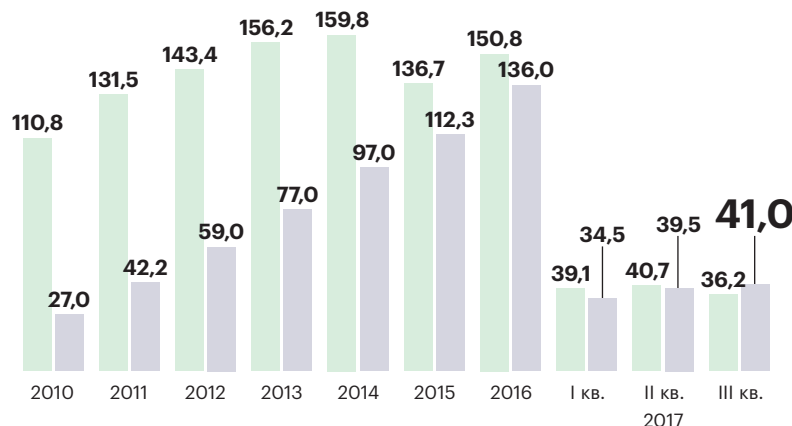
Распределение доли рекламного рынка в пользу интернета никак не повлияет ни на объемы рынка телевизионной рекламы, ни на приоритеты рекламодателей, уверен гендиректор Национального рекламного альянса (продает рекламу «Первого канала», ВГТРК, холдинга «Газпром-медиа» и Национальной медиа группы) Сергей Васильев. «80% этих денег

[интернет-рекламы] — это контекстная реклама, которая к нашему бизнесу никакого отношения не имеет», — заявил он РБК. Сама АКАР пока не уточняет данные по структуре распределения рекламы в интернет-сегменте. Согласно последним раскрытым ассоциацией данным по такой структуре за 2015 год, из 97 млрд руб. интернет-сегмента на контекстную рекламу пришлось более 80% (или 78,3 млрд руб.).

На рекламу в интернете стали тратить больше, чем на телевизионную

Телевидение Интернет

Объем рекламного рынка России в сегментах телевидения и интернета, млрд руб.



Источник: АКАР

С ним соглашается и представитель федерального медиахолдинга, добавляя, что основную часть рекламных бюджетов в интернете формируют не серьезные рекламодатели, а «парикмахерская на Войковской». Кроме того, по словам собеседника РБК, пока доходы от интернет-площадок не являются для каналов ключевыми. «Пока это не более 10% от общего объема доходов телеканалов», — рассказал он. Но ТВ-холдинги учитывают рост интернет-сегмента в своих прогнозах. Например, как рассказал источник РБК, близкий к руководству «Первого канала», доходы от интернет-рекламы на площадках канала выросли по итогам 2016 года на 56%. «С начала 2017-го и на текущий момент рост уже составил порядка 35% к концу прошлого года», — рассказал РБК представитель пресс-службы «Первого канала».

Советник президента России по интернету Герман Клименко считает, что телевидение «статично», в то время как доходы от рекламы в интернете растут, открываются новые направления. «Основным драйвером роста рекламы в интернете является резкий рост спроса на видеорекламу от классических телевизионных рекламодателей», — отмечает собеседник РБК.

В интернете действительно стремительно растет использование видео как таргетированного формата продвижения брендов,

добавляет Ковылов. «Также массово внедряются новые инструменты коммуникаций в каналах мессенджеров, в том числе брендовые каналы и группы», — говорит собеседник РБК. Но он уточняет, что новые рекламные возможности предлагает сегодня и ТВ. «В телевидении [рекламодатели] привлекают в первую очередь ра-

стущие охватные параметры, перспективные инструменты точного измерения аудитории, а также постоянное обновление высокорейтингового контента», — констатировал он. ■

При участии
Любови Алтуховой,
Галины Казакуловой

Пока плохо

Худшую динамику по итогам трех кварталов 2017 года продемонстрировали два сегмента рекламного рынка — радио и пресса: рост расходов на радиорекламу составил всего 2%, рекламный рынок печатных СМИ снизился на 10%.

Гендиректор субхолдинга «ГПМ Радио» (в его состав входят «Эхо Москвы», «Автордио», Comedy Radio, Relax FM, «Юмор FM» и т.д.) Юрий Костин заявил РБК, что «доверяет [данным] АКАР». «У нас год на год не приходится. Активность других рынков — ТВ и интернета — оказывает на нас существенное влияние. В этом году в большей степени повлияло телевидение, что связано со стабилизацией ситуации вокруг Национального рекламного альянса. НРА доказал свою эффективность, тем самым усилив влияние телевизионного сегмента [на рекламный рынок]», — считает он.

По словам Костина, стремительный рост сегмента радиорекламы завершился в 2008 году, когда он показывал динамику прироста более 20% в год. «Это было характерно для периода развития рынка. Ожидать серьезного роста этого сегмента вряд ли стоит. Как и то, что реклама в аудиопотоках составит конкуренцию традиционной рекламе на FM», — добавил он, отметив, что «ГПМ Радио» тем не менее делает ставку на развитие своего представительства в интернете. «В структуре холдинга есть онлайн-радио 101.ru, на площадке которого присутствуют 200 радиостанций различных жанров», — констатировал собеседник РБК.

КОНФЛИКТ Agrokor отказалась возвращать долг Сбербанку Дай миллиард

ГЕОРГИЙ ПЕРЕМИТИН,
ЕКАТЕРИНА ЛИТОВА

Крупнейшая компания Хорватии, продуктовый ретейлер Agrokor, решила не признавать требований своего крупнейшего кредитора — Сбербанка, поскольку тот подал в суд на компанию за пределами Хорватии.

Ретейлер Agrokor, который с апреля находится под государственным управлением, не признает долговых требований Сбербанка, сообщает Bloomberg со ссылкой на сообщение компании на сайте Коммерческого суда в Загребе. Компания исключает Сбербанк из совета кредиторов, российский банк также потеряет возможность участвовать в выработке соглашения об урегулировании кредитных требований.

Причиной такого решения Agrokor стало положение хорватского законодательства, которое препятствует двойному рассмотрению судебных требований. Сбербанк подал иск против Agrokor в Лондонский арбитраж: хорватский ретейлер должен российскому банку €1 млрд. Российский банк пытается

в суде добиться запрета для Agrokor на продажу активов за пределами Хорватии, а также оспаривает признание локальных процедур банкротства компании в Словении, Сербии и Великобритании.

О возможности такого решения в ноябре хорватской газете Vecernji List говорил Анте Рамляк, руководитель компании, назначенный на этот пост после введения в Agrokor государственного управления. В субботу, 5 ноября, Рамляк говорил, что надеется достичь со Сбербанком соглашения об отзыве иска в Лондоне.

«Сбербанк планирует обжаловать решение Agrokor в суде», — сообщили РБК в пресс-службе банка.

Как уточняют осведомленные источники Bloomberg, общая сумма долга Agrokor, включая непризнанные требования и долговые споры между подразделениями компании, составляет \$8,93 млрд.

Основным владельцем Agrokor до весны был Ивица Тодорич, которого журнал Forbes в 2016 году называл самым богатым человеком на Балканах. 7 ноября Тодорич был арестован в Лондоне в соответствии с ордером, выданным полицией Хорватии. В середине октября

в Хорватии были задержаны шесть бывших топ-менеджеров Agrokor. Их всех подозревают в мошенничестве и совершении экономических преступлений. Управление компанией Тодорич еще в апреле 2017 года передал государству.

Среди кредиторов Agrokor также есть российский ВТБ (размер долга перед ним составляет \$340 млн), BNP Paribas, Goldman Sachs, Credit Suisse и JP Morgan.

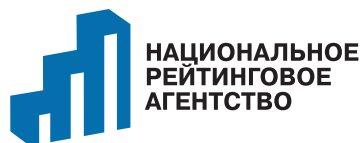
Ретейлер входит в число системно значимых предприятий, он обеспечивает порядка 15% ВВП Хорватии. Это крупнейшая компания не только в Хорватии, но и в бывшей Югославии. Сотрудниками Agrokor являются около 60 тыс. человек, компания владеет активами в Словении, Сербии, Боснии и Герцеговине и Венгрии.

Компания столкнулась с проблемами из-за скупки обремененных долгами активов, сама занимая средства на рынке облигаций. Однако в начале 2017 года, после того как Agrokor не смогла привлечь очередной синдицированный кредит из-за неблагоприятной конъюнктуры на рынке ретейла, держатели облигаций компании начали их продавать. ■

РБК КОНФЕРЕНЦИИ

ИРО* в новой экономической реальности – проблемы и решения Мнение

Аналитический партнер:



Михаил Кузнецов
Исполнительный директор
Национальной Ассоциации
Корпоративных Директоров (НАКД)

В настоящее время корпоративное управление претерпевает серьезную трансформацию в процессе подготовки к IPO. Прежде всего это изменения структуры совета, куда приглашаются независимые директора. Кроме того, принят новый кодекс корпоративного управления, — он прописывает правила, структуру, которую необходимо фактически создать при подготовке к IPO. Появляются комитеты, возглавляемые независимыми директорами, и компания должна к этому адаптироваться, привыкнуть. Безусловно, серьезные изменения происходят в системе раскрытия информации, коммуникации с рынком. Для инвесторов немаловажен вопрос прозрачности. Речь здесь идет о раскрытии информации и эффективном внутреннем контроле и аудита. Несмотря на то, что рисков довольно много, российским компаниям однозначно стоит выходить на IPO. Для большинства компаний это способ перейти в высшую лигу, и не только привлечь капитал, но и обеспечить себе стабильное долгосрочное развитие. В последние годы в российском законодательстве произошло немало позитивных изменений в сфере бизнеса. В 2014

году был принят обновленный кодекс корпоративного управления, который в значительной степени соответствует международным практикам. Этот кодекс активно внедряется через синхронизированные правила листинга во всех публичных компаниях, в том числе в крупнейших компаниях с государственным участием. Позитивно бизнес оценивает и изменения в гражданском кодексе, которые произошли в последнее время. Что касается развития акционерного законодательства, у бизнеса идет абсолютно открытый диалог идет с Центробанком*. Это те основные вехи, которые внушают оптимизм. Что касается недостатков, то пока не хватает нормальной правоприменительной практики. К примеру, по важнейшему, на мой взгляд, институту акционерных соглашений. Опыт в этой сфере нам еще предстоит наработать.

ИССЛЕДОВАНИЕ Moody's назвало банки, которые пострадают от нововведений ЦБ

Ипотечное давление

ЕЛЕНА ПАШУТИНСКАЯ

Агентство Moody's назвало российские банки, которые должны будут первыми отреагировать на ужесточение требований ЦБ к ипотечным продуктам с небольшим первоначальным взносом. Им придется повысить ставки или размер взноса.

Банки ВТБ24, «Возрождение», Абсолют Банк и «ДельтаКредит» в наибольшей степени будут затронуты в результате возможного ужесточения Банком России требований к ипотеке с небольшим первоначальным взносом. Об этом говорится в опубликованном в четверг, 9 ноября, обзоре рейтингового агентства Moody's. В нем агентство оценивало влияние опубликованного Банком России 1 ноября проекта изменения риск-параметров по ипотечным кредитам с первоначальным взносом менее 20%, выдаваемым с 1 января 2018 года. По мнению агентства, ужесточение затронет в первую очередь банки со значительной долей ипотеки в кредитных портфелях. Помимо вышперечисленных банков Moody's также указывает ряд игроков рынка, на которых повлияет введение новых норм, но в меньшей степени — это Райффайзенбанк, Сбербанк, банк «Санкт-Петербург», Россельхозбанк и Газпромбанк.

Согласно опубликованному 1 ноября проекту изменений в Инструкцию ЦБ № 180-И «Об обязательных нормативах банков», с 1 января 2018 года регулятор в целях расчета норматива достаточности капитала планирует ввести повышенные коэффициенты риска по ипотечным кредитам с большой долей кредита в стоимости имущества — соотношением кредит/залог (loan-to-value, LTV). В частности, как указано в пояснительной записке к проекту, ипотечные кредиты с первоначальным взносом менее 20% цены жилья будут взвешиваться с коэффициентом риска 150%, а менее 10% — с коэффициентом 200%, по кредитам на финансирование участия в долевом строительстве — 150%.

Зачем ЦБ ужесточает риск-коэффициенты к ипотеке

Эти меры, отмечает Moody's, ЦБ принимает, чтобы превентивно минимизировать кредитные риски на быстрорастущем рынке ипотеки. «Средний ежегодный рост ипотечных кредитов в банках за последние два года составил 13%, что обусловлено падением процентных ставок и стабилизацией условий труда, — говорится в обзоре Moody's. — Средние процентные ставки по ипотечным кредитам снизились до 11,1% на 1 октября 2017 года с 13,12% на два года раньше после снижения ключевой ставки Банком России и



ФОТО: Анатольев Жданов/Коммерсантъ

Средний ежегодный рост ипотечных кредитов в банках за последние два года составил 13%, что обусловлено падением процентных ставок и стабилизацией условий труда. Средние процентные ставки по ипотечным кредитам снизились до 11,1% на 1 октября 2017 года

снижения инфляции». При этом в Moody's отмечают, что тенденция по снижению ставок продолжится.

Ужесточения ЦБ нужны, чтобы не допустить появления значительного объема кредитов с низким размером первоначального взноса, считают опрошенные РБК эксперты. «Классически считается, что если заемщик не смог накопить минимум 20% на первоначальный взнос по ипотеке, он вряд ли сможет ее обслуживать в тече-

ние всего срока кредита», — говорит управляющий директор Национального рейтингового агентства (НРА) Павел Самиев. Эксперт добавляет, что регулятор действует на перспективу. «Сейчас ситуация не выглядит угрожающей, однако через полгода возможны негативные изменения, поскольку спрос на такие кредиты растет», — считает он.

Сложившаяся в ипотечном секторе ситуация уже вызывает бес-

покойство экономистов — о рисках образования ипотечного пузыря предупредил бывший глава Федеральной службы по финансовым рынкам Олег Вьюгин. «В какой-то степени у нас может быть еще риск ипотечного пузыря, поскольку снижение ставок на самом деле будет происходить, в том числе и базовых. И это, конечно, будет стимулировать очень мощный приток, фактически все банки будут перестраивать свои модели

под ипотечное кредитование, и население попадет на очень большие обязательства», — цитирует «Интерфакс» слова Олега Вьюгина, сказанные во время круглого стола в Высшей школе экономики. При этом обеспечить оплату этих обязательств сможет только растущая экономика, отметил эксперт.

Какие банки будут ужесточать условия

«В наибольшей степени новые требования затронут банки со значимой долей ипотеки в кредитном портфеле (не менее 20%), а это «ДельтаКредит», ВТБ24, Абсолют Банк и «Возрождение», —

По мнению Moody's, ужесточение затронет в первую очередь банки со значительной долей ипотеки в кредитных портфелях

поясняет аналитик Moody's Мария Малюкова. Банки должны будут в первую очередь отреагировать после введения повышенных риск-коэффициентов сворачиванием выдач жилищных займов с низким первоначальным взносом и финансированием договоров долевого участия. Вместо этого им придется либо увеличить размер первоначального взноса до уровня 20% и более либо повысить ставки, чтобы компенсировать влияние повышенных риск-коэффициентов на капитал, поясняет аналитик.

Банки указывают, что готовы ужесточать условия по выдаваемым ссудам после вступления в силу новых требований к оценке риска по ипотеке с первоначальным взносом до 20%. «Изменения коснутся всех банков, работающих на ипотечном рынке, так как ипотека с первоначальным взносом от 10–15% — распространенная рыночная практика, — отметили в пресс-службе банка «ДельтаКредит». — Банк готовится к возможным изменениям и просчитывает несколько вариантов — как с точки зрения изменения параметров продуктов, так и с точки зрения влияния на нормативы». «Мы будем оценивать влияние изменений на показатели банка, и в случае необходимости нам придется повысить ставки, например ввести зависимость ставки от суммы первоначального взноса», — сообщил РБК зампред правления Райффайзенбанка Андрей Степаненко. «Мы рассматриваем варианты отказа от работы с низким взносом, стоит отметить, что эти изменения не будут для банка кардинальными», — заявили РБК в Аб-

Как растет ипотека в России

Рост выдач ипотечных кредитов — один из основных трендов российской банковской розницы в последние два года. Снижение ставок обусловлено в том числе последовательным снижением ключевой став-

ки: в 2017 году регулятор снижал ее пять раз — с 30 октября она составляет 8,25%. По данным ЦБ, в сентябре средневзвешенная ставка в рублях по ипотечным кредитам, предоставленным в течение месяца, составила

10,05%. Это абсолютный минимум за всю историю наблюдений за ипотечным рынком с 2009 года. В январе—сентябре банки выдали 704,67 тыс. ипотечных кредитов на сумму свыше 1,29 трлн руб. Это

на 25% превосходит показатели аналогичного периода прошлого года и лишь немногим меньше результатов всего 2016 года (863,8 тыс. кредитов на сумму 1,48 трлн руб.).

солют Банке. «Мы изучаем возможное влияние этого решения, пока комментировать что-либо преждевременно», — сообщили в ВТБ24. «Банк планирует скорректировать условия ипотеки после ужесточения коэффициентов риска», — сообщили в пресс-службе банка «Санкт-Петербург».

Какое влияние окажет ужесточение

В банках, на которые обратило внимание агентство Moody's, доля ипотеки с низким первоначальным взносом может достигать до 20%. В банке «ДельтаКредит» сообщили, что минимальный установленный сейчас первоначальный взнос по кредитам «близок к среднерыночному уровню 15%, при этом большинство клиентов вносят больший первоначальный взнос». «В Райффайзенбанке на ипотеку с первоначальным взносом 15–20% приходится порядка 20% выдач», — говорит Андрей Степаненко. В Абсолют Банке уточнили, что доля кредитов с первоначальным взносом менее 20% сейчас не превышает 10%. В банке «Возрождение» не стали уточнять долю ипотеки с низким уровнем первоначального взноса, уточнив только, что она незначительна. В банке «Санкт-Петербург» сообщили, что доля кредитов с первоначальным взносом менее 20% от стоимости жилья при выдаваемых ссудах невелика.

В Сбербанке, РСХБ, Газпромбанке не ответили на запрос РБК.

Вместе с тем оценить влияние ужесточения требований на норматив достаточности капитала в банках пока в основном затруднились. Из всех упомянутых аналитиками Moody's крупнейших банков этот вопрос прокомментировал лишь Абсолют Банк. «Поскольку речь идет о требованиях к новым ссудам, то влияние на капитал банка данные изменения не окажут», — заявили РБК в банке. ■

ПРАВО ФНС разъяснила новые правила проверок бизнеса

Оптимизация с чистого листа

→ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО НА С. 1

Территориальные инспекции ФНС теперь станут уделять особое внимание сбору доказательств, опровергающих реальность спорной сделки: для этого нужно, например, доказать, что обязательство по сделке исполнено другим лицом, а не тем, которое является стороной договора, или выполнено проверяемым налогоплательщиком самостоятельно.

В письме также отмечается, что исполнение сделки иным лицом (не тем, с кем заключен договор) ограничивает право предприятия на учет расходов по этой сделке. Но передача исполнения обязательств по сделке не вызовет подозрений, если такая возможность изначально предусмотрена договором либо допускается законом.

«Есть определенные Гражданским кодексом РФ случаи, которые предусматривают передачу прав по сделке без согласия партнера, например цессия», — поясняет руководитель налоговой практики юридической группы «Яковлев и партнеры» Екатерина Леоненкова. Кроме того, привлечение третьих лиц можно предусмотреть заранее в договоре. Но в любом случае передача прав по сделке должна иметь ясную бизнес-цель, предупреждает юрист.

«Если на расчетный счет контрагента первого звена поступают денежные средства от продажи стройматериалов, а расходуются со счета средства на закупку постельного белья, возникают обоснованные сомнения в том, что контрагент передал исполнение по сделке надлежащему лицу. Внимание будут обращать и

на условия договора. В соответствии с некоторыми договорами контрагент первого звена обязан оказать услуги лично. Это исключает передачу исполнения третьему лицу», — добавляет директор группы налоговых споров КППМГ в России и СНГ Антон Зыков.

По словам руководителя группы разрешения налоговых споров Goltsblat BLP Александра Ерасова, негативным последствием использования новых правил станет

Для доказательств умысла в действиях руководителей и учредителей налоговые инспекторы прежде всего должны выявить схему уклонения от налогов. Некоторые из этих схем указаны в письме ФНС. Это, в частности, «дробление» бизнеса для применения льготных налоговых режимов малого бизнеса и использование трансграничных операций с применением «транзитных» компаний.

Леоненкова. При неуплате налога вследствие ошибки размер штрафа в два раза меньше (20%), напоминает она.

Хорошая новость — в письме указано, что участие аффилированных лиц в сделке само по себе не является доказательством незаконной схемы. Ранее ФНС придерживалась мнения, что участие в сделке аффилированных лиц является важным доказательством ее незаконности. По мнению Агабаляна, если этот подход будет реализован на практике, то произойдет поворот в практике взаимодействия налоговых органов и бизнеса. Участие аффилированных лиц в числе контрагентов до сих пор практически всегда рассматривалось налоговыми как «отягчающее обстоятельство».

Доказывая умысел на неуплату налога, инспекции опирались в основном на аффилированность организаций, участвующих в сделках, подтверждает Зыков. Но проблема заключается в том, что при определении круга аффилированных лиц налоговые органы иногда выходили далеко за пределы закона. Это приводило к штрафам даже в тех случаях, когда у сделки была ясно обозначена деловая цель. «В нашей практике был случай, когда контрагенты были признаны аффилированными на том лишь основании, что ранее между ними были заключены долгосрочные договоры займа и договоры аренды», — рассказывает Зыков. Отказ от такой практики положительно повлияет на взаимодействие бизнеса и налоговых органов, считает юрист. ■

ФНС назвала четкие основания, при которых возможны налоговые претензии к предприятию. Главное из них — нереальность исполнения сделки контрагентом первого звена

существенное увеличение сумм доначислений по налогу на прибыль. «До сих пор при реальных сделках налог на прибыль доначислялся только на сумму превышения стоимости товара по сравнению с рыночной ценой. Теперь расходы будут в полном объеме исключаться при расчете налога на прибыль», — считает Ерасов.

Доказать умысел

Налоговое ведомство подчеркивает, что в ходе проверок следует собирать доказательства умысленных действий руководителей и учредителей компании, нацеленных на уход от налогов.

Данный перечень не является исчерпывающим. «В зависимости от характера хозяйственной деятельности налогоплательщика, а также конкретных обстоятельств осуществляемых им операций (сделок) налоговыми органами в ходе контрольных мероприятий могут устанавливаться иные обстоятельства», — предупреждает партнер TertychnyAgabalyan Марат Агабалян.

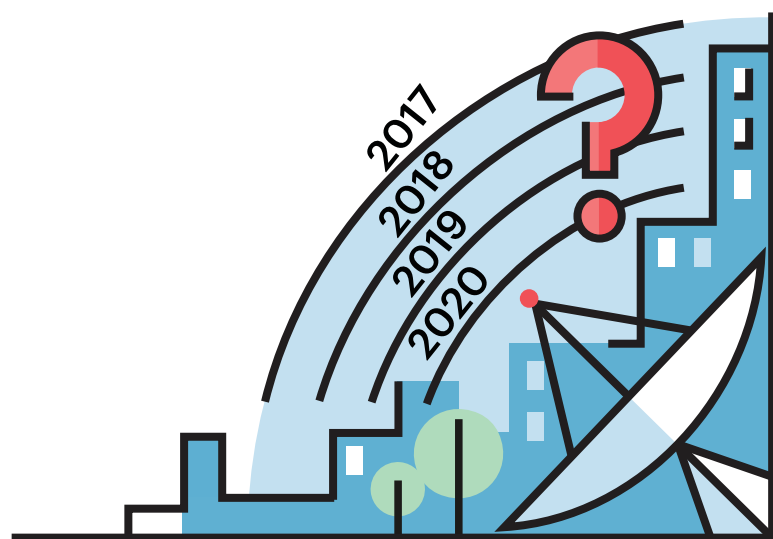
«Если налоговый орган сможет доказать умысел в действиях налогоплательщика, то сумма штрафа будет рассчитываться исходя из 40% от суммы неуплаченных налогов. Это существенный минус для бизнеса», — полагает



Правовое регулирование в телеком отрасли: итоги и перспективы развития

5 декабря 2017,
отель Марриотт Гранд

Программа: Юлия Веселова — jveselova@rbc.ru, +7 (985) 173 32 03
Участие: Инна Галлер — igaller@rbc.ru, +7 (964) 772 3484



Санкции в цифрах

361

российская организация находится в санкционных списках США (список лиц с блокируемыми активами и секторальный список), без учета иностранных «дочек» российских компаний

5

российских банков с государственным участием находятся под санкциями США (Сбербанк, ВТБ, Газпромбанк, Россельхозбанк, Внешэкономбанк)

Около

\$15

млрд* в год — потери экономики России от санкций, примерно \$38,4 млрд — потери Евросоюза

На 1%*

максимум санкции могли снизить ежегодный ВВП России в 2014–2016 годах

С 33

организациями российского оборонно-промышленного комплекса США запрещают заключать значимые сделки американским и иностранным компаниям

149

физических

38

и юридических лиц входят в санкционный список ЕС

Источники: Министерство финансов США, «РИА Новости», данные РБК

*Данные из доклада спецдокладчика ООН Идриса Джазири, сделанного 13.09.2017

На рынке труда стали востребованы новые специальности

Рожденные санкциями

СВЕТЛАНА РОМАНОВА

На российском рынке труда растет спрос на экспертов по санкциям. Обладатели новой редкой специальности зарабатывают 250–500 тыс. руб. в месяц, а работодатели устраивают за ними настоящую охоту.

С марта 2014 года США, ЕС и другие страны постоянно вводят все новые санкции против российских граждан, компаний и отдельных отраслей. Это породило на российском рынке труда спрос на экспертов по санкциям, без помощи которых некоторые компании уже просто не могут обходиться. По словам хедхантеров, наблюдается дефицит таких специалистов, а сотрудники, поднявшие свою квалификацию и разобравшиеся в ограничениях и рисках, могут рассчитывать на прибавку к зарплате в 30–40%.

Санкционщики

В марте 2014 года 46-летний Артем Жаворонков, партнер юридической компании Dentons, специализирующийся на слияниях и поглощениях, планировал прочитать американцам лекцию в Вашингтоне о том, как строить бизнес в России. Но поскольку США ввели первый пакет санкций против России, американцы лекцию отменили. Жаворонков не растерялся и предложил поменять тему выступления. Решил рассказать о насущном — о санкциях и их последствиях. В итоге лекция все-таки состоялась и свободных мест в зале не было. Тогда Жаворонков понял, что нашел но-

вую бизнес-нишу — юридическое консультирование по вопросам санкций. Сейчас у него 20–30 иностранных и российских клиентов в месяц.

Первые запросы на поиск специалистов по санкциям рекрутинговые агентства начали получать еще весной 2014 года, а к осени 2017-го спрос на таких специалистов стал стабильным, обращают внимание представители кадровых агентств. Спрос растет не только на привлеченных экспертов, как Жаворонков, многие стремятся нанять специалистов в штат. Например, по данным HeadHunter.ru, в октябре 2014 года на этом сайте было девять вакансий таких специалистов, а в октябре 2017-го — 27. От соискателей обычно ждут высшего юридического или финансового образования, знания английского языка и стрессоустойчивости.

И это вершина айсберга — обычно для поиска санкционщиков компании используют хедхантерские агентства. Компании по-

няли, что санкции пока отменять никто не собирается, санкционные списки ширятся, а значит, проблема сама собой не решится.

Впервые с запросом найти такого сотрудника в рекрутин-

налами это немного, но больше пока и не требуется. В компании со штатом 1 тыс. человек может трудиться три-четыре таких специалиста, но зарабатывать они будут больше других.

В качестве экспертов по санкциям компании, как правило, берут к себе тех, у кого есть три-четыре года опыта в комплаенс-отделе банка (подразделение, которое отвечает за соблюдение законодательства) или в департаменте аудита

Банки на охоте

говое агентство Naus обратился крупный частный российский банк в конце 2014 года, вспоминает Дарья Аникина, управляющий консультант практики «Финансовые институты» компании Naus. Сейчас агентство ежемесячно подбирает минимум пять кандидатов, специализирующихся на санкциях. По сравнению с обычными профессио-

Артем Жаворонков оказывает юридические услуги, связанные с санкциями: устанавливает, не входит ли владелец компании, с которой клиент планирует заключить сделку, в санкционные списки; составляет договоры о поставках с учетом международных запретов. Но бывают и более мас-

штабные заказы. Недавно Жаворонков подготовил проект для нефтяной компании: он придумал и написал внутренний список «санкционных» правил. Например, для специалистов по продажам Жаворонков разработал специальный алгоритм, чтобы они не заключили сделку с теми, кто находится в санкционном списке. «Если возникают вопросы, продавцы связываются с юристом и вместе решают, можно ли заключить контракт», — поясняет Жаворонков.

А больше всего консультант гордится тем, что ему удалось добиться исключения крупной компании из санкционного списка (название юрист не раскрыл, ссылаясь на договор о неразглашении). По его словам, он вел долгие переговоры с регуляторами и доказывал, что обстоятельства, из-за которых его клиент попал в запретные списки, изменились. Пока OFAC (американский офис по контролю над иностранными активами) не опубликовал ни одного слу-

Кого и зачем ищут банки

Вакансия:

специалист группы контроля международных санкций.

Обязанности:

Проверка клиентов банка и платежей по перечням международных санкционных списков США, ЕС,

ООН или иных внутренних списков банка. Поиск и анализ дополнительной информации в сети интернет, внутренних базах данных банка для проведения работы по разбору автоматически сгенерированных предупреждений по клиентской базе банка и пла-

тежам. Подготовка кратких мотивированных заключений по квалификации автоматически сгенерированных предупреждений. Подготовка отчетов.

Требования:

Высшее образование в области экономики/фи-

нансов/юриспруденции. Опыт работы в кредитной организации не менее полугод. Опыт работы с автоматизированными банковскими системами. Владение английским языком (письменным и устным) не ниже уровня intermediate — обязательно!

Способность справляться с большим объемом рутинной работы, умение концентрироваться и внимание к деталям, усидчивость, способность быстро обучаться, проактивность, исполнительность, грамотная речь.

Источник: объявление на сайте HeadHunter.

чая, чтобы США исключили российские компании из санкционных списков, но в других странах были такие прецеденты. Например, в сентябре 2014 года Канада сняла санкции с двух российских банков (Экспобанка и Росэнергобанка), признав их ошибочное включение в санкционный список.

Услуги экспертов по санкциям нужны инвесторам, в том числе при крупных банках, и управляющим компаниям олигархов, которые подпали под санкции, говорит Жаворонков. Спрос есть и со стороны консалтинговых компаний. Однако, судя по данным сайтов для поиска работы, больше всего запросов на сотрудников, разбирающихся в санкционных тонкостях, приходит со стороны российских банков. На сайте HeadHunter.ru с 2014 года на них пришлось 44% таких вакансий, на втором месте юридические компании с долей 21%.

Недавно две вакансии разместил крупнейший банк страны Сбербанк — он подбирает двух экспертов в группу контроля международных санкций. Специалисты должны готовить заключения по сделкам и операциям — проверять, не подпадают ли они под санкции международных организаций и отдельных государств, консультировать сотрудников и отвечать на их запросы. В Сбербанке отказались рассказать, удалось ли таких специалистов найти.

Санкционные вакансии на HeadHunter.ru разместили и другие финансовые организации: ВТБ, ЮниКредит Банк, Райффайзенбанк, Глобэксбанк, Всероссийский банк развития регионов. Ни один из них не ответил на запрос РБК. Собеседник РБК в одном крупном госбанке подтвердил, что у них уже работает штатный специалист по санкциям. Но подробности рассказывать отказался, добавив, что никто не желает говорить об этом публично, так как «тема болезненная и хвастаться нечем».

Российским финансовым организациям, которые уже находятся под санкциями, специалисты нужны, чтобы не подпасть под еще более серьезные запреты и не подвергнуть риску своих партнеров.

В банках, которые не попали в черные списки, такие специалисты нужны, чтобы не нарушить санкции, работая с контрагента-

ми, иначе им тоже могут перекрыть доступ к западным кредитам. В первую очередь это касается финансовых организаций из первой сотни по размеру активов, именно они нанимают санкционных специалистов, говорит Роман Кузнецов, старший аналитик инвестиционной компании QBF. На один крупный банк приходит-

В отличие от российского рынка труда на американском эта специальность существует уже несколько десятилетий. Санкционный комплаенс там — целая бизнес-ниша, рассказывает Жаворонков. Как правило, в штате любой американской юридической фирмы есть такой специалист, его работа считается рутинной.

Тем не менее быстро закрыть позицию трудно, признает Аникина, и не всегда понятно, как и где искать таких людей. Партнер агентства Cornerstone Юрий Дорфман соглашается с ней: «Это не маркетинг, процесс поиска которого понятен и формализован. Профессия не существует официально». Приходится искать компромиссы и использовать фантазию. Например, недавно Cornerstone удалось найти специалиста в комплаенс-департаменте одного из банков: на прежней работе он претворял отмывание денег, отслеживал и пресекал нелегальные финансовые потоки. Новые и редкие специалисты по санкциям уже осознали свою востребованность и всю этим пользуются. При переходе в другую компанию они просят не 20% прибавки к зарплате, как принято на рынке, а минимум 30–40%.

Феликс Кугель, управляющий директор кадровой компании «Юнити», видит на должности санкционного специалиста опытного юриста, который глубоко разбирается в корпоративном праве. Зарплата такого сотрудника может составить около 500 тыс. руб.

И вряд ли такие специалисты могут остаться без работы. «Я обрадуюсь, если санкции снимут, несмотря на то что зарабатываю на них», — говорит Жаворонков, — но уверен, что это не случится в ближайшее время». Юрист вспоминает поправку Джексона — Вэника к закону о торговле США, которая ограничивала торговлю

Первые запросы на поиск специалистов по санкциям рекрутинговые агентства начали получать еще весной 2014 года, а к осени 2017-го спрос на таких специалистов стал стабильным, обращают внимание представители кадровых агентств

ся один-три специалиста, говорит Андрей Захаров, директор департамента по подбору персонала для финансовых институтов компании «Контакт».

Опыт важнее диплома

Разумеется, ни один российский вуз консультантов по санкциям не готовит, нет пока и курсов повышения квалификации по этой теме. Всему приходится учиться, погрузившись в работу. В качестве экспертов по санкциям компании, как правило, берут к себе тех, у кого есть три-четыре года опыта в комплаенс-отделе банка (подразделение, которое отвечает за соблюдение законодательства) или в департаменте аудита. Реже рассматривают кандидатов с другим финансовым бэкграундом, рассказывает Дарья Аникина.

В Dentons трудятся 200 юристов. Но кроме Жаворонкова санкционными проблемами занимаются только два его коллеги, которым меньше 30 лет. Жаворонков — их наставник, он задался целью взрастить уникальных специалистов внутри компании. Пока в стране опытных кадров, которые разбираются в тонкостях санкций, очень мало. С момента введения первых санкций прошло 3,5 года — это слишком короткий срок для формирования экспертной среды.

По данным Bloomberg, спрос на санкционную экспертизу в США стал расти в 2014 году. Нередко в американские компании устраиваются бывшие работники Министерства финансов, которые участвовали в разработке большинства ограничений. Например, Чип Понци до 2014 года был главой подразделения по борьбе с финансированием терроризма и финансовых преступлений в Минфине, а после введения первых санкций против России стал основателем и партнером консалтинговой компании Financial Integrity Network, которая помогает бизнесу работать в условиях ограничений.

Цена ошибки очень велика. Например, французский банк BNP Paribas согласился заплатить \$8,97 млрд штрафа за то, что нарушал санкции в период с 2004 по 2012 год, когда проводил операции граждан и компаний из Судана, Ирана и Кубы, на которые наложены санкции США.

Цена вопроса

Ни одно из объявлений о вакансиях на HeadHunter.ru, изученных РБК, не содержит информацию о зарплате специалиста по санкциям. Однако рекрутеры говорят, что зарплата специалиста с небольшим опытом работы начинается от 250 тыс. руб.

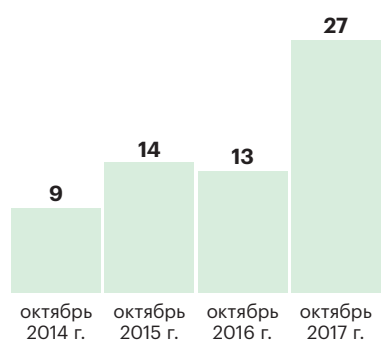
Обратная сторона санкций

Если в банках и юридических компаниях востребованы эксперты по санкциям, то в секторе FMCG активно ищут тех, кто сможет преодолеть продуктовое эмбарго, введенное Россией, — логистов и работников внешнеэкономической деятельности. По данным сайта SuperJob, в 2017 году профессия менеджера по внешнеэкономической деятельности вошла в топ по приросту заработной платы — увеличение предлагаемой зарплаты при поиске таких специалистов с начала года составило 18%.

со странами, препятствующими эмиграции, а также нарушающими другие права человека, — СССР, КНР, Вьетнамом и Албанией. Ее приняли в 1974 году, а официально отменили в 2012 году (де-факто она перестала действовать с 1987 года).

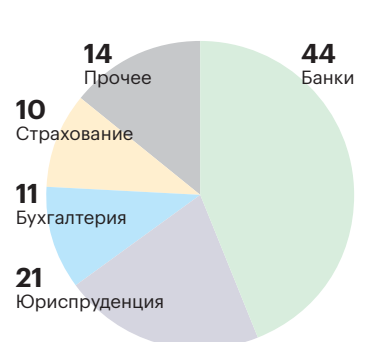
Новая для России специальность будет очень востребована в ближайшие годы, соглашается Роман Кузнецов, хотя и вряд ли будет пользоваться широким спросом. Зато дополнительные знания о том, как устроены санкции, пригодятся всем сотрудникам российских финансовых и юридических организаций. Разобраться в тонкостях санкций — это хороший шанс увеличить зарплату на 30–40%, говорят в Hays. ▀

Количество вакансий специалистов по санкциям



Источник: сайт HeadHunter.ru в период с 01.10.2014 по 31.10.2017

Где нужны специалисты по санкциям, % вакансий



CLASSIFIED | РЕСТОРАННЫЙ ГИД

РЕКЛАМА

РБКСТИЛЬ
style.rbc.ru

Мы знаем,
о чем стоит
мечтать



ТРЕТЬЯКОВСКИЙ ПРОЕЗД



РЕСТОРАН

WINECRAB

9 ВИДОВ КРАБА
900 ЭТИКЕТОК

WWW.WINECRAB.RU

NEW* БАРВИХА LUXURY VILLAGE

*Новый

Стоит ли вкладываться в недвижимость в преддверии отмены долевого строительства

Обездоленные инвесторы

ЛЮДМИЛА ПЕТУХОВА

Власти планируют отказаться от долевого участия при строительстве жилых домов. Это приведет к уменьшению числа тех, кто рассматривает покупку квартиры как временную инвестицию. Но на новостройках по-прежнему можно будет заработать.

Президент Владимир Путин 5 ноября поручил правительству разработать план действий, который позволит в течение трех лет полностью отказаться от привлечения средств граждан при строительстве жилой недвижимости. Долевое участие предлагается заменить на проектное финансирование строек с привлечением банковских кредитов. Таким образом государство хочет решить проблему обманутых дольщиков, которых в России, по данным Минстроя, насчитывается не менее 46 тыс. человек.

Долевое строительство является схемой финансирования, при которой застройщик привлекает денежные средства граждан (дольщиков) для строительства объектов недвижимости на любой стадии возведения здания. Обычно стоимость квартиры на ранних стадиях строительства значительно ниже, чем после сдачи объекта в эксплуатацию. Это привлекает как покупателей, приобретающих жилье для личных нужд по более низкой цене, так и инвесторов, рассчитывающих получить доход от его последующей перепродажи. Проектное финансирование, которое должно прийти на смену этой схеме, предполагает, что средства дольщиков больше не будут использоваться — деньги на строительство при необходимости застройщик будет брать в кредит у банка.

Сегодня около 80% возводимого в России жилья финансируется за счет средств участников долевого строительства. По данным Росреестра, количество новых зарегистрированных договоров участия в долевом строительстве за девять месяцев 2017 года составило 483,6 тыс. против 427,7 тыс. годом ранее.

Отказ от долевого строительства будет означать, что частные инвесторы уже не смогут вкладывать средства в недвижимость на стадии котлована. Но у них останутся другие варианты заработать на вложениях в жилую недвижимость.

Заработать на новостройке

Доля инвестиционных покупок на столичном рынке новостроек в 2017 году составляет от 10 до 15%, считают опрошенные РБК эксперты. Исполнительный директор Института экономики города Татьяна Полиди оценивает вложения в новостройки с целью дальнейшей перепродажи в 50–100 млрд руб.



Иллюстрация: Тимур Зима для РБК

за последний год по всей России. «Количество спекулятивных инвесторов, которые покупают жилье на стадии котлована с целью перепродажи после окончания строительства, уменьшилось, в годы активного роста цен на жилье их было намного больше», — рассказывает руководитель аналитического центра «Индикаторы рынка недвижимости IRN.RU» Олег Репченко. До кризиса 2008 года доля таких приобретений могла достигать 20–30%.

Снижение интереса к инвестициям в новостройки объясняется тем, что вложения в строительство дома на стадии котлована уже не приносят прежнего дохода. По словам Олега Репченко, до финансового кризиса 2008 года за время стройки цена квартиры могла увеличиться в 1,5–2 раза, после кризиса прирост стоимости уменьшился, но все же составил 20–30%. «А сейчас большинство объектов прирастают в цене не более чем на 10–15%», — говорит он. При этом эксперт отмечает, что речь идет не о годовых процентах, а о росте стоимости от начала строительства до его завершения, то есть за два-три года (если застройщик не нарушит сроки сдачи объекта в эксплуатацию).

Другие представители рынка оценивают текущую доходность новостроек несколько выше. «В большинстве проектов на рынке разница в стоимости квартиры на начальной стадии строительства и в доме, сданном в эксплуатацию, составляет до 25%, а в наиболее успешных проектах может достигать до 35%», — считает генеральный директор компании «Миэль-Новостройки» Наталья Шаталина.

На снижение инвестиционной привлекательности жилья повлияли еще два фактора. Во-первых, рынок сейчас перенасыщен:

например, количество квартир в готовых новостройках Москвы только в пределах от Третьего транспортного кольца до МКАД с 2015 года увеличилось примерно в 1,6 раза. Во-вторых, реальные располагаемые доходы населения в последние годы снижаются, и, соответственно, падает спрос на жилье, говорит Татьяна Полиди.

По данным Росреестра, количество новых зарегистрированных договоров участия в долевом строительстве за девять месяцев 2017 года составило 483,6 тыс. против 427,7 тыс. годом ранее

Альтернативные варианты

Переход на проектное финансирование будет означать, что частные инвестиции в строительство домов на ранней стадии строительства станут невозможными. Однако эксперты отмечают, что у граждан есть альтернативные варианты вложений в жилую недвижимость: покупка готового жилья на первичном рынке для перепродажи, покупка квартир для сдачи в аренду и приобретение апартаментов.

Чтобы получить доход от перепродажи жилплощади, нужно тщательно выбирать объекты, имеющие большой потенциал роста стоимости. Например, положительно на цене квартиры может сказаться будущее улучшение транспортной доступности. «Идеальными будут те проекты, рядом с которыми в ближайшем будущем появятся новые станции и пересадочные узлы. Развитие транспортной системы Московского метрополитена, создает потенциально интересные

предложения», — говорит Наталья Шаталина.

Инвесторы могут также приобрести жилье для сдачи в аренду. В таком случае покупателям нужно выбирать квартиру с оглядкой на пожелания потенциальных съемщиков, напоминают эксперты. По словам управляющего партнера «Метриум Групп» Марии Лити-

45 кв. м и 31 кв. м, то предпочтительнее нужно отдать второй, так как разница в арендной плате между этими объектами будет незначительной, а вот бюджет покупки окажется существенно меньше», — советует Мария Литинецкая.

«При сдаче жилья в аренду доходность составляет 3–5% годовых», — оценивает директор департамента консалтинга и аналитики компании Knight Frank Ольга Широкова.

Еще одним вариантом вложения в недвижимость может стать покупка апартаментов, говорит руководитель направления исследований в сфере недвижимости и строительства аналитического центра НАФИ Светлана Подчалина. «Сейчас апартаменты не считаются жилым помещением, поэтому приобрести их можно на 20–30% дешевле, чем квартиру с аналогичными характеристиками. Но в скором будущем, возможно, появится нормативная база для их перевода в статус жилья. Если это произойдет, цены на них возрастут», — говорит она. В начале сентября в Минстроем был представлен законопроект о предоставлении апартаментам такого статуса, а в октябре министерство подготовило собственный текст законопроекта о регулировании рынка апартаментов.

Что делать сейчас

Эксперты расходятся во мнениях, стоит ли, пока это возможно, вкладываться в строящуюся жилую недвижимость. «Если у вас есть возможность и желание инвестировать в долевое строительство, то лучше сделать это сейчас или в ближайшее время, до реформы», — советует Мария Литинецкая. Уже начатые проекты изменения в законодательстве вряд ли затронут, полагает она.

По мнению Кирилла Игнакина, сейчас благоприятное время для покупки квартиры в новостройке. «На рынке представлен широкий выбор объектов: объем предложения побил рекорд и достиг 3,6 млн кв. м. В связи с этим большинство застройщиков сейчас предлагают скидки и проводят различные акции», — говорит он. С ним соглашается и генеральный директор Tekta Group Роман Сычев: «Проекты, которые уже находятся в стадии реализации и регулируются действующим законодательством, будут завершены по текущим нормативам, так что их инвестиционная привлекательность остается на высоком уровне».

Противоположного мнения придерживается Олег Репченко: «Недвижимость сейчас не является прибыльным инвестиционным инструментом, поэтому нет смысла рисковать с покупкой квартиры на ранней стадии строительства». Не советует делать это и Татьяна Полиди, по мнению которой, лучше покупать готовое жилье, если есть такая возможность. ■